

WDC
NETWORKS

Soluções de A a W

Apresentação Institucional

1T24



LVTC
B3 LISTED NM

IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

**Great
Place
To
Work®**

Certificada

Maí/2022 - Maí/2023

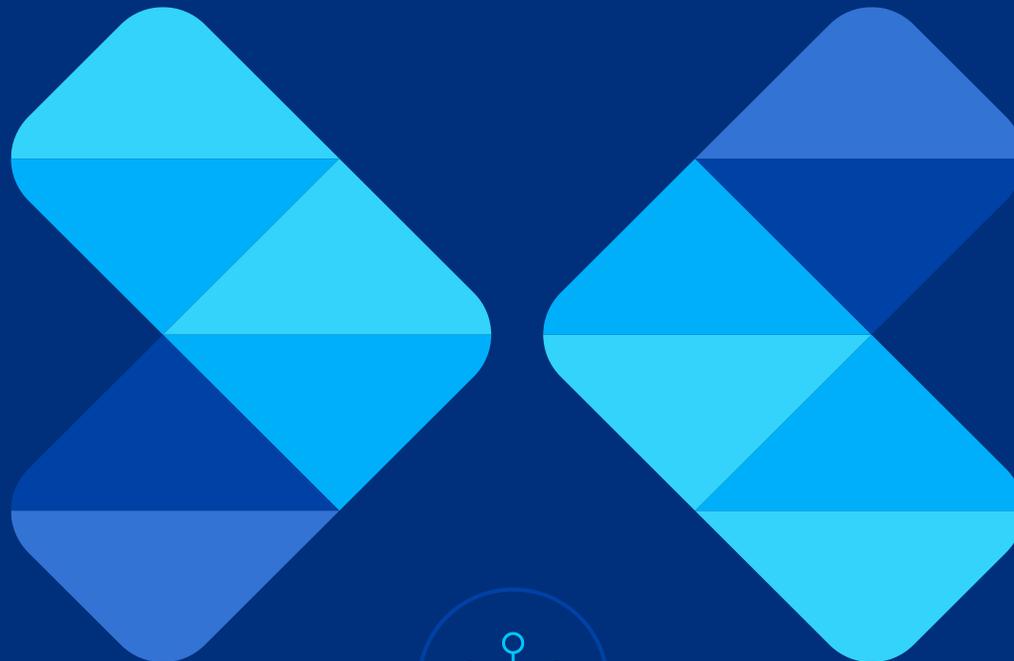
BRASIL





WDC

NETWORKS



Qualidade de vida
das pessoas e
empresas



Simple,
Descomplicada,
Rápida



Fazer e Ser
Melhor a cada dia



Somos a WDC

Empresa com mais de 20 anos de atuação



Telecom

50% ¹

Soluções para provedores de internet e operadoras



OLTs e ONUs



Cabos de Fibra Ótica



Data Centers e DWDMs



Enterprise

32% ¹

Soluções de tecnologia para empresas



Segurança Eletrônica



Áudio e vídeo Profissional



Cybersecurity



Networking e IoT



Solar

18% ¹

Soluções para geração de energia solar distribuída



Painéis Solares



Inversores



Baterias

¹Vendas Totais de 2023 (Vendas de Produtos e Serviços + Vendas TaaS)

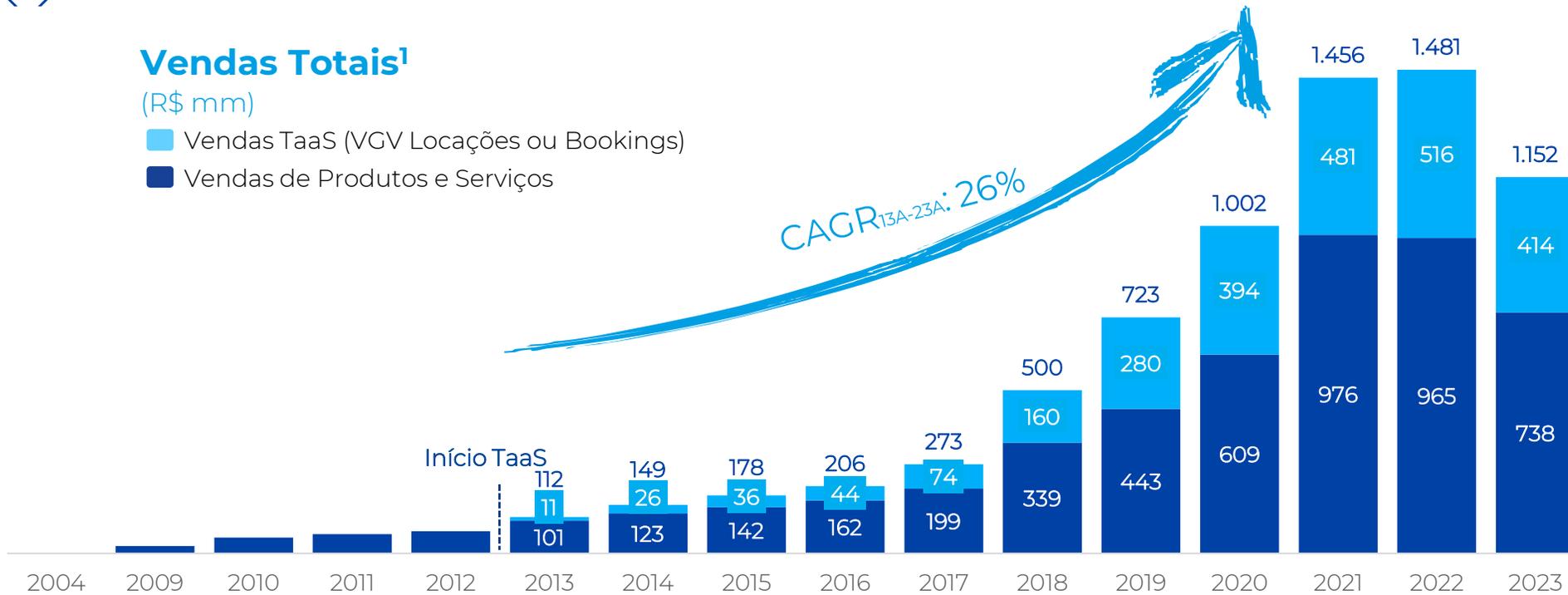


Nossa Evolução

Vendas Totais¹

(R\$ mm)

- Vendas TaaS (VGV Locações ou Bookings)
- Vendas de Produtos e Serviços



R\$ 875 mi
Receitas Futuras Contratadas TaaS 4T23

+ de 3 mil integradores ativos

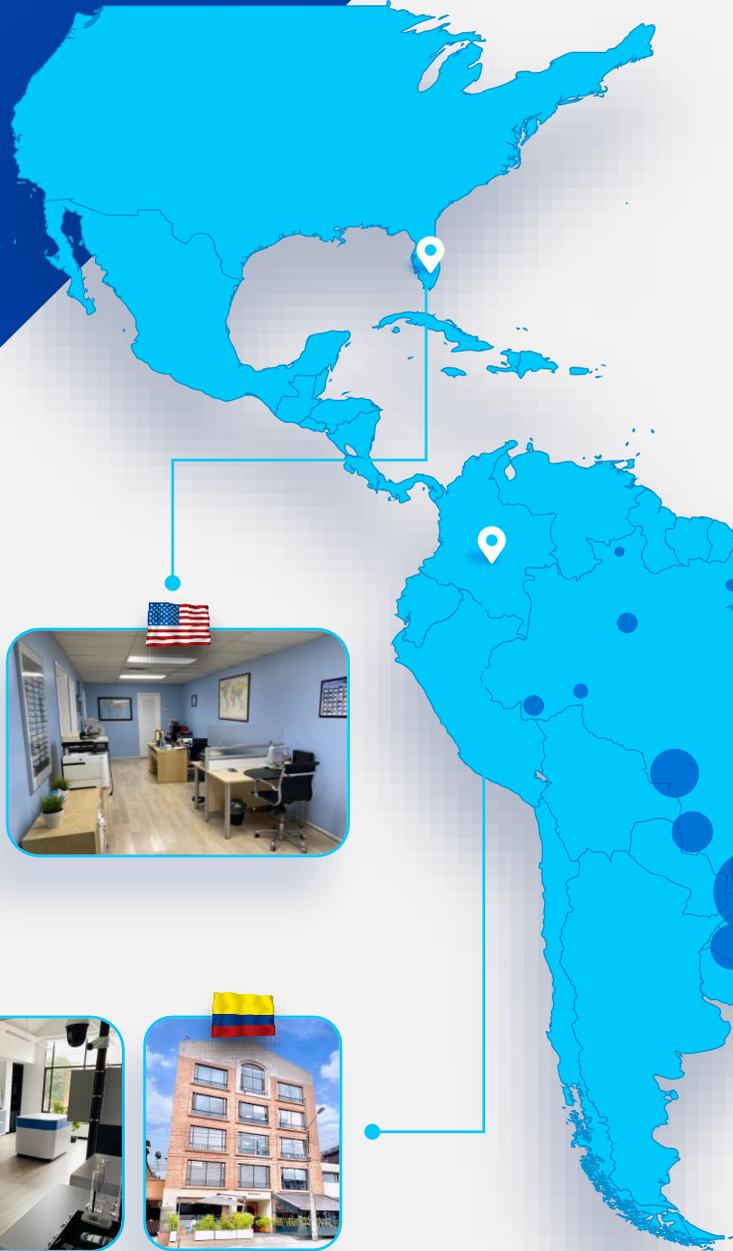
6,4 mil clientes em 2023



¹Vendas Totais = Vendas de Produtos e Serviços + Vendas TaaS (VGV Locações ou Bookings)

ONDE ESTAMOS

Grande cobertura
em todo o Brasil,
presença estratégica
nas Américas



Miami
Escritório
Comercial



Colômbia
Escritório
Comercial
Centro de
Distribuição



Salvador - BA
Centro de
Distribuição



Ilhéus - BA
Sede Fábrica e
Centro de
Distribuição



São Paulo - SP
Escritório
Comercial
Centro de
Treinamento
Show Room





DNA em Vendas

Mais **de 18 mil clientes atendidos**. Grande cobertura e penetração de mercado por todo o país com milhares de diferentes tecnologias

Mais **de 3 mil parceiros comerciais** em 2023, denominados integradores

+ de 100 profissionais in house dedicados a negócios.

Estratégia **go to market** - Foco na venda de produtos e serviços conforme necessidade do cliente

Design Center, equipe de excelência técnica dedicada ao suporte dos vendedores no pré-vendas, responsável por potencializar Cross-Selling

Taas >> Parte da estratégia da Companhia e fortaleza financeira. Em 2023, 36% das vendas foram nesta modalidade, contribuindo para um backlog de receita contratada de **R\$ 875 milhões**

TaaS - Technology as a Service

A modalidade TaaS, possui inúmeras vantagens para descomplicar e simplificar a vida de nossos clientes:

- ⇒ Transforma Capex em Opex
- ⇒ Condição de pagamento atrativa, em contrato realizado direto com a WDC, em prazos alongados de até 60 meses
- ⇒ Não compromete a renda para tomada de novas dívidas junto a agentes financeiros
- ⇒ Impostos reduzidos
- ⇒ Tecnologia atualizada





Composição Acionária e Sólida Governança



Conselho de Administração

Vanderlei Rigatieri

Membro Efetivo

Manuel Maria De Sousa

Presidente do Conselho

Bruno Rigatieri

Vice-presidente do Conselho

Roberto Medeiros

Membro Independente

Flavio Luz

Membro Independente

Comitê de Auditoria Estatutário

Flávio Luz

Presidente do Comitê

Roberto Vertamatti

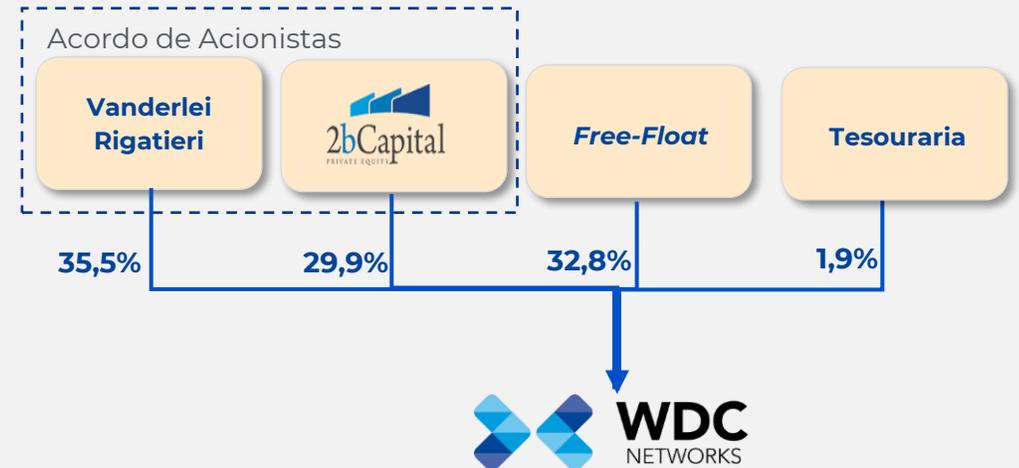
Membro Efetivo

Luiz Alberto Falleiros

Membro Efetivo



Composição Acionária ¹



Diretoria Executiva



Vanderlei Rigatieri ²
CEO e Fundador



Felipe Meldonian
Diretor ²

CFO e DRI



Henry Caus
Diretor ²

Tesouraria



Patrícia Coccoza
Diretora

Business Partner



Bruno Rigatieri
Diretor

Comercial



Ruth Rigatieri
Diretora

Recursos Humanos



Fernando Guerra
Diretor

Marketing



Paul Raad
Diretor

Produtos



Juranilson Jesus
Diretor

Logística

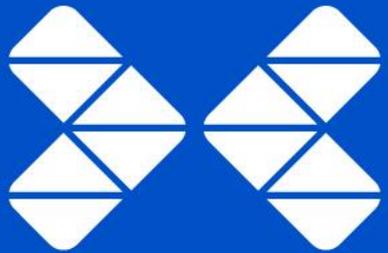


Gustavo Momente
Diretor

Tecnologia da Informação

¹ - Composição acionária data-base 31/12/2023

² - Diretor Estatutário



WDC
NETWORKS



Cases

LVTC
B3 LISTED NM



Sobre o case:

Implantação de sistema de monitoramento em 33 centros de pesquisas da Bayer

Projeto contou com aproximadamente 400 equipamentos, entre servidores, switches industriais, cornetas de alta potência, câmeras speed dome e kit solares

VGV do projeto: R\$ 20,4MM



Sobre o case:

Sistema de proteção de propriedade em uma das maiores geradoras de eletricidade com recursos renováveis do país, com um parque solar em desenvolvimento localizado no Ceará - CE.

Projeto contou com sofisticados produtos de Segurança eletrônica AXIS, incluindo câmeras, sensores/detectores de perímetro

VGV do projeto: R\$ 8,0MM

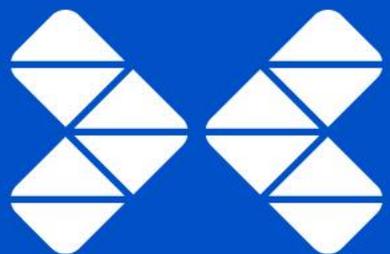


Sobre o case:

Implantação de sistema de monitoramento na Refinaria de Mataripe - BA

Projeto contou com cabeamento Panduit, controle de acesso Vault, servidores SDC, licenças Digifort, monitores Samsung, entre outros itens.

VGV do projeto: R\$ 4,2MM



WDC
NETWORKS



**NOVO
POSICIONAMENTO**

LVTC
B3 LISTED NM

NOVO POSICIONAMENTO ESTRATÉGICO

até
2023
MINDSET
TRANSACIONAL



Venda de
produtos



"Categorias"
de Produtos

PREÇO E
PRAZO ENTREGA



2024
MINDSET
CONSULTIVO



Venda de
Soluções

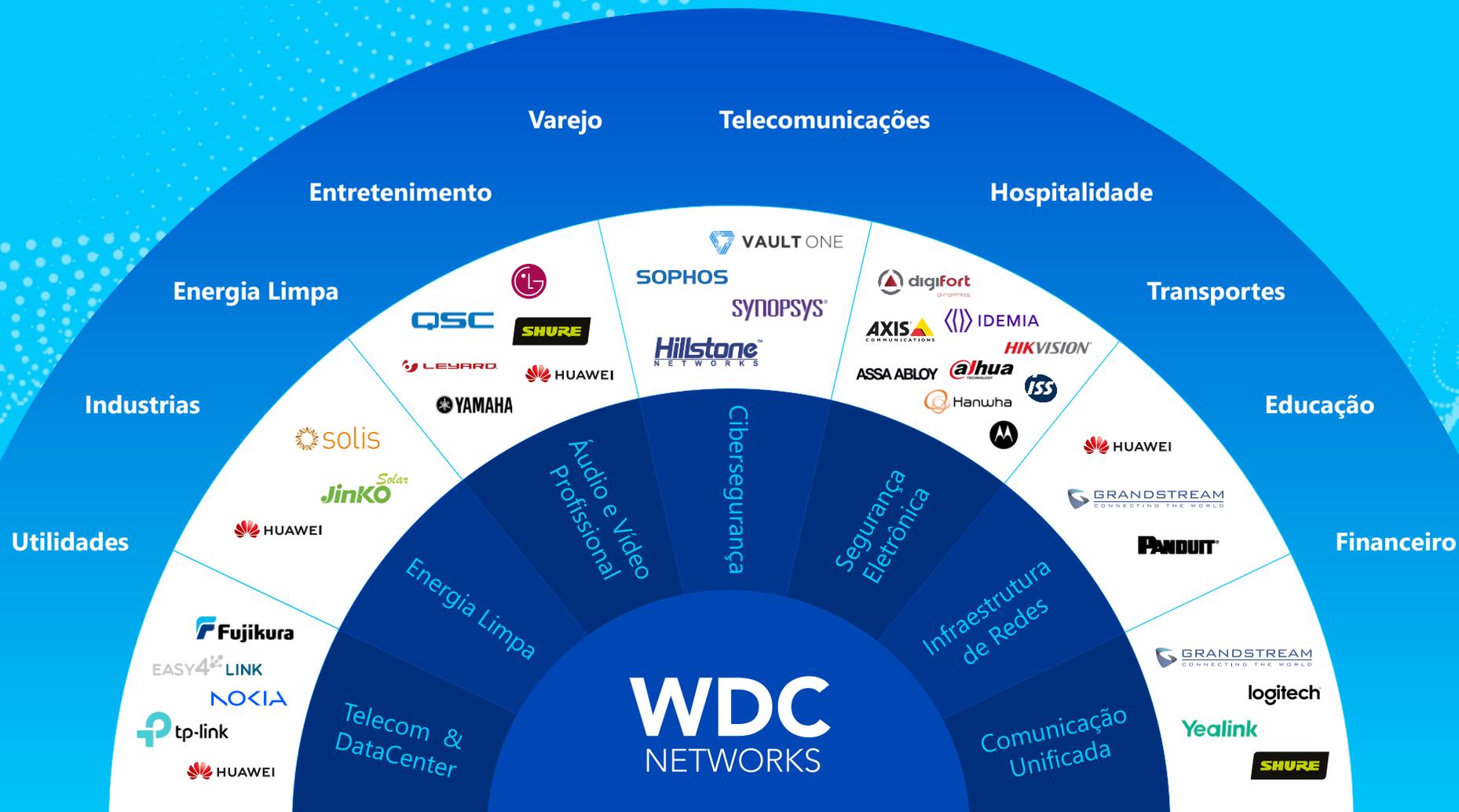


Oferta por
Verticais

ROI- Retorno do
Investimento

SOLUÇÕES de A a W

Conectamos **marcas líderes, soluções inovadoras e essenciais** a empresas do mercado de tecnologia



Avenidas de Crescimento



**Agregar serviços
via M&A**



**Aumento da
base de
integradores**



Novas verticais



Cross selling



Vantagens do Reposicionamento



Maior controle sobre as oportunidades

Criação de **um gerador de leads** para canais

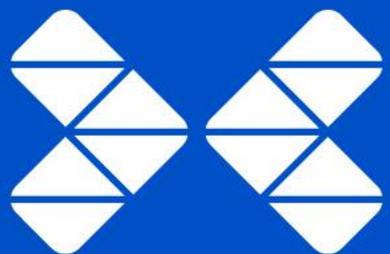
Desenho dos projetos antes da concorrência

Adicionar serviços gerenciados (valor agregado)

Evitar **a guerra de preços**

Aumentar a eficiência dos projetos

Reduzir custos de operação dos clientes



WDC
NETWORKS



RESULTADOS

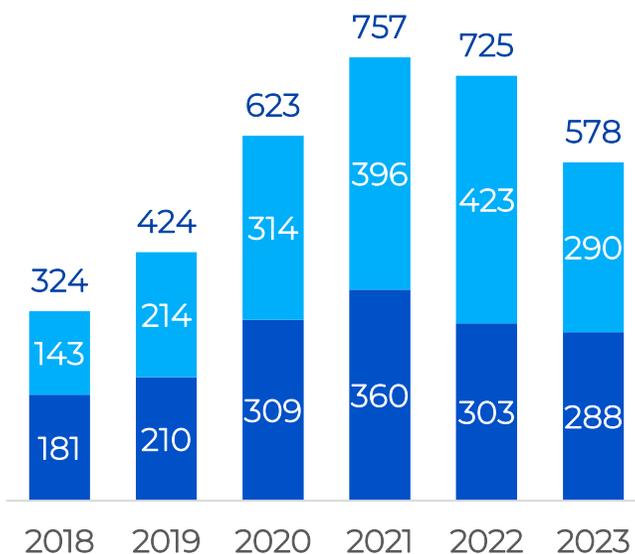
LVTC
B3 LISTED NM



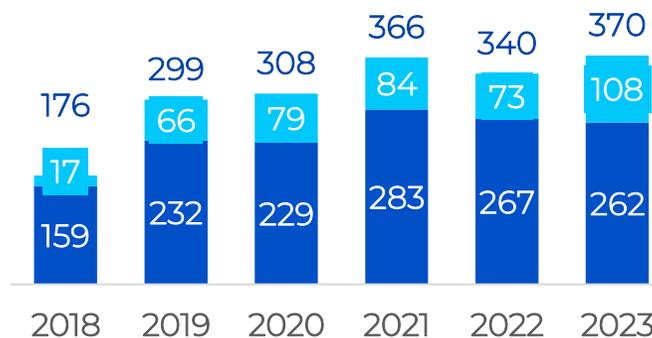
Vendas Totais - Histórico



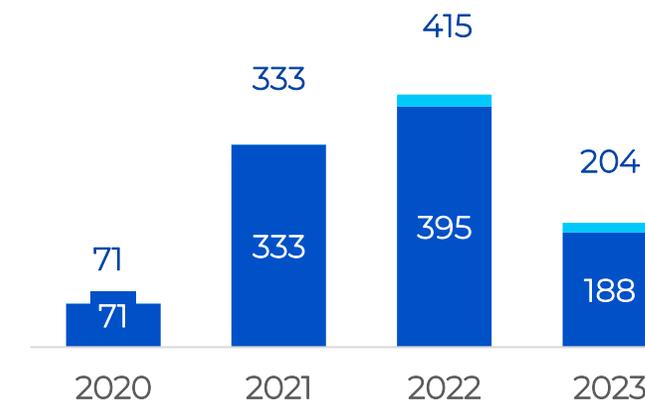
Telecom



Enterprise



Solar



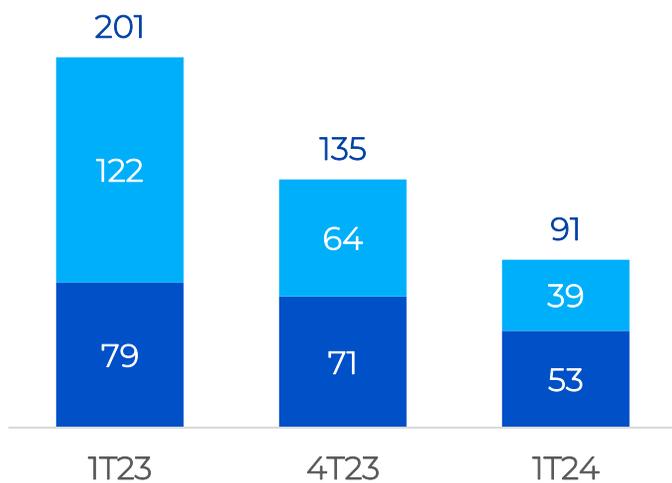
- Vendas TaaS (VGV Locações ou Bookings)
- Vendas de Produtos e Serviços



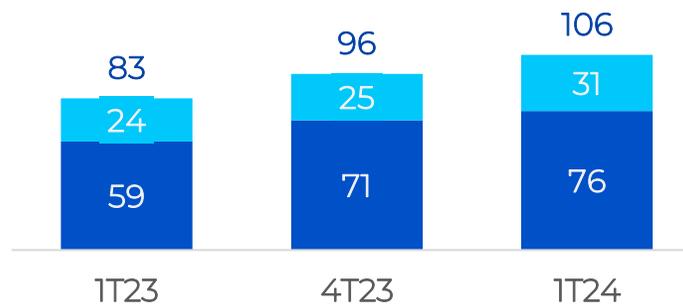
Vendas Totais – 1T24



Telecom



Enterprise



Solar



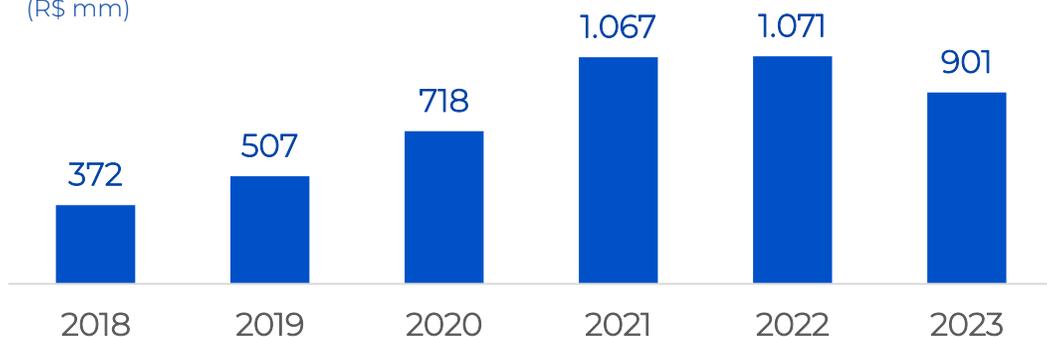
- Vendas TaaS (VGV Locações ou Bookings)
- Vendas de Produtos e Serviços



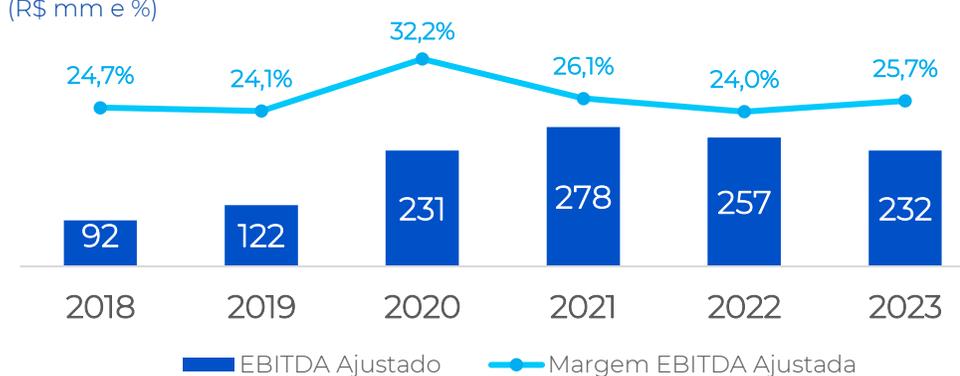
Consolidado - Histórico



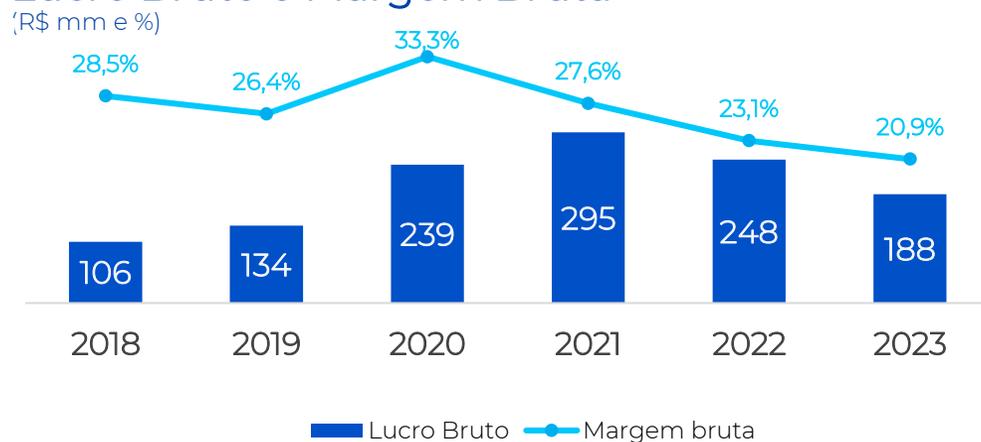
Receita Líquida (R\$ mm)



EBITDA Ajustado e Margem EBITDA (R\$ mm e %)



Lucro Bruto e Margem Bruta (R\$ mm e %)

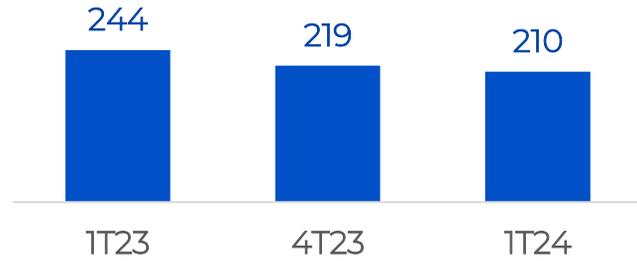


Lucro Líquido Ajustado e Margem Líquida (R\$ mm e %)

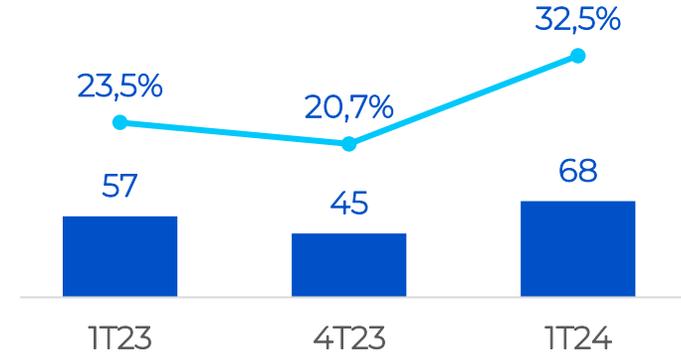




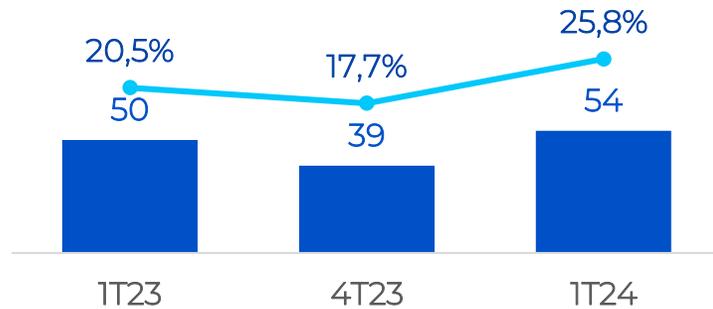
Receita Líquida (R\$ mm)



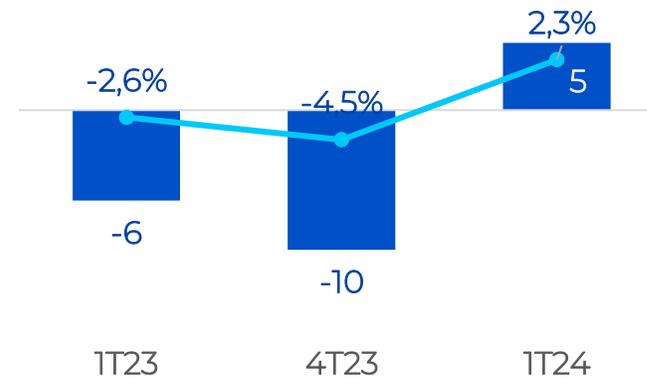
EBITDA Ajustado e Margem EBITDA (R\$ mm e %)



Lucro Bruto e Margem Bruta (R\$ mm e %)



Lucro Líquido Ajustado e Margem Líquida (R\$ mm e %)



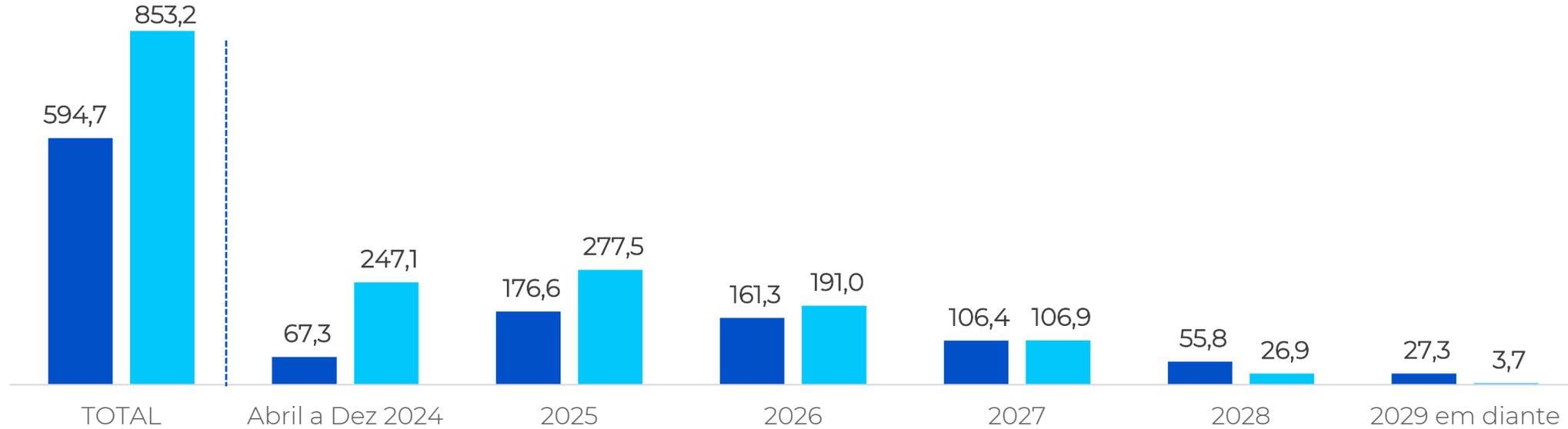


Capacidade de Pagamento



Amortização da Dívida Bruta e Cobertura da Receita Futura Contratada (R\$ Milhões)

■ Dívida Bruta ■ Backlog de Receita



A receita diferida garante caixa para **pagamento das obrigações futuras**



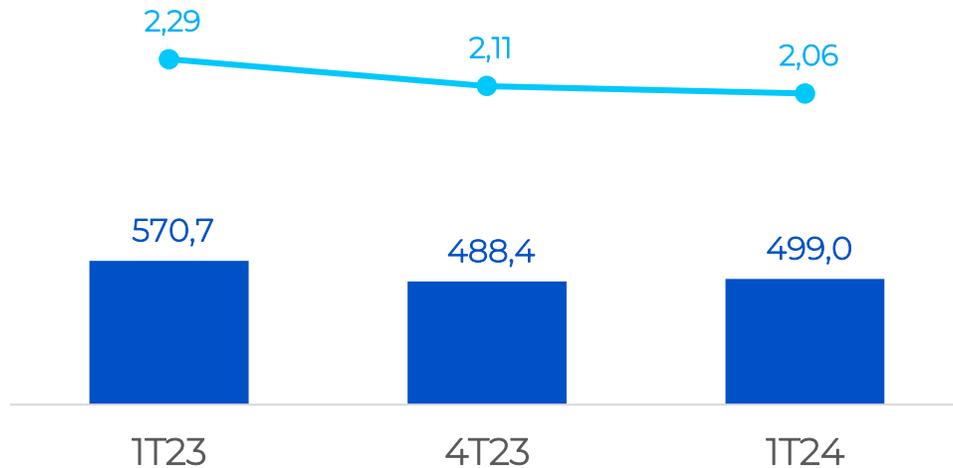
Dívida Líquida e Alavancagem



Dívida Líquida e Alavancagem

(R\$ Milhões) | (Dívida Líquida / EBITDA)

■ Dívida Líquida ■ Alavancagem



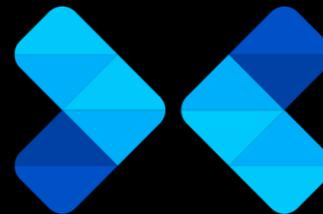
Endividamento (R\$ Milhões)	1T23	4T23	1T24
<i>Dívida Curto Prazo</i>	159,6	71,0	75,2
<i>Dívida Longo Prazo</i>	545,3	519,4	519,6
Dívida Bruta	704,9	590,4	594,7
Caixa e Aplicações Financeiras	(134,2)	(102,0)	(95,7)
Dívida Líquida	570,7	488,4	499,0
Backlog de Receita TaaS	872,1	874,8	853,2
Cobertura Backlog ¹ s/ Dívida Líquida	1,53x	1,79x	1,71x

¹ Contratos de locação de equipamentos em que as mensalidades são reconhecidas nas demonstrações de resultados conforme competência do vencimento e as parcelas a vencer chamamos de "Receita Futura Contratada" ou "Backlog de receitas".

Obrigado!

Sinta-se à vontade para entrar em contato conosco, estamos a sua disposição.

wdcnet.com.br/fale-conosco



WDC
NETWORKS

Soluções de A a W



@wdcnetworks

www.ri.wdcnet.com.br

✉ ri@wdcnet.com.br

