

WDC
NETWORKS

APRESENTAÇÃO DE RESULTADOS

2T22

12 de Agosto de 2022

IGC-NM B3

IGC B3

ITAG B3

LVTC
B3 LISTED NM



Aviso Legal

As afirmações contidas neste documento relacionadas a perspectivas sobre os negócios e de crescimento da WDC Networks são baseadas exclusivamente nas expectativas da Diretoria sobre o futuro dos negócios. Essas expectativas dependem, substancialmente, das condições de mercado, do desempenho da economia brasileira, do setor e dos mercados internacionais e, portanto, sujeitas à mudança sem aviso prévio.

Todas as variações aqui apresentadas são calculadas com base nos números sem os arredondamentos. O presente relatório de desempenho inclui dados contábeis e não contábeis tais como operacionais, financeiros pro forma. Os dados não contábeis não foram objeto de revisão por parte dos auditores independentes da Companhia.





Destaque 2T22: Recorde Receita Líquida Solar e retomada de Vendas Enterprise & Telecom



R\$ 96,7 mm
+36,5% vs. 2T21



Receita Líquida Solar



R\$ 639,9 mm
+23,2% vs. 2T21
Backlog de Receitas



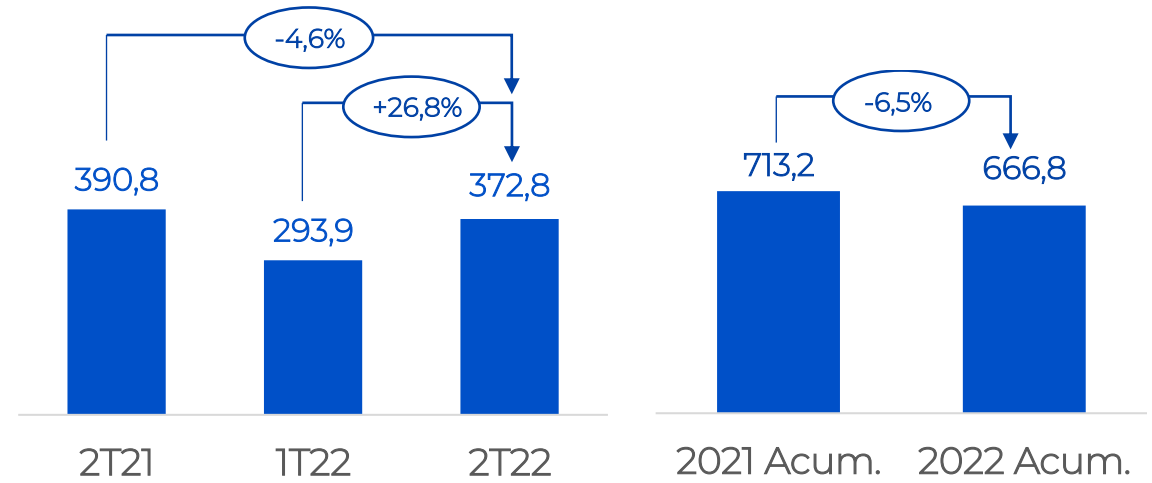
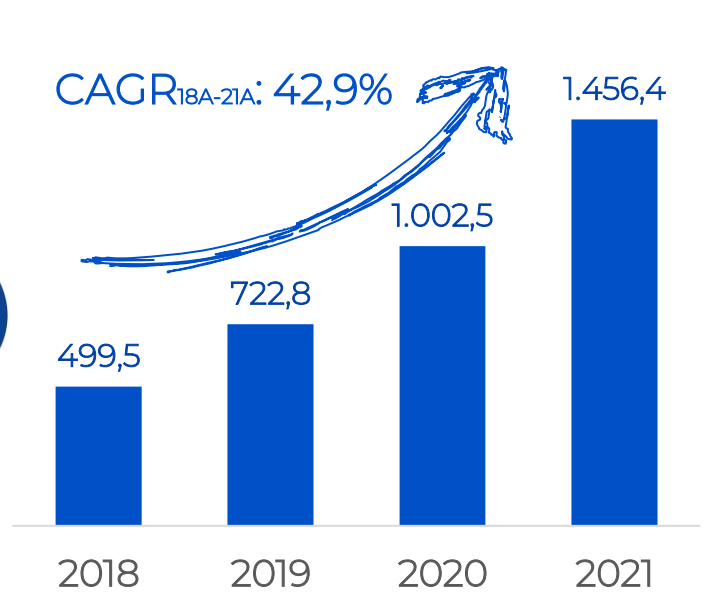
+26,8%
de crescimento de
Vendas Totais
vs. 1T22



- ❖ **Receita Líquida Consolidada** de R\$ 284,3 milhões no 2T22 vs. R\$ 276,7 milhões no 2T21, crescimento de **+ 2,8%** vs. ano anterior
- ❖ **EBITDA Ajustado Consolidado** de R\$ 67,4 milhões no 2T22 vs. R\$ 68,5 milhões no 2T21, **redução de 1,6%** vs. ano anterior
- ❖ **Margem EBITDA Ajustada** de **23,7%** no 2T22 vs. 24,7% no 2T21, redução de 1,0 p.p vs. ano anterior.
- ❖ Vendas Totais segmento Telecom de **R\$ 158,9 milhões** no 2T22 vs. **R\$ 135,6 milhões** no 1T22, crescimento de **+17,2%**.
- ❖ Vendas Totais segmento Enterprise de **R\$ 101,1 milhões** no 2T22 vs. **R\$ 63,7 milhões** no 1T22, crescimento de **+58,6%**.
- ❖ Companhia voltou a apresentar **Lucro Líquido Ajustado** consolidado de **R\$ 8,6 milhões no 2T22** vs. R\$ 25,2 milhões no 2T21
- ❖ **Índice de produtos produzidos nas fábricas** alcançou **61%**
- ❖ **Emissão de Rating Externo Corporativo em "AA-"** Emitidos pela Standard&Poors e Moody's – Maio.22
- ❖ **2ª Emissão de Debentures** - Montante de **R\$ 500,0 milhões** em duas séries com prazos de 5 e 7 anos e carência de 3 anos para amortização.



Vendas Totais Consolidado | (R\$ milhões)



- ❖ A vendas Totais da WDC no 2T22 reduziu em -4,6% em relação ao 2T21. Houve **expansão** de +26,8% quando comparada ao 1T22. No 1º Semestre da Companhia a redução foi de -6,5%.
- ❖ A variação das **taxas de câmbio** representaram reduções nas vendas totais da Companhia: -7,3% no 2T22 vs. 2T21, e -6,1% no 1S22 vs. 1S21.



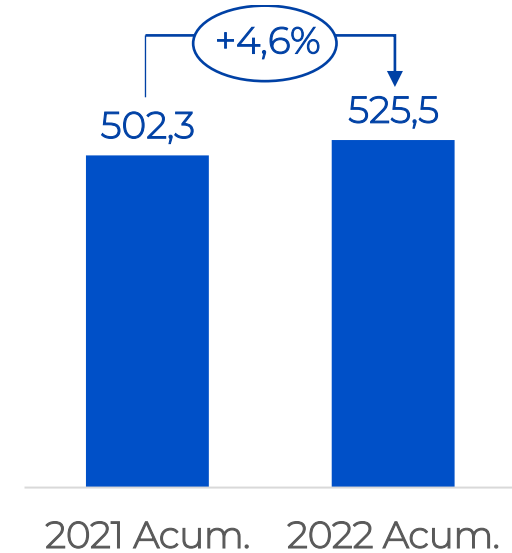
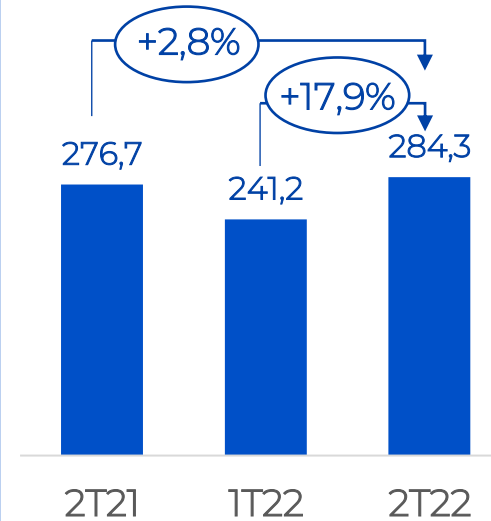
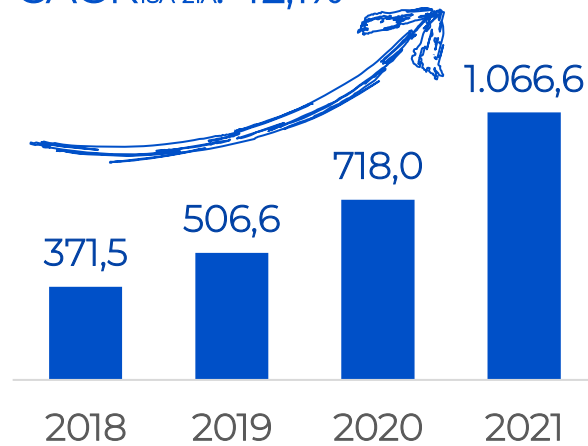
Receita Líquida | (R\$ milhões)



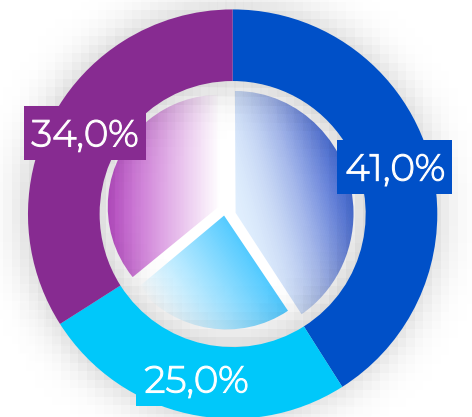
WDC
NETWORKS



CAGR_{18A-21A}: 42,1%



- ❖ **Crescimento de Receita Líquida em +2,8%** - Efeito positivo da recorrência de receitas de locação, que fez com que a receita líquida tenha apresentado variação positiva, diferentemente das Vendas Totais
- ❖ **Receita Líquida do Segmento Solar** alcançou **34,0%** do Total no **2T22**, vs. 25,6% no 2T21, e vs. 34,8% no 1T22.



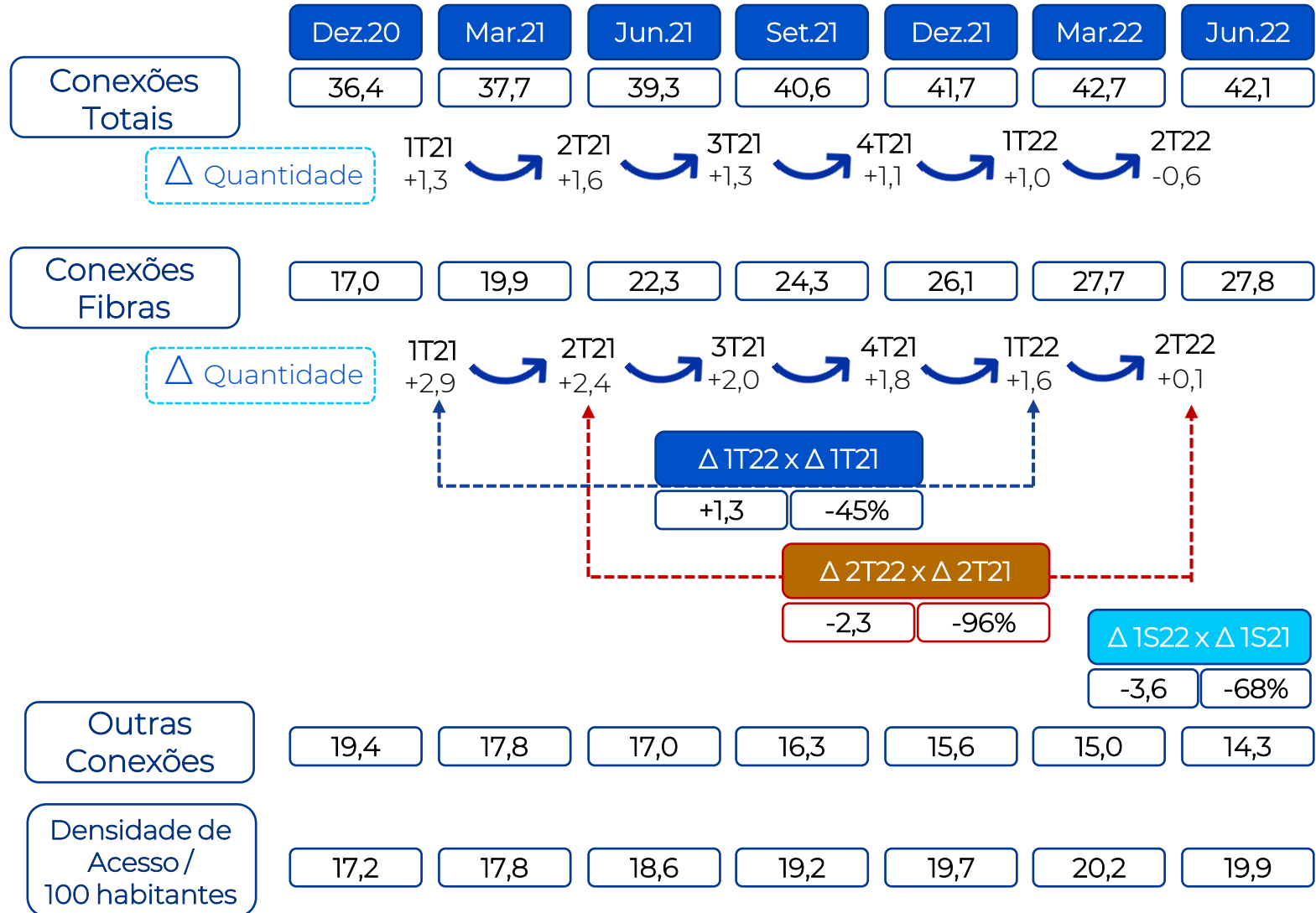
Vendas Totais
■ Telecom ■ Enterprise ■ Solar



Dados Anatel - Banda Larga Fixa | Em milhões

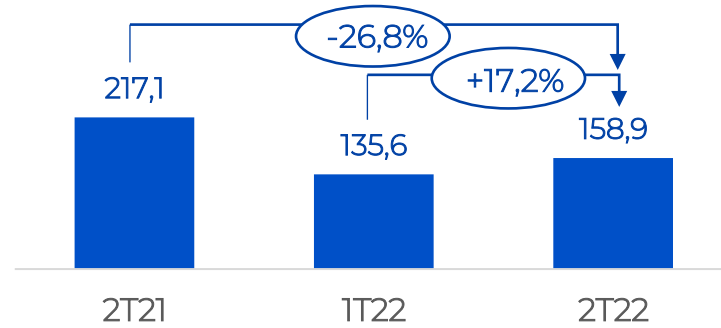


WDC
NETWORKS

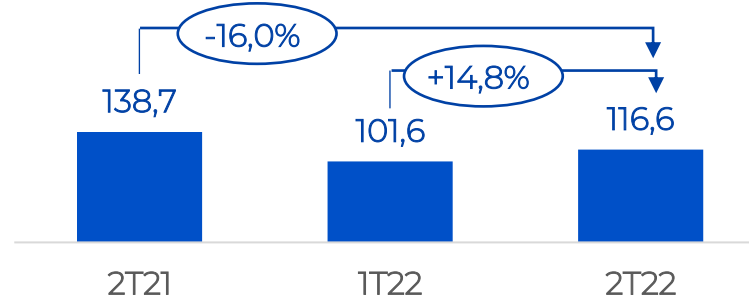




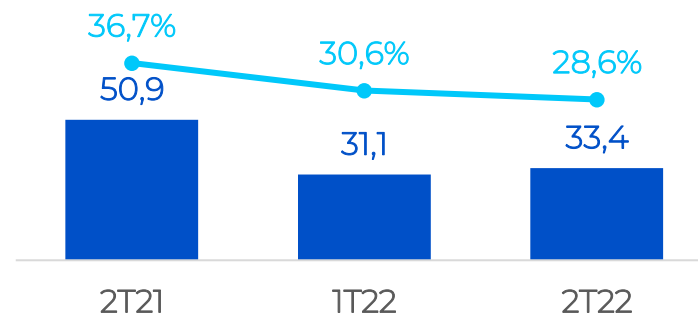
Vendas Totais



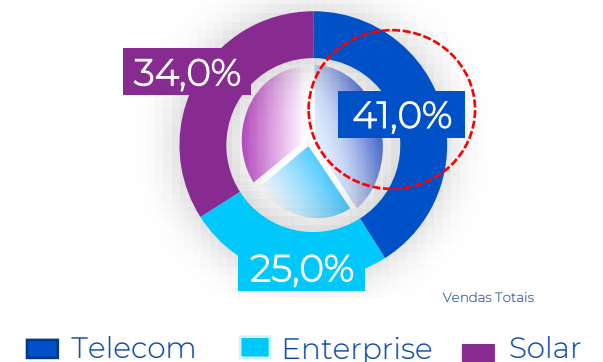
Receita Líquida



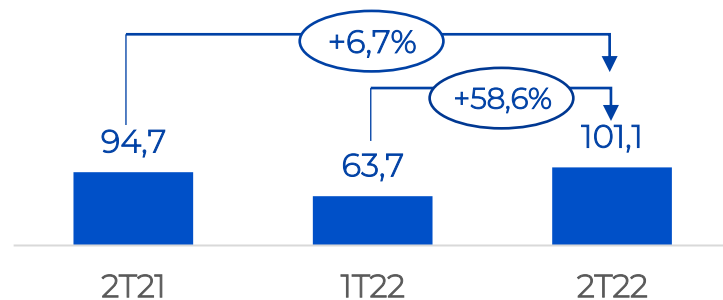
Lucro Bruto e Margem %



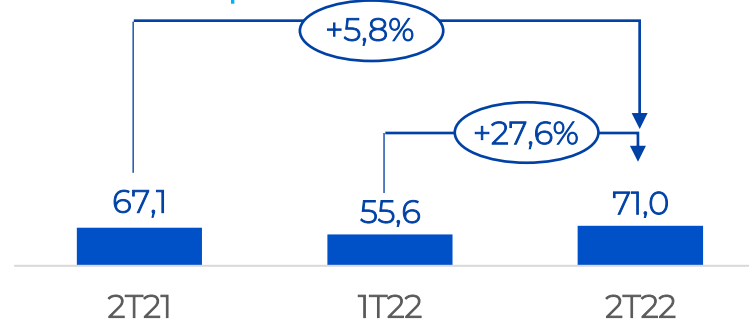
- ❖ O mercado de **ISP's** apresentou desempenho similar ao trimestre anterior. Fornecemos **196 mil ONU's no 2T22 vs. 177 mil 1T22**.
- ❖ **Melhora** na cadeia de abastecimento, mas ainda enfrentamos desafios com o fornecimento de **placas GPON**.
- ❖ Continuidade da implementação de **projetos Turn-key** para ISP's
- ❖ Redução de **margem bruta** no 2T22 de **28,6%** vs. 36,7% no 2T21 – aumento de prazo de novos contratos TaaS e menores margens de vendas.



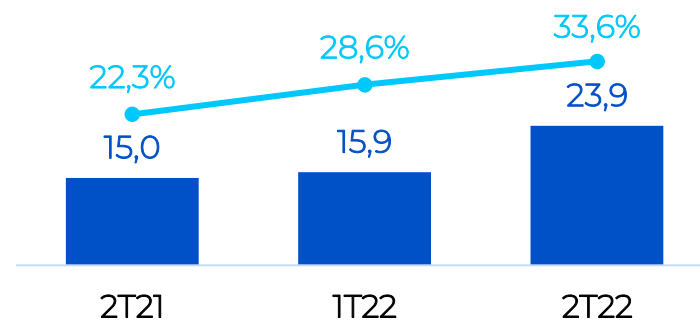
Vendas Totais



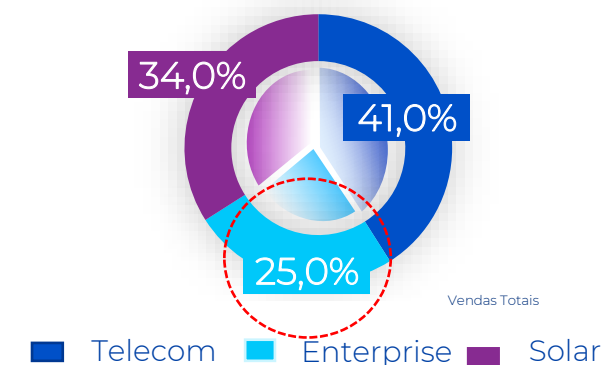
Receita Líquida



Lucro Bruto e Margem %



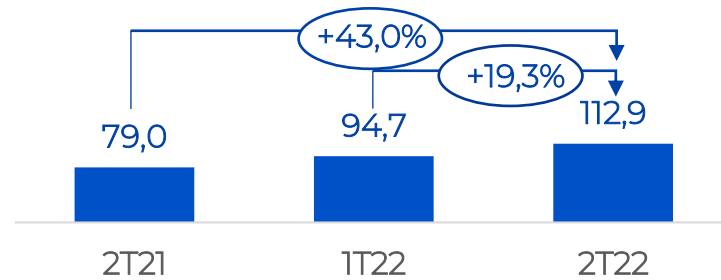
- ❖ **Crescimento das Vendas Totais Enterprise** devido a retomada pós pandemia do Covid-19, apresentando recuperação no mercado corporativo.
- ❖ **Aumento de margem bruta** no 2T22 de **33,6%** vs. 22,3% no 2T21 – proveniente da maior relevância de **Áudio & Vídeo Profissional** e **Cyber Segurança** sobre o total.



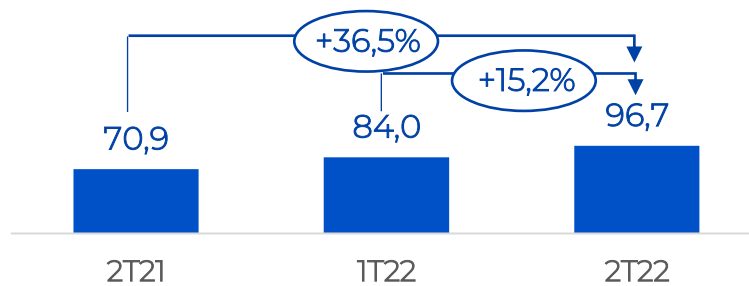


Solar | (R\$ milhões e %)

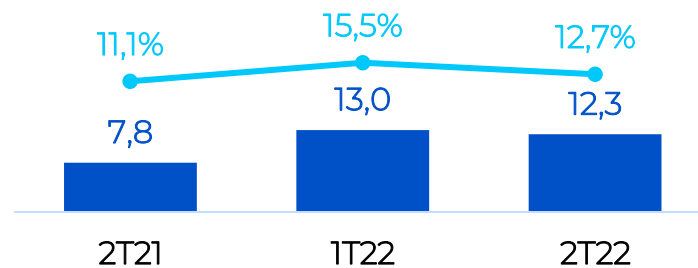
Vendas Totais



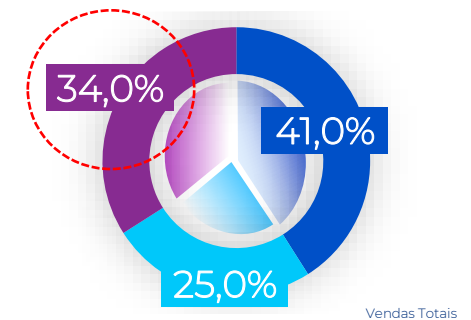
Receita Líquida



Lucro Bruto e Margem %



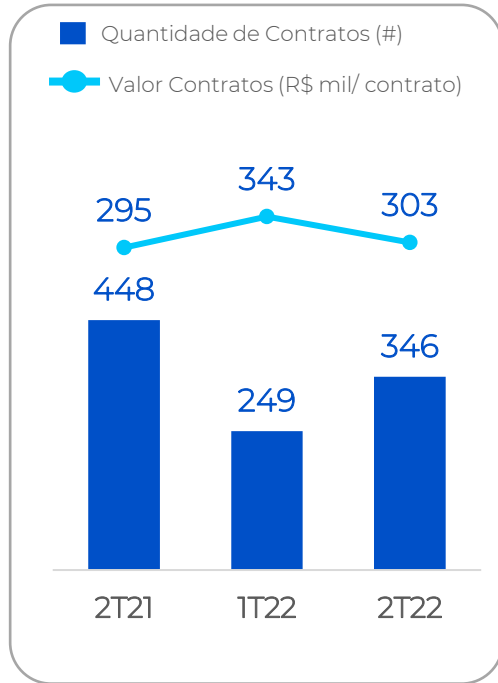
- ❖ **Recorde de Vendas Totais** alcançando patamar anualizado de **R\$ 451,6 milhões**.
- ❖ Continuidade da implantação de novos contratos de **TaaS** no **Solar**, totalizando **R\$ 4,6 milhões** em Vendas Totais no 2T22.
- ❖ **Aumento de margem bruta** no 2T22 de **12,7%** vs. **11,1%** no 2T21 – **Aumento de estoques** do mercado combinado com **escassez** nas **linhas de créditos** geraram maiores pressões sobre as margens praticadas.



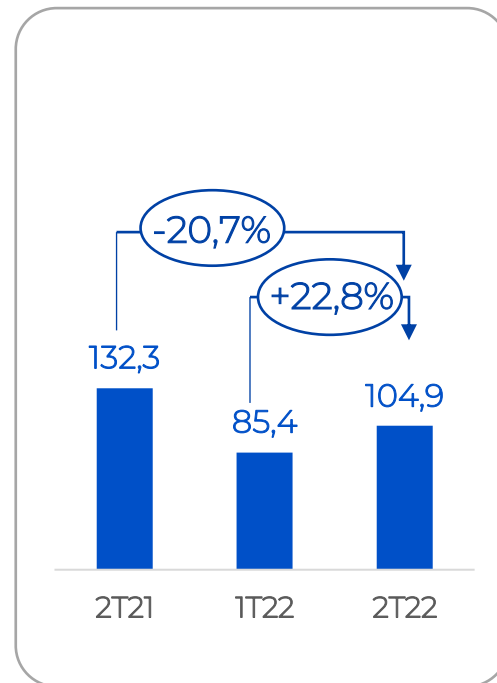
■ Telecom ■ Enterprise ■ Solar



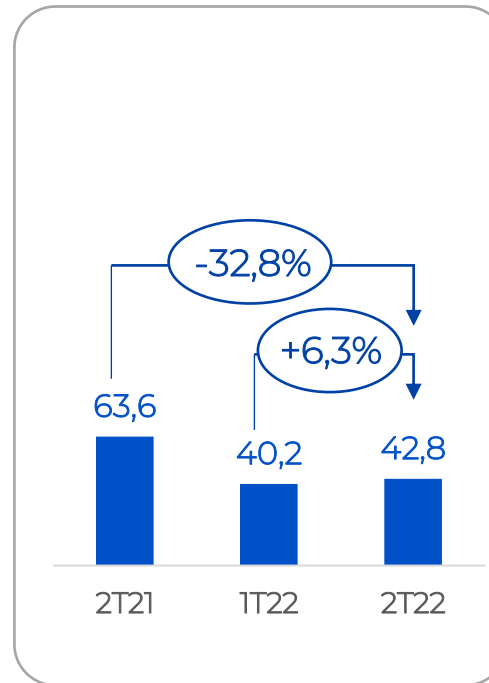
Quantidade e Valores de Novos Contratos



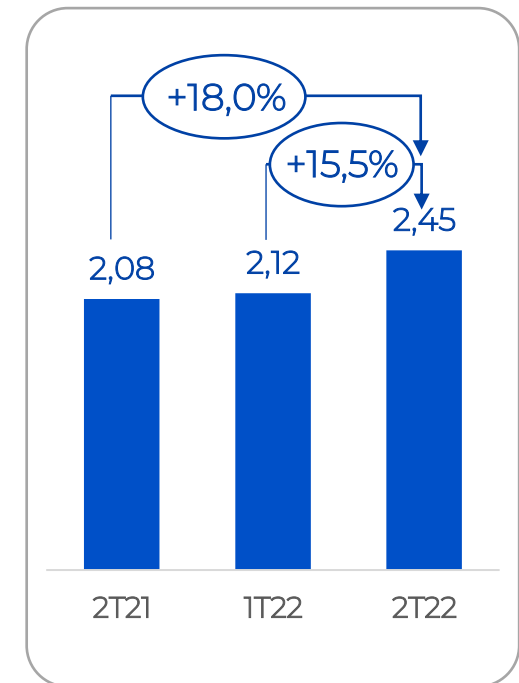
TaaS (VGV Locações) (R\$ milhões)



Capex (R\$ milhões)

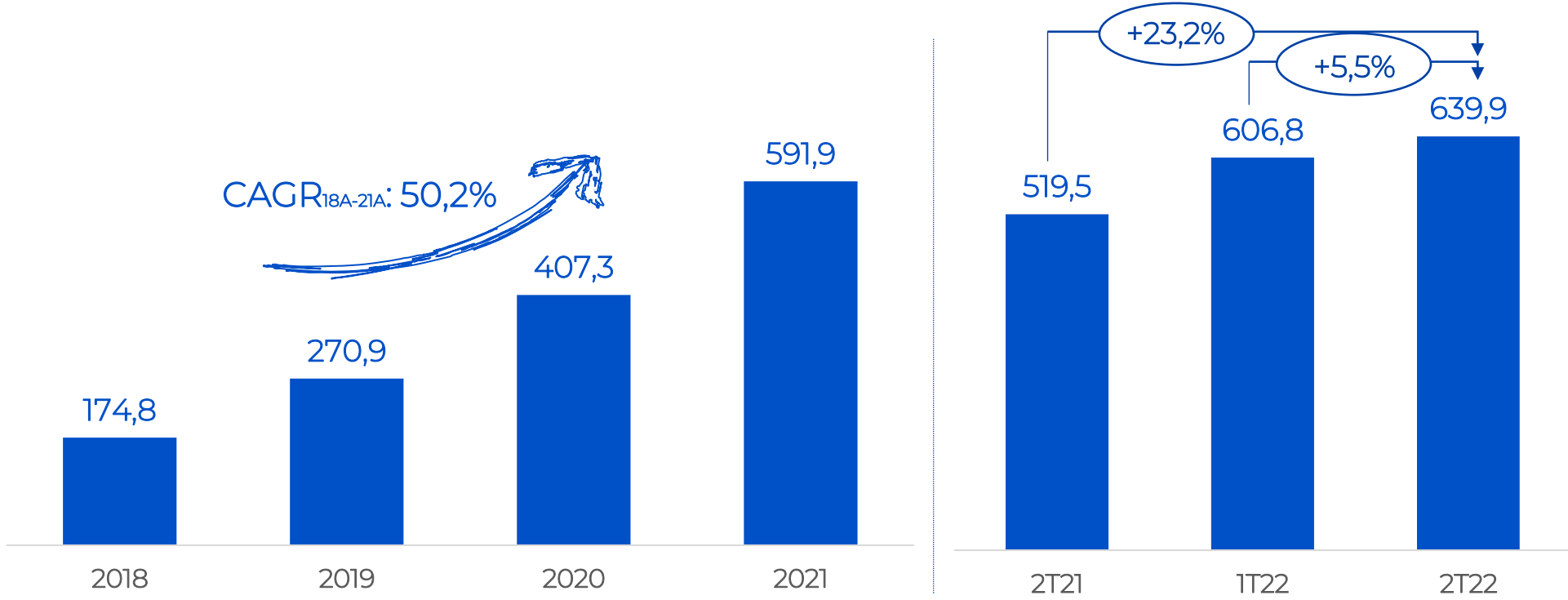


Mark-Up TaaS (TaaS VGV Locações / Capex)

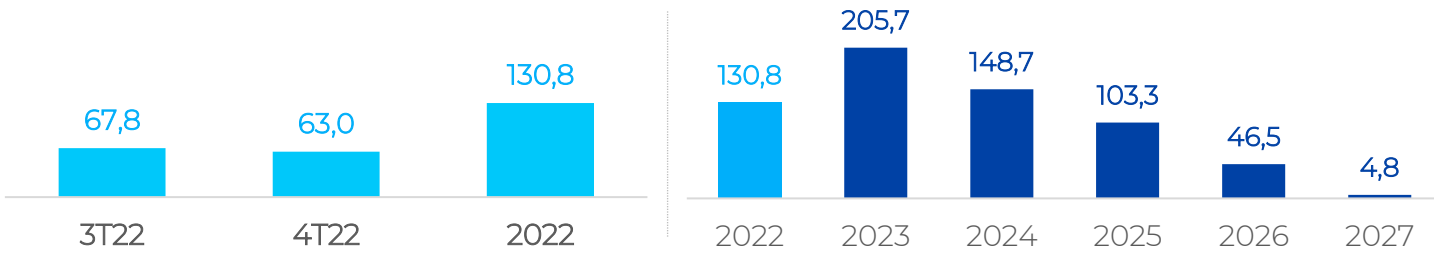


❖ Prazo dos Novos Contratos TaaS ficou em 51 meses no 2T22 vs. 47 meses no 2T21
Em linha com a estratégia de alongamento dos prazos de novos contratos

Evolução Backlog de Receitas | (R\$ milhões)



Cronograma de Recebimento

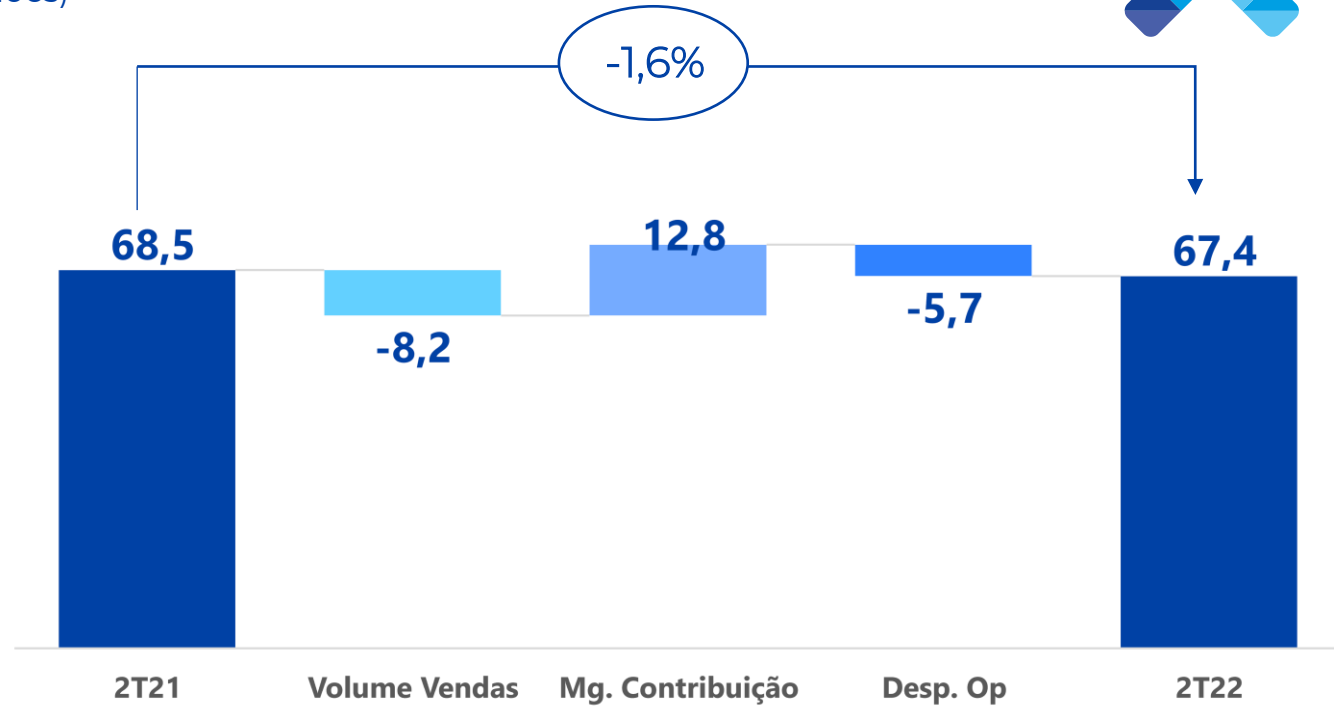




Ebitda Ajustado | (R\$ milhões)

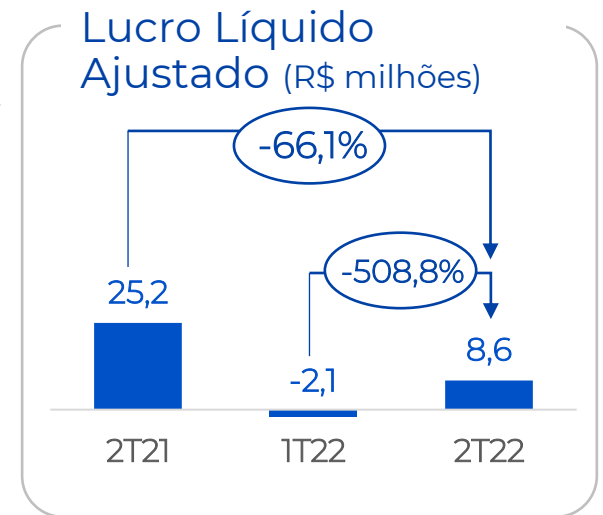
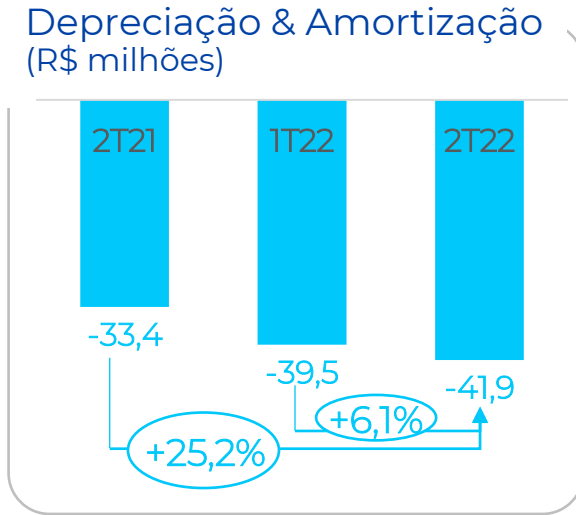
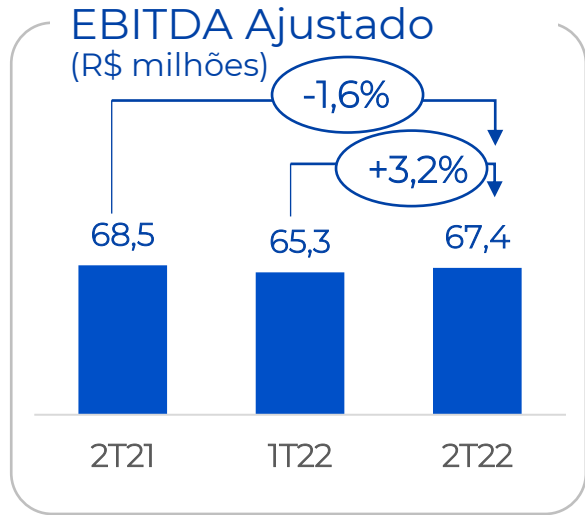


WDC
NETWORKS



(R\$ milhões)	Total	Telecom	Solar	Enterprise
EBITDA Ajustado 2T21	68,5			
Volumes	-8,2	-12,3	2,9	1,2
Margem Bruta	12,8	2,9	1,6	8,3
Lucro Bruto ExDepr ¹	4,6	-9,4	4,5	9,5
Despesas Op.	-5,7			
Variação Total	-1,1			
EBITDA Ajustado 2T22	67,4			

Resultados Financeiros & Lucro Líquido



- ❖ Maior Custo de Depreciação, em linha com aumento do Backlog de Receita / Imobilizado TaaS
- ❖ Variações no Resultado Financeiro conforme a seguir:

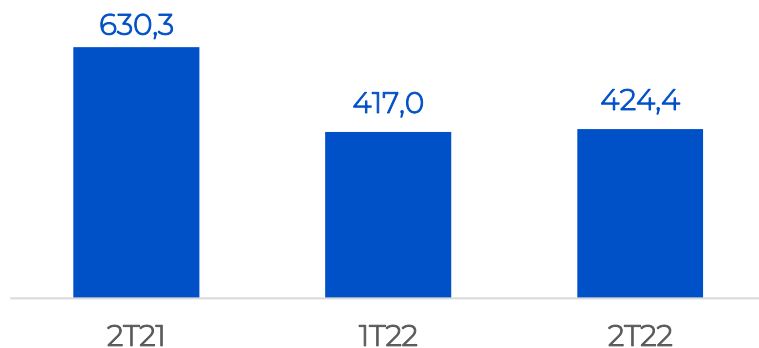
	2T21	1T22	2T22
Resultado Financeiro	-0,2	-30,9	-16,2
Var. Cambial Operacional	13,6	-14,2	4,5
AVP por conta da Selic	-2,8	-4,1	-6,9
Receita Financeira	3,0	9,5	10,2
Desp. Financeira	-14,0	-22,1	-24,0



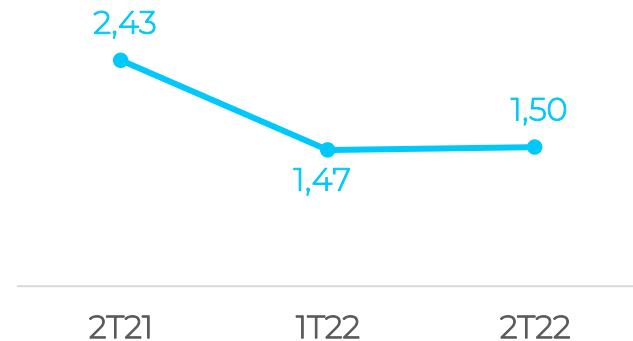
Dívida Líquida e alavancagem



Dívida Líquida | R\$ Milhões



Alavancagem | (Dívida Líquida / EBITDA Ajustado)



Endividamento (R\$ Milhões)	2T21	1T22	2T22	Var% vs. 1T22	Var% vs. 2T21
Dívida Bruta	666,9	523,6	953,9	82,2%	43,0%
Caixa e Aplicações Financeiras	36,6	106,5	529,5	397,0%	1344,8%
Dívida Líquida	630,3	417,0	424,4	1,8%	-32,7%

Indicadores de Alavancagem UDM (*)	2T21	1T22	2T22	Covenants
Dívida Líquida / EBITDA	2,48	1,49	1,53	
Dívida Líquida / EBITDA Aj.	2,43	1,47	1,50	Max. 2,25x
EBITDA Aj. / Desp. Fin. Líq.	13,43	5,03	3,91	Min. 3,00x

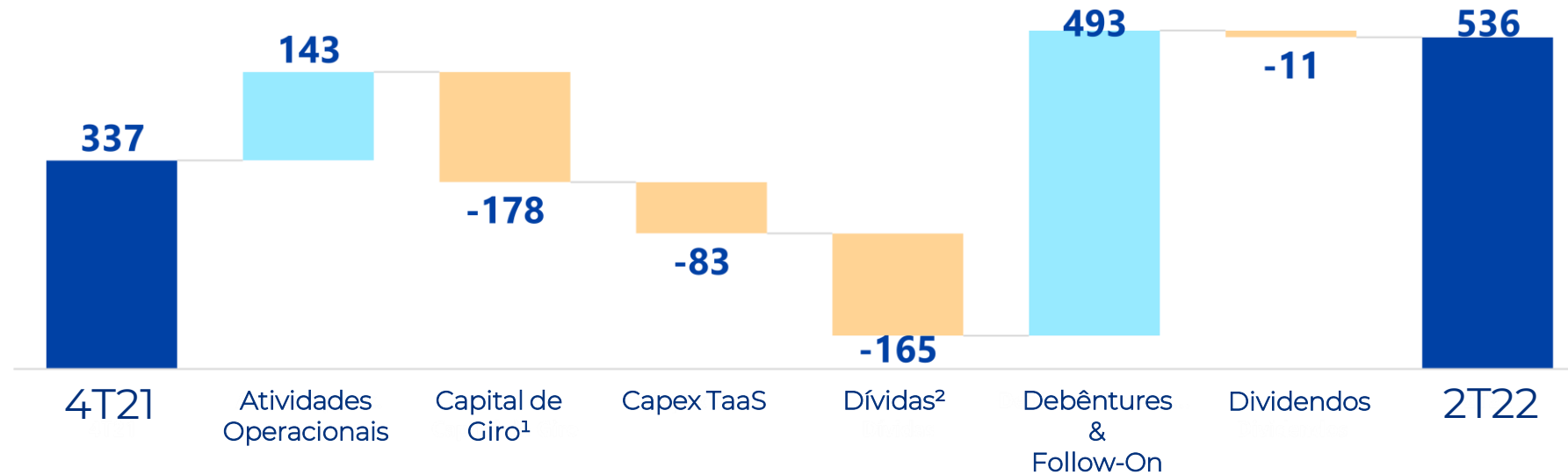
(*) UDM = últimos doze meses.

Backlog de Receita TaaS	519,5	606,8	639,9	5,5%	23,2%
Cobertura Backlog s/ Dívida Líquida	0,82x	1,46x	1,51x		

EBITDA UDM	254,3	280,6	277,3
EBITDA Ajustado UDM	259,1	284,4	283,3
Desp. Fin. Líq. UDM	-19,3	-56,5	-72,5



Fluxo de Caixa | (R\$ milhões)



- ❖ **Utilização do caixa para atividades operacionais**, com manutenção dos níveis de estoques ainda em patamares elevados, e pagamentos à fornecedores em linha com redução de novas compras.
- ❖ **Continuidade do crescimento via TaaS**, demandando novos investimentos em Capex para locações, principalmente agora com o modelo sendo realizado no segmento Solar
- ❖ **2ª Emissão de Debênture** no valor líquido de custos de captação



O Que Está Por Vir...



- ❖ **Cenário macroeconômico continua desafiador** – demandando atenção na gestão de capital de giro e inadimplência de clientes
- ❖ Foco na **implantação de projetos** de datacenter, turn-key e geração solar
- ❖ Continuidade da curva de **crescimento do segmento Solar**, principalmente apoiado pelas vendas de **novas linhas de produtos**
- ❖ Manutenção do ritmo de **recuperação do segmento Enterprise** pós pandemia do Covid-19
- ❖ Companhia continua atenta a **oportunidades de M&A**

Obrigado e Q&A!



+55 (11) 3035-3777

Ramal: 6259/6225



ri@wdcnet.com.br



www.ri.wdcnet.com.br

