



**WDC**  
NETWORKS



RELEASE DE  
**RESULTADOS**  
4T22 e 2022

**LVTC**  
B3 LISTED NM

Teleconferência

02 de Março de 2023 – Quinta-Feira  
14h00 (Horário de Brasília) | 13h00 (EST)

Português: [clique aqui](#)

Inglês: [clique aqui](#)

(tradução simultânea)

**IGC-NM B3**

**IGC B3**

**ITAG B3**



## DESTAQUES | 4T22 e 2022 (consolidado)

- ✦ **Vendas Totais** de **R\$379,7 milhões no 4T22** (+8,0% versus 4T21). Em 2022, **as Vendas Totais atingiram R\$1,5 bilhão** (+1,7% versus 2021)
- ✦ **Forte Penetração de TaaS**, atingindo **recorde de R\$515,6 milhões em 2022**, representando 34,8% das Vendas Totais
- ✦ **Receitas Futuras Contratadas** (Backlog de Receitas) recorde de **R\$808,3 milhões no 4T22** (+36,6% versus 4T21)

### R\$808

Milhões Backlog de Receitas

### R\$516

Milhões de Vendas Totais TaaS em 2022 (34,8% do Total)

### R\$257

Milhões de EBITDA Ajustado em 2022

## Resumo do Resultado Consolidado e Indicadores Financeiros

Destques (R\$ milhões, exceto quando indicado)	4T22		4T21		Δ %		3T22		Δ %		2022	2021	Δ %
<b>Resultados Financeiros Consolidados</b>													
Vendas Totais	379,7	351,4	8,0%	434,4	-12,6%	1.480,9	1.456,4	1,7%					
Receita Líquida	277,5	276,1	0,5%	267,9	3,6%	1.070,9	1.066,6	0,4%					
Lucro Bruto	58,7	76,1	-22,9%	59,4	-1,2%	247,7	294,9	-16,0%					
Margem Bruta (% Receita Líquida)	21,2%	27,6%	-6,4 p.p.	22,2%	-4,6%	23,1%	27,6%	-4,5 p.p.					
EBITDA Ajustado	62,1	75,1	-17,3%	62,7	-0,9%	257,4	278,3	-7,5%					
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	22,4%	27,2%	-4,8 p.p.	23,4%	-4,3%	24,0%	26,1%	-2,1 p.p.					
Lucro Líquido Ajustado	1,6	24,3	-93,5%	2,2	-28,7%	10,3	76,7	-86,6%					
Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)	0,6%	8,8%	-8,2 p.p.	0,8%	-31,2%	1,0%	7,2%	-6,2 p.p.					
<b>Principais Indicadores Financeiros</b>													
Backlog de Receita Diferida	808,3	591,9	36,6%	757,9	6,6%	808,3	591,9	36,6%					
Investimento em Imobilizados para Locação (CAPEX TaaS)	46,7	44,7	4,5%	85,1	-45,1%	214,7	225,2	-4,6%					
Dívida Líquida / EBITDA UDM Ajustado (x)	1,74	0,90	93,3%	1,66	5,1%	1,74	0,90	93,3%					
<b>Principais Indicadores Operacionais</b>													
% Produzidos Internamente (% Vendas Totais)	56%	59%	-2,8 p.p.	57%	-0,7%	59%	57%	2,1 p.p.					
% TaaS (% Vendas Totais)	34%	28%	6,1 p.p.	45%	-23,0%	35%	33%	1,8 p.p.					
% TaaS (% Receita Bruta)	24%	22%	1,6 p.p.	23%	2,8%	23%	23%	0,5 p.p.					
Prazo Novos Contatos TaaS (média em meses)	55	45	22,6%	55	0,0%	53	46	15,7%					
Quantidade Novos Contratos TaaS	279	309	-9,7%	340	-17,9%	1.214	1.593	-23,8%					
Valor Novos Contratos TaaS (média R\$ mil/contrato)	469	322	45,4%	572	-18,0%	425	302	40,7%					

As informações trimestrais consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e os CPCs e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB). As informações operacionais e financeiras são apresentadas com base em números consolidados em Reais (R\$). Os somatórios podem divergir devido a arredondamentos. Os dados não financeiros não foram objeto de exame dos auditores independentes.

## Mensagem da Administração

O ano de 2022 foi de grandes desafios para a WDC, mas operamos com eficiência e executamos nossa estratégia de vendas, com **foco no TaaS (Technology as a Service)** e batemos nosso recorde de **Receitas Futuras Contratadas**, acumulando um total de **R\$ 808 milhões** em 2022, garantindo a **sustentabilidade** e resiliência do nosso negócio nos anos seguintes. Ressaltamos que quanto à receita futura contratada, já efetuamos 100% do capex e custos/despesas relacionados a tal receita, a o que significa que aproximadamente 90% desta receita futura gera EBITDA diretamente.

Concluimos o quarto trimestre atingindo **R\$379,7 milhões em Vendas Totais**, com aumento de 8,0% em relação ao 4T21, que mesmo com os desafios macroeconômicos, garantiu a continuidade do crescimento do TaaS durante o ano, com a entrega de tecnologia "as a service" aos nossos clientes, e maximizando a recorrência de receitas e resultados operacionais da Companhia.

No trimestre, a Receita Líquida totalizou R\$277,5 milhões, o EBITDA Ajustado alcançou R\$62,1 milhões com Margem EBITDA Ajustada de 22,4%. Em 2022, a **Receita Líquida somou R\$1,1 bilhão**, o **EBITDA Ajustado alcançou R\$257,4 milhões** com Margem EBITDA Ajustada de 24,0%. O Lucro Líquido foi de R\$23,2 milhões e o Lucro Líquido Ajustado alcançou R\$10,3 milhões. As Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receitas) atingiu um novo recorde de R\$808,3 milhões, um crescimento de 36,6% versus 4T21, com prazo médio de 53 meses e um total de 1.214 novos contratos fechados neste ano.

O **segmento Telecom** permaneceu sendo o mais relevante, com **49% das Vendas Totais no 4T22**, totalizando **R\$186,0 milhões** e, **no ano, somou R\$725,4 milhões**. Os números mostram que, apesar do segmento ter diminuído seu ritmo de crescimento (base de assinantes de banda larga por fibra ótica no Brasil, de acordo com a Anatel, cresceu 4,9 milhões de assinantes no ano de 2022, enquanto que em 2021 esta mesma base cresceu 9,1 milhões de assinantes), a WDC fechou grandes contratos de fornecimento com alguns dos maiores ISPs do Brasil no modelo de locação TaaS, alcançando aumento de market-share de ONUs de 13,6% em 2021 para 20,4% em 2022. Além disso, evoluímos na implantação do nosso novo posicionamento estratégico, através do qual temos procurado deixar de fornecer apenas produtos e passar a comercializar projetos, adicionando engenharia e capacidade de execução através de nossos parceiros, e alavancando nosso modelo de negócios do TaaS, como por exemplo projetos de *TurnKey* (envolvendo construção de redes e ativação de novos assinantes) e projetos de *Datacenters* (*edges* e centrais).

O **segmento Enterprise** observou maior demanda de clientes por soluções de segurança de dados, e retomada pós-pandemia de volumes relacionados ao áudio e vídeo profissional. Em contrapartida, ainda enfrentamos adversidades relacionadas à indisponibilidade de estoques de câmeras de alta performance, impactando a vertical de segurança eletrônica. As vendas totais no 4T22 foram de R\$92,7 milhões e em 2022 somaram R\$340,2 milhões.

O **segmento de Energia Solar** alcançou **R\$415,2 milhões de vendas totais no ano**, crescimento de 24,6% versus 2021, apesar da entrada de muitos novos distribuidores no segmento, gerando maior competitividade e pressionando margens. Além disso, o cenário macroeconômico causou aumento das taxas de financiamento (reflexo da alta da taxa SELIC) refletindo no custo e na disponibilidade de crédito dos bancos aos clientes finais. Seguimos implantando novos projetos no agronegócio, com uso de sistemas off-grid e BESS (Battery Energy Storage System) que tem demandado soluções *turn-key* rentáveis no modelo TaaS e que nos garantirão receita nos próximos anos.

Temos muito a agradecer aos nossos colaboradores, clientes e investidores por termos passado juntos por tantas adversidades na economia, no setor e nas cadeias produtivas mundiais neste 2022. Conseguimos otimizar o perfil das dívidas da Companhia, combinado com importante crescimento das receitas futuras contratadas (backlog de receitas de locações), que permitirão maior reconhecimento futuro de EBITDA, proporcionando melhor cenário de geração de caixa e redução do nível de endividamento nos próximos trimestres e anos.

Seguimos na busca de mais criação de valor para a Companhia através da entrega de um bom desempenho operacional em todos os segmentos, melhorias nos processos e sistemas, e disciplina e resiliência no cumprimento do nosso plano de negócios. Muito obrigado, e vamos juntos nos desafios que estão por vir!

WDC Networks

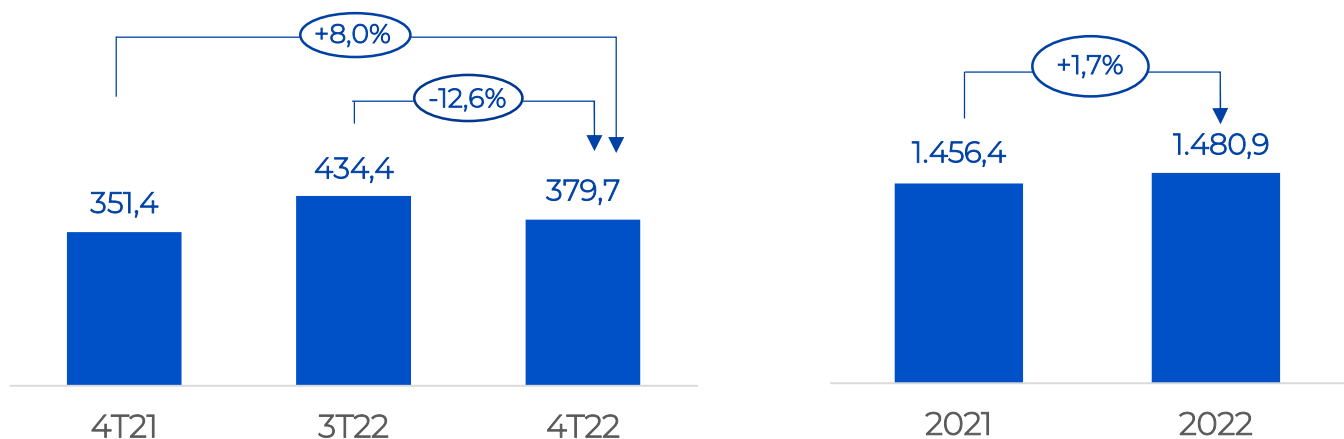
## Vendas Totais

As Vendas Totais da Companhia no 4T22 totalizaram R\$379,7 milhões, um aumento de 8,0% ou R\$28,3 milhões em relação ao 4T21, em função principalmente da expansão do segmento Telecom que contribuiu com o aumento de 30,5% das vendas do segmento. O efeito da redução das taxas de câmbio vigentes na composição de preços das vendas impactou em -5,4%, reduzindo o crescimento nas Vendas Totais (R\$5,27/US\$ no 4T22 versus R\$5,58/US\$ no 4T21). Em relação ao 3T22, as vendas sofreram retração de 12,6% ou R\$54,7 milhões, impactado pelos segmentos Telecom e Solar, e parcialmente compensados pela performance do segmento Enterprise.

Em 2022, as Vendas Totais atingiram o montante de R\$1,5 bilhão, com crescimento de 1,7% ou R\$24,5 milhões em relação a 2021. O segmento que se destacou foi o Solar, que cresceu 24,6% ou R\$82,0 milhões, em função principalmente da retomada do mercado consumidor, e da normalização de importação de placas e inversores pós pandemia. O efeito da redução das taxas de câmbio vigentes na composição de preços das vendas impactou em -4,1%, reduzindo o crescimento nas Vendas Totais em 2022 (R\$5,16/US\$ em 2022 versus R\$5,38/US\$ em 2021).

Vendas Totais (R\$ milhões, exceto quando indicado)	4T22	4T21	Δ %	3T22	Δ %	2022	2021	Δ %
Telecom	186,0	142,5	+30,5%	245,0	-24,1%	725,4	756,8	-4,1%
Enterprise	92,7	106,2	-12,7%	82,8	+11,9%	340,2	366,4	-7,1%
Solar	101,1	102,8	-1,7%	106,6	-5,2%	415,2	333,2	+24,6%
<b>Vendas Totais Consolidado</b>	<b>379,7</b>	<b>351,4</b>	<b>+8,0%</b>	<b>434,4</b>	<b>-12,6%</b>	<b>1.480,9</b>	<b>1.456,4</b>	<b>+1,7%</b>

Vendas Totais | Consolidado  
(R\$ milhões)



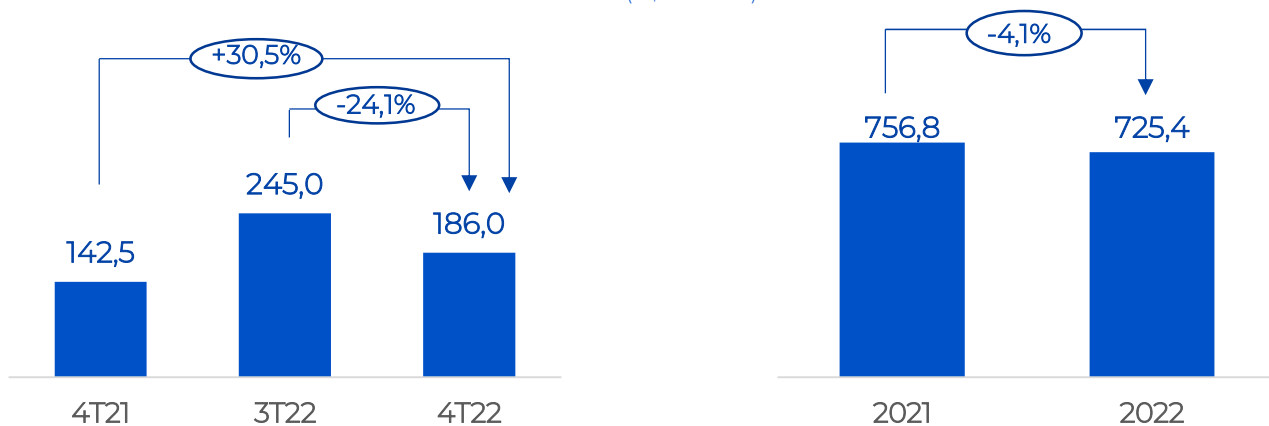
### Telecom

No segmento Telecom as vendas atingiram R\$186,0 milhões, com aumento de 30,5% ou R\$43,5 milhões em relação ao 4T21, em função principalmente do maior contrato de fornecimento na modalidade TaaS celebrado no 3T22, com um dos maiores ISPs do Brasil totalizando R\$189 milhões, dos quais R\$87,8 milhões foram reconhecidos nas vendas do 3T22 e R\$54,2 milhões reconhecidos no 4T22.

Em relação ao 3T22, as vendas retraíram 24,1% ou R\$59,0 milhões, em função principalmente da queda no crescimento de novos assinantes no mercado de ISPs de 1,7 milhão no 3T22 para 0,6 milhão no 4T22.

Em 2022, as vendas do Telecom totalizaram R\$725,4 milhões, uma redução de 4,1% ou R\$31,4 milhões em relação a 2021 em função principalmente da redução no ritmo de crescimento de novas conexões de banda larga via fibra ótica. No ano de 2021 foram adicionados 9,1 milhões de acessos, sendo 13,6% ou 1,2 milhão de ONUs fornecidos pela Companhia. Em 2022, o ritmo de crescimento de novos acessos reduziu para 4,9 milhões, sendo 20,4% ou 1,0 milhão de ONUs fornecidos pela Companhia.

### Vendas Totais | Telecom (R\$ milhões)



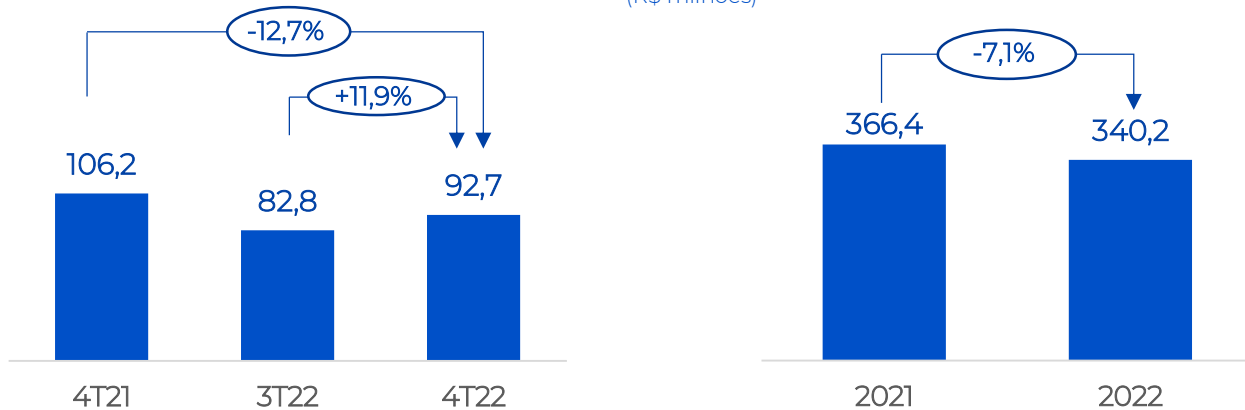
### Enterprise

No segmento Enterprise, as vendas atingiram R\$92,7 milhões no 4T22, uma redução de 12,7% ou R\$13,5 milhões em relação ao 4T21, decorrente: i) da indisponibilidade de estoques de câmeras de alta performance, impactando a vertical de Segurança Eletrônica; e (ii) da redução de vendas do contrato de fulfillment.

Em relação ao 3T22, o crescimento foi de 11,9% ou R\$9,8 milhões, decorrente principalmente do fornecimento de equipamentos de telefonia IP corporativo, que expandiu neste último trimestre.

Em 2022, as vendas de Enterprise atingiram R\$340,2 milhões, uma redução de 7,1% ou R\$26,2 milhões em comparação com 2021, decorrente dos fatores explicitados acima.

Vendas Totais | Enterprise  
(R\$ milhões)



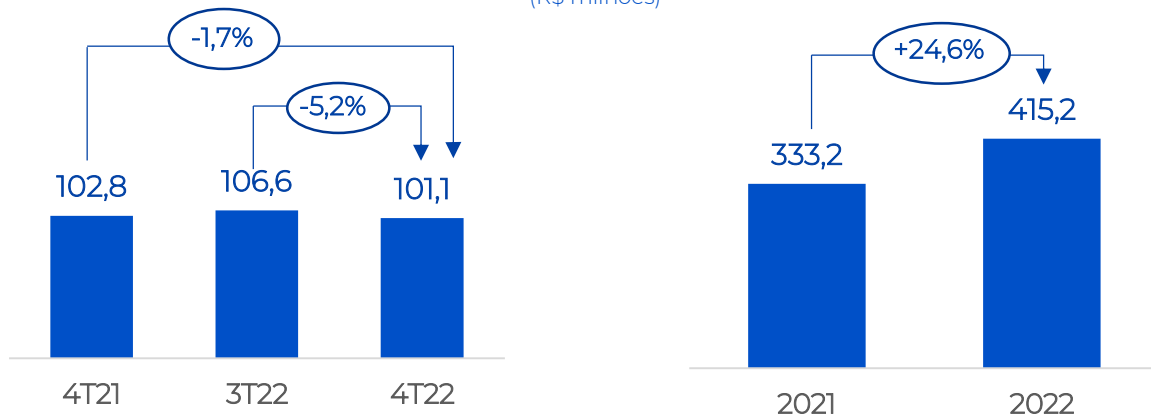
Solar

No segmento Solar, as vendas somaram R\$101,1 milhões no 4T22, uma redução de 1,7% ou R\$1,7 milhão em relação ao 4T21. Em relação ao 3T22, houve redução de 5,2% ou R\$5,5 milhões.

Em 2022, as vendas totalizaram R\$415,2 milhões, um aumento de 24,6% ou R\$82,0 milhões na comparação com o ano de 2021, em função da expansão das vendas e do crescimento das vendas provenientes do TaaS neste ano.

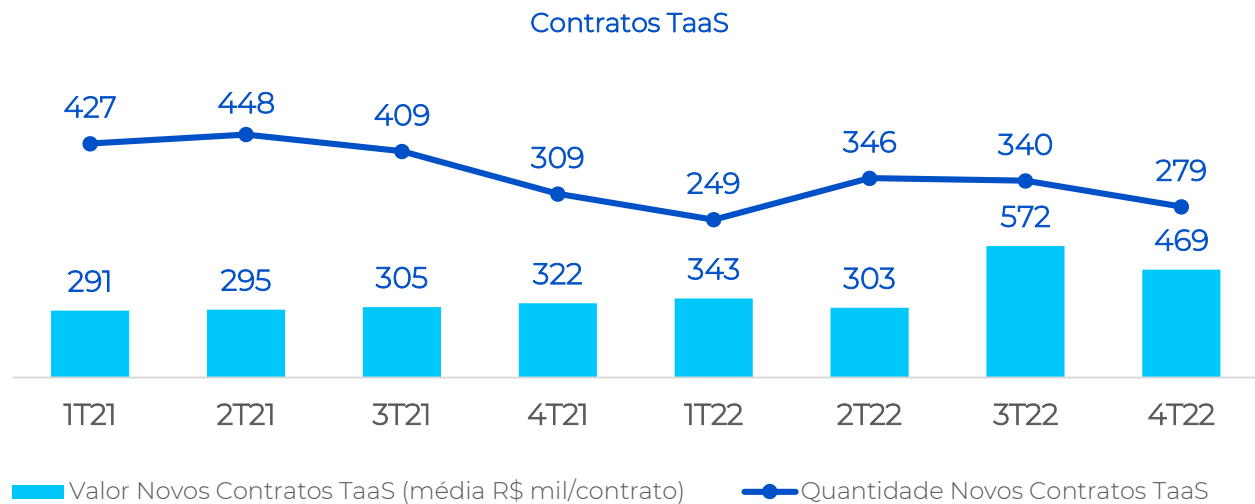
Tais variações ocorreram principalmente em decorrência das flutuações ocorridas no mercado, em função: i) da situação econômica do país: juros altos e créditos mais restritos por parte dos bancos; ii) das incertezas em relação ao cenário político e à alteração da Lei 14.300 sobre a alteração do Marco Legal da Geração Distribuída; e iii) do aumento da concorrência neste setor.

Vendas Totais | Solar  
(R\$ milhões)



## TaaS – Locação de Tecnologia (*Technology as a Service*)

No 4T22, o ticket médio dos contratos TaaS foi de R\$469 mil por contrato, com destaque para o segmento de Telecom com ticket médio de R\$526 mil por contrato. Foram adicionados 279 Novos Contratos TaaS neste trimestre. Em 2021, fechamos 1.593 novos contratos nesta modalidade com ticket médio de R\$302 mil. Em 2022, adicionamos 1.214 novos contratos com ticket médio de R\$425 mil, um aumento de 40,7% em relação ao ano anterior.



No 4T22, as Vendas Totais TaaS (VGV locações) totalizaram R\$130,8 milhões, um crescimento de 31,3% ou R\$5,9 milhões em comparação com o 4T21, decorrente principalmente da continuidade do contrato de fornecimento na modalidade TaaS com um dos maiores ISPs do Brasil no montante total de R\$189 milhões, dos quais R\$87,8 milhões foram reconhecidos nas vendas do 3T22 e R\$54,2 milhões reconhecidos no 4T22.

Em relação ao trimestre anterior, a retração de 32,7% ou R\$63,6 milhões ocorreu em decorrência: i) da redução do montante reconhecido do contrato com um dos maiores ISPs citado acima; e ii) da redução do ritmo de crescimento de novas conexões de banda larga via fibra ótica.

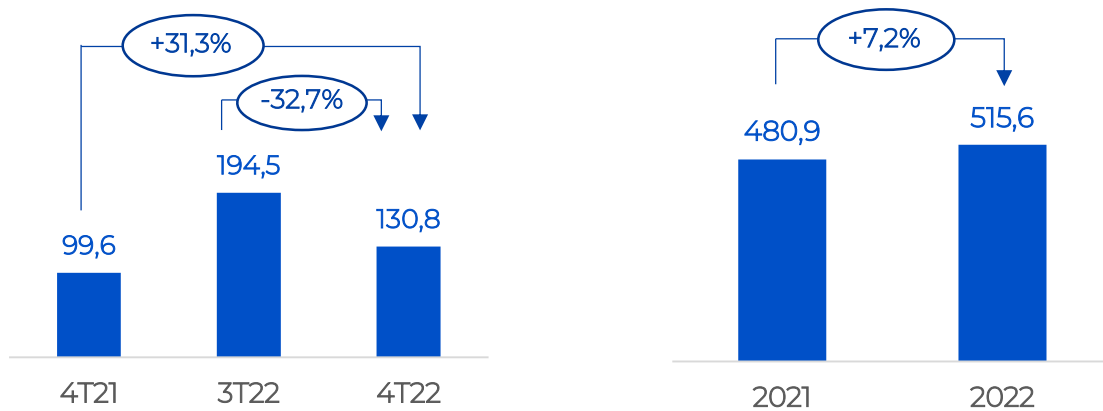
Em 2022, as Vendas Totais TaaS (VGV locações) somaram R\$515,6 milhões, um aumento de 7,2% ou R\$34,7 milhões em função principalmente dos novos contratos do segmento Telecom e do início do segmento Solar no TaaS no ano.



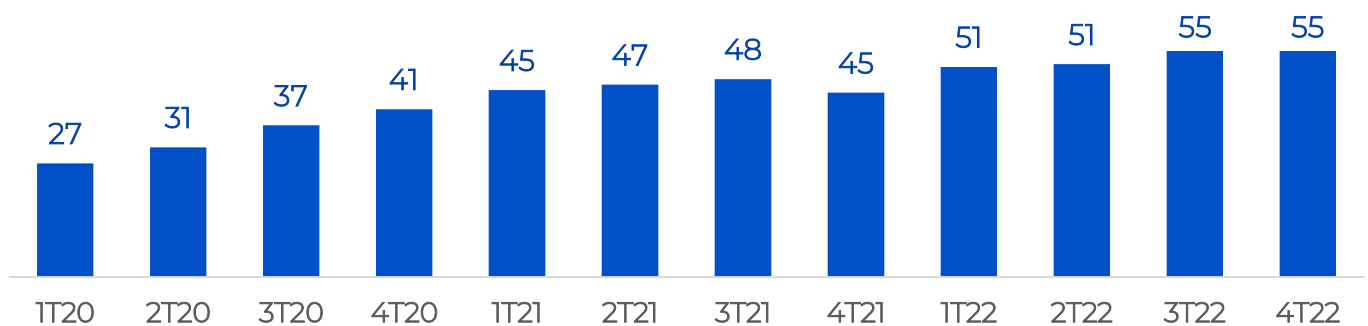
O indicador Vendas Totais é o melhor indicador para medir o esforço comercial da WDC Networks, pois incorpora o valor nominal dos contratos de locação “TaaS (VGV Locações)”, que serão reconhecidos ao longo da competência dos contratos e a Receita Bruta de Vendas de Produtos e Serviços de acordo com o IFRS.



TaaS (VGV Locações) | Consolidado  
(R\$ milhões)



Prazo Novos Contratos TaaS  
(média em meses)

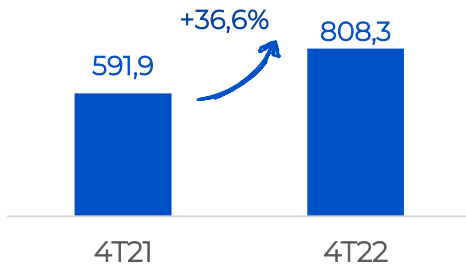


O Prazo dos Novos Contratos TaaS ficou em 55 meses no 4T22 vs. 45 meses no 4T21, seguindo a estratégia de alongamento dos prazos defindo pela Companhia desde julho de 2020.

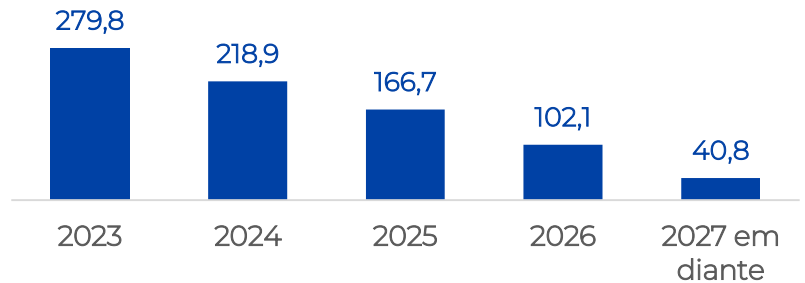
Receitas Futuras Contratadas (*Backlog de Receitas*)

No 4T22, as Receitas Futuras Contratadas (*Backlog de Receitas*) totalizaram R\$808,3 milhões, apresentando um crescimento de 36,6% em relação ao 4T21. As Receitas Futuras Contratadas demonstram a parcela de receitas vendidas pela Companhia que se traduzirá em receitas e resultados futuros já garantidos sem qualquer necessidade de novos investimentos, dado que o Capex já foi realizado em períodos anteriores. Essa característica demonstra a resiliência do modelo de negócios da Companhia e traz conforto na cobertura das dívidas e demais obrigações a serem amortizadas no curto e médio prazos.

**Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receitas)**  
(R\$ milhões)



**Cronograma de Recebimento**  
(R\$ milhões)

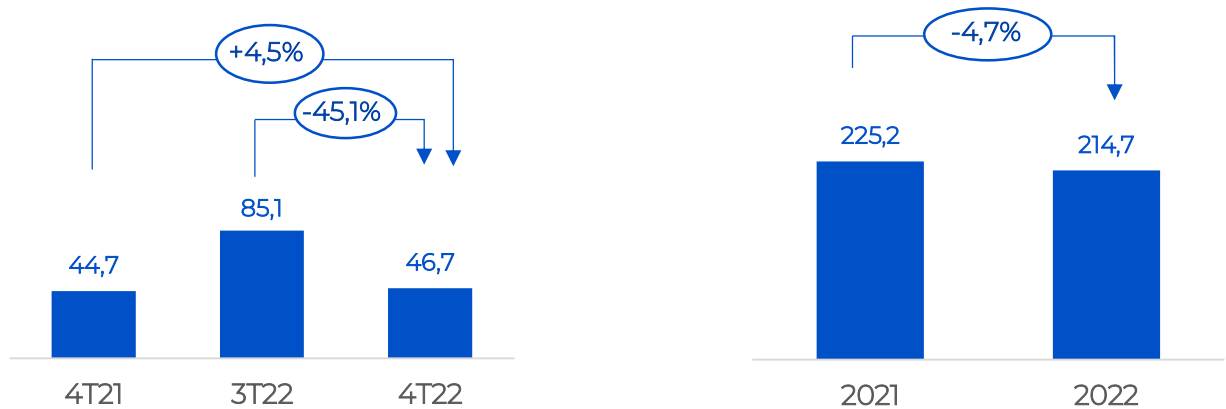


O cronograma de recebimentos indica os valores de Receita Futura a serem reconhecidos pela Companhia de 2023 em diante.

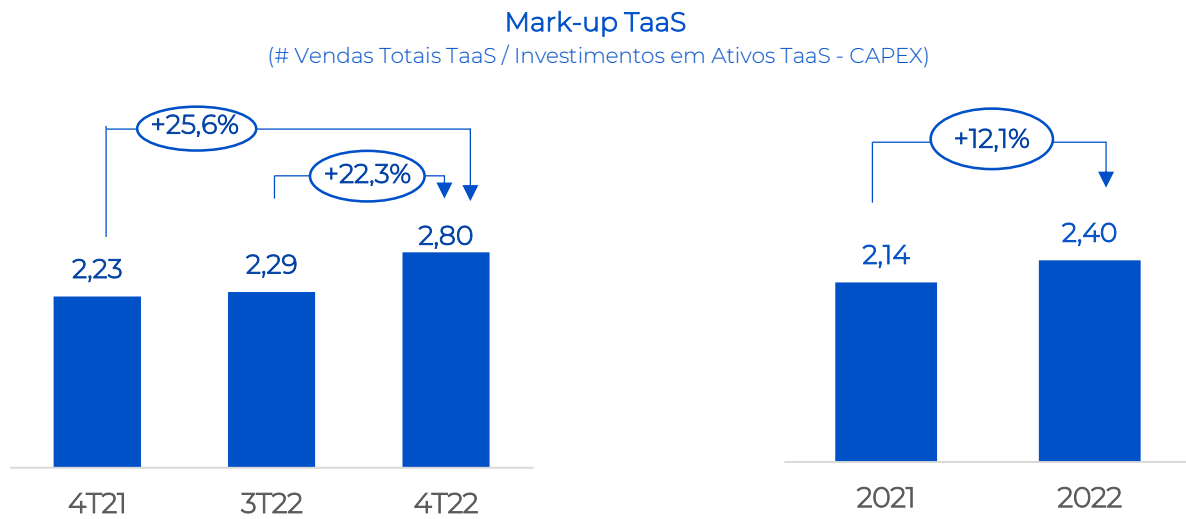
### Investimento em Ativos TaaS – CAPEX

No 4T22, o investimento total em Ativos TaaS somou R\$46,7 milhões, 45,1% abaixo do 3T22 e 4,5% maior comparado com o 4T21. No ano, o investimento foi R\$214,7 milhões, com queda de 4,7% ou R\$10,5 milhões em relação a 2021.

**Investimento em Ativos TaaS - CAPEX**  
(R\$ milhões)



O retorno do investimento do Capex TaaS é calculado da seguinte forma: para cada real investido no TaaS, é gerado "x" reais em Vendas Totais (VGV Locações), os quais serão contabilizados ao longo da competência dos contratos de locação. No 4T22 esse indicador foi de 2,80x, mostrando maior rentabilidade em relação ao 4T21 e ao trimestre anterior. Em 2022 o indicador foi de 2,40x, com crescimento de 12,1% em relação a 2021, conforme demonstrado abaixo.

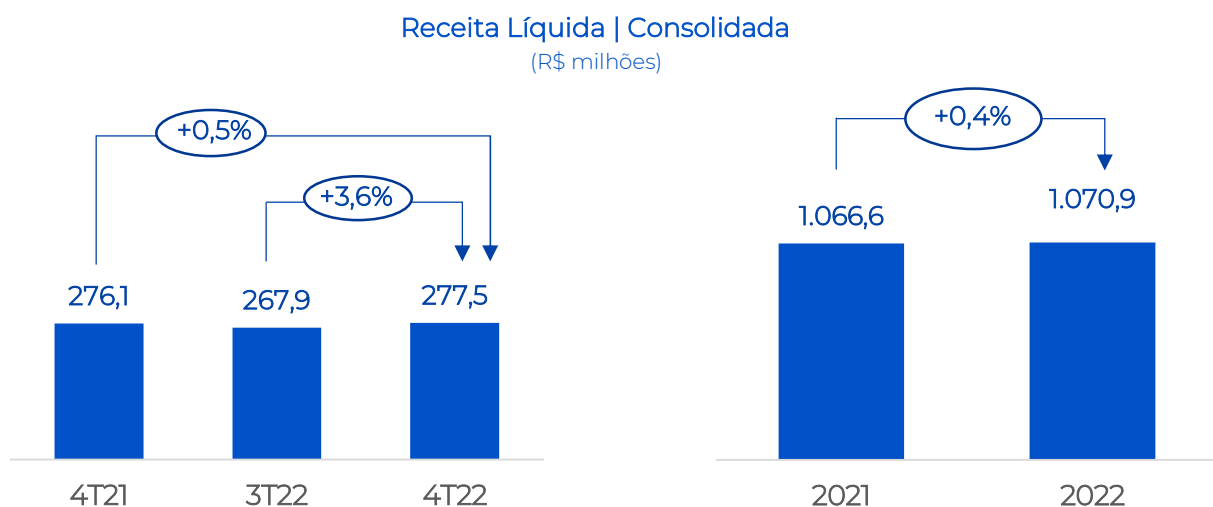


## Comentários sobre Resultados do 4T22 e 2022

### Receita Líquida

No 4T22, a Receita Líquida Consolidada totalizou R\$277,5 milhões, com crescimento de 0,5% ou R\$1,4 milhão em relação ao 4T21 em função principalmente: (i) da variação do mix entre Vendas Totais e TaaS (65,6% vendas e 34,4% locações no 4T22 *versus* 71,6% vendas e 28,4% locações no 4T21); e (ii) do alongamento dos prazos de novos contratos TaaS de 55 meses no 4T22 *versus* 45 meses no 4T21. Em relação ao 3T22, o aumento foi de 3,6% ou R\$9,6 milhões.

Em 2022, a Receita Líquida somou R\$1,1 bilhão, um crescimento de 0,4% ou R\$4,3 milhões em comparação com o ano anterior, em decorrência principalmente dos fatores apresentados acima: alteração no mix entre vendas e TaaS, e alongamento do prazo médio dos contratos TaaS.



No 4T22, a receita líquida do segmento Telecom totalizou R\$127,5 milhões, um crescimento de 19,2% ou R\$20,5 milhões em relação ao 4T21 em função principalmente do reconhecimento de parcelas de

contratos da modalidade TaaS, e novos contratos fechados em relação ao 4T21. Em relação ao 3T22, o crescimento foi de 4,9% ou R\$5,9 milhões, reflexo do aumento do mix entre vendas e parcelas dos contratos de locação.

Em 2022, a receita líquida do segmento Telecom foi de R\$467,2 milhões, com retração de 7,2% ou R\$36,3 milhões em comparação a 2021 em decorrência principalmente da alteração do mix entre vendas totais e TaaS.

No 4T22, a receita líquida do segmento Enterprise foi de R\$68,4 milhões, uma retração de 12,6% ou R\$9,9 milhões em relação ao 4T21, reflexo da redução de vendas em função: i) da indisponibilidade de estoques de câmeras de alta performance, impactando a vertical de Segurança Eletrônica; e (ii) redução de vendas do contrato de fulfillment. Em relação ao 3T22, o crescimento foi de 12,7% ou R\$7,7 milhões, decorrente principalmente da receita de vendas, explicada pelo fornecimento de equipamentos de telefonia IP corporativo, que expandiu neste último trimestre.

Em 2022, a receita líquida do segmento Enterprise totalizou R\$255,8 milhões, com retração de 4,1% ou R\$11,0 milhões na comparação com o ano anterior, em função principalmente: i) da indisponibilidade de estoques de câmeras de alta performance, impactando a vertical de Segurança Eletrônica; e (ii) redução de vendas do contrato de fulfillment.

No 4T22, a receita líquida do segmento Solar totalizou R\$81,6 milhões, uma retração de 10,2% ou R\$9,3 milhões em relação ao 4T21 e, em relação ao 3T22, houve redução de 4,7% ou R\$4,1 milhões. As variações ocorreram principalmente em função do mix entre vendas totais e TaaS.

Em 2022, a receita líquida do segmento Solar foi de R\$347,9 milhões, um aumento de 17,4% ou R\$51,6 milhões na comparação com 2021, reflexo do aumento das vendas totais no ano, com impacto positivo do início do TaaS no segmento.

## Lucro Bruto e Margem Bruta

Lucro Bruto (R\$ milhões, exceto quando indicado)	4T22	4T21	Δ %	3T22	Δ %	2022	2021	Δ %
Telecom	32,3	35,9	-10,1%	31,2	3,5%	127,9	176,7	-27,6%
Margem Bruta (% Receita Líquida Telecom)	25,3%	33,6%	-8,2 p.p.	25,7%	-0,3 p.p.	27,4%	35,1%	-7,7 p.p.
Enterprise	18,0	21,5	-16,5%	18,6	-3,4%	76,4	72,3	5,7%
Margem Bruta (% Receita Líquida Enterprise)	26,3%	27,5%	-1,2 p.p.	30,6%	-4,4 p.p.	29,9%	27,1%	2,8 p.p.
Solar	8,4	18,7	-54,9%	9,6	-12,1%	43,4	45,9	-5,5%
Margem Bruta (% Receita Líquida Solar)	10,3%	20,6%	-10,2 p.p.	11,2%	-0,9 p.p.	12,5%	15,5%	-3,0 p.p.
<b>Lucro Bruto Consolidado</b>	<b>58,7</b>	<b>76,1</b>	<b>-22,9%</b>	<b>59,4</b>	<b>-1,2%</b>	<b>247,7</b>	<b>294,9</b>	<b>-16,0%</b>
Margem Bruta (% Receita Líquida Consolidado)	21,2%	27,6%	-6,4 p.p.	22,2%	-1,0 p.p.	23,1%	27,6%	-4,5 p.p.

No 4T22, o Lucro Bruto Consolidado foi de R\$58,7 milhões, com retração de 22,9% ou R\$17,4 milhões na comparação com o 4T21. Em relação ao 3T22, o Lucro Bruto Consolidado reduziu 1,2% ou R\$0,7 milhão. Os principais fatores dessas variações foram: i) o aumento dos custos das depreciações dos ativos locados, em linha com o aumento do Backlog de Receitas devido ao alongamento dos Prazos de Novos Contratos de TaaS – principalmente no segmento Telecom; e ii) pressão nas margens de vendas em

função de maior concorrência por preços no varejo, principalmente no segmento Solar. A margem bruta ficou em 21,2%, -6,4 p.p. em relação ao 4T21 e -1,0 p.p. em relação ao 3T22.

Em 2022, o Lucro Bruto Consolidado totalizou R\$247,7 milhões, uma redução de 16,0% ou R\$47,2 milhões em relação ao ano anterior, em função principalmente dos custos com depreciação, impulsionado pelo segmento Telecom, em decorrência do alongamento de prazos da locação TaaS. A margem bruta ficou em 23,1%, com redução de 4,5 p.p. na comparação com 2021.

No 4T22, o Lucro Bruto do segmento Telecom totalizou R\$32,3 milhões, uma redução de 10,1% ou R\$3,6 milhões em relação ao 4T21. Em relação ao 3T22, o Lucro Bruto do segmento Telecom cresceu 3,5% ou R\$1,1 milhão, reflexo do aumento da receita líquida. A margem bruta ficou em 25,3% no 4T22, com retração de 8,2 p.p. em relação ao 4T21 e retração de 0,3 p.p. em relação ao 3T22.

No ano, o Lucro Bruto do segmento Telecom foi de R\$127,9 milhões, com retração de 27,6% ou R\$48,8 milhões em relação a 2021. A margem bruta ficou em 27,4% em 2022, com redução de 7,7 p.p. em relação a 2021.

No 4T22, o segmento Enterprise apresentou Lucro Bruto de R\$18,0 milhões, com redução de 16,5% ou R\$3,6 milhões em relação ao 4T21. Em relação ao 3T22, o Lucro Bruto do segmento reduziu 3,4% ou R\$0,6 milhão. A margem bruta ficou em 26,3% no 4T22, com redução de 1,2 p.p. em comparação com o 4T21 e redução de 4,4 p.p. em relação ao 3T22.

Em 2022, o Lucro Bruto do segmento Enterprise totalizou R\$76,4 milhões, com crescimento de 5,7% ou R\$4,1 milhões na comparação com 2021. A margem bruta foi de 29,9%, com expansão de 2,8 p.p. em relação ao ano anterior.

No 4T22, o segmento Solar apresentou Lucro Bruto de R\$8,4 milhões, com redução de 54,9% ou R\$10,3 milhões em relação ao 4T21. Em relação ao 3T22, a redução foi de 12,1% ou R\$1,2 milhão. A margem bruta do 4T22 foi de 10,3%, com redução de 10,2 p.p. em relação ao 4T21 e redução de 0,9 p.p. em relação ao 3T22.

Em 2022, o Lucro Bruto do segmento Solar foi de R\$43,4 milhões, com redução de 5,5% ou R\$2,5 milhões na comparação com 2021. A margem bruta ficou em 12,5% em 2022, com retração de 3,0 p.p. em relação ao ano de 2021.

## EBITDA Ajustado e Margem EBITDA Ajustada

EBITDA Ajustado (R\$ milhões, exceto quando indicado)	4T22	4T21	Δ %	3T22	Δ %	2022	2021	Δ %
<b>EBITDA Ajustado Consolidado</b>	<b>62,1</b>	<b>75,1</b>	<b>-17,3%</b>	<b>62,7</b>	<b>-0,9%</b>	<b>257,4</b>	<b>278,3</b>	<b>-7,5%</b>
Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)	22,4%	27,2%	-4,8 p.p.	23,4%	-1 p.p.	24,0%	26,1%	-2,1 p.p.

No 4T22, o EBITDA Consolidado Ajustado totalizou R\$62,1 milhões, apresentando redução de 0,9% ou R\$0,6 milhão frente ao 3T22. A margem EBITDA Ajustada foi de 22,4%, redução de 1,0 p.p. em relação ao 3T22. Em relação ao 4T21, o EBITDA Consolidado Ajustado apresentou redução de 17,3% ou R\$13,0 milhões. A margem EBITDA Ajustada ficou 4,8 p.p. abaixo do 4T21.

Em 2022, o EBITDA Consolidado Ajustado totalizou R\$257,4 milhões, com redução de 7,5% ou R\$20,9 milhões na comparação com 2021. A margem EBITDA Ajustada foi de 24,0%, com redução de 2,1 p.p. em relação a 2021.

As principais variações que impactaram foram:

- ✦ A Receita Líquida no 4T22 cresceu 0,5% ou R\$1,4 milhão versus 4T21 e expandiu 0,4% ou R\$4,3 milhões em relação a 2021.
- ✦ Os custos, excluindo a depreciação, no 4T22 cresceram 6,4% ou R\$10,4 milhões versus 4T21, e em 2022 expandiram 2,7% ou R\$17,4 milhões versus 2021.
- ✦ As Despesas Operacionais, excluindo a depreciação, no 4T22 cresceram 10,4% ou R\$3,8 milhões versus 4T21, e em 2022 expandiram 0,9% ou R\$1,5 milhão versus 2021.

	Total	Telecom	Solar	Enterprise	Mix <sup>2</sup>
<b>EBITDA Ajustado 4T21</b>	<b>75,1</b>				
Volumes	0,5	12,6	(1,9)	(3,4)	(6,7)
Margem Bruta	(9,6)	(8,4)	(8,2)	0,3	6,7
Lucro Bruto <sup>1</sup>	(9,1)	4,2	(10,2)	(3,1)	
Despesas Operacionais <sup>1</sup>	(3,9)				
Varição Total	(13,0)				
<b>EBITDA Ajustado 4T22</b>	<b>62,1</b>				

(1) Lucro Bruto e Despesas Operacionais desconsiderando os valores de depreciações e amortizações.

(2) Os valores discriminados como "Mix" se referem às variações de volumes ocorridas entre os diferentes segmentos, que possuem margens distintas.

	Total	Telecom	Solar	Enterprise	Mix <sup>2</sup>
<b>EBITDA Ajustado 2021</b>	<b>278,3</b>				
Volumes	1,7	(20,5)	8,0	(3,8)	18,0
Margem Bruta	(14,8)	3,6	(10,3)	9,9	(18,0)
Lucro Bruto <sup>1</sup>	(13,1)	(16,8)	(2,3)	6,0	
Despesas Operacionais <sup>1</sup>	(7,8)				
Varição Total	(20,9)				
<b>EBITDA Ajustado 2022</b>	<b>257,4</b>				

(1) Lucro Bruto e Despesas Operacionais desconsiderando os valores de depreciações e amortizações.

(2) Os valores discriminados como "Mix" se referem às variações de volumes ocorridas entre os diferentes segmentos, que possuem margens distintas.

## Reconciliação do EBITDA Ajustado

Reconciliação EBITDA Ajustado (R\$ milhões, exceto quando indicado)	4T22	4T21	Δ %	3T22	Δ %	2022	2021	Δ %
<b>EBITDA Consolidado</b>	<b>62,0</b>	<b>74,9</b>	<b>-17,3%</b>	<b>62,6</b>	<b>-1,0%</b>	<b>257,3</b>	<b>271,9</b>	<b>-5,4%</b>
<i>Margem EBITDA (% Receita Líquida)</i>	<i>22,3%</i>	<i>27,1%</i>	<i>-4,8 p.p.</i>	<i>23,4%</i>	<i>-1,0 p.p.</i>	<i>24,0%</i>	<i>25,5%</i>	<i>-1,5 p.p.</i>
(+) Despesas de IPO	-	0,2	-100,0%	-	n.a	-	6,9	n.a
(+) Despesas Rem. Variável Baseado em Ações	-	-	n.a	-	n.a	-	7,3	100,0%
(-) Excl. Crédito ICMS na Base PIS/COFINS (17-20)	-	-	n.a	-	n.a	-	(7,7)	n.a
(+) Rev. Despesas não recorrentes	0,1	0,2	-47,1%	0,0	298,7%	0,2	6,5	-97,7%
<b>EBITDA Ajustado Consolidado</b>	<b>62,1</b>	<b>75,1</b>	<b>-17,3%</b>	<b>62,7</b>	<b>-0,9%</b>	<b>257,4</b>	<b>278,3</b>	<b>-7,5%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)</i>	<i>22,4%</i>	<i>27,2%</i>	<i>-4,8 p.p.</i>	<i>23,4%</i>	<i>-1,0 p.p.</i>	<i>24,0%</i>	<i>26,1%</i>	<i>-2,1 p.p.</i>

Despesas não recorrentes ocorridas:

**Despesas de IPO:** Com a realização do IPO em 2021 reconhecemos despesas no 4T21 de R\$ 0,2 milhão e em 2021 de R\$6,9 milhões. Todas as despesas estimadas estavam informadas no prospecto preliminar e definitivo. Os gastos estavam previstos para 2021, não havendo outras despesas a serem reconhecida a posteriori.

**Despesas de Fusões e Aquisições (M&A):** Despesas não recorrentes oriundas de gastos com possíveis fusões e aquisições (M&A).

**Despesa de Remuneração Variável Baseado em Ações:** Conforme mencionado na nota explicativa 20 do ITR do 2º trimestre de 2021, também nas DF's de 2017 a 2021, a WDC mantinha até a data do IPO programa de remuneração variável baseado em ações. Com a realização do IPO o programa foi pago e finalizado.

**Exclusão do Crédito de ICMS na Base PIS/COFINS:** No 4T22 não houve nenhuma exclusão de base de créditos, uma vez que o ajuste referido fora feito no 2T21 apenas o que impacta o acumulado no ano de 2021.

## Resultado Financeiro

Resultado Financeiro (R\$ milhões, exceto quando indicado)	4T22	4T21	Δ %	3T22	Δ %	2022	2021	Δ %
Variação Cambial Líq. & Ajuste a valor justo Inst. Der.	(5,3)	(0,8)	549,3%	(3,5)	50,9%	(28,8)	7,9	-463,1%
Receita Financeira	23,5	12,6	86,3%	28,5	-17,8%	71,7	25,0	187,1%
Despesa Financeira	(36,2)	(23,4)	54,8%	(43,8)	-17,4%	(123,8)	(73,1)	69,4%
<b>(+/-) Resultado Financeiro</b>	<b>(18,1)</b>	<b>(11,6)</b>	<b>55,4%</b>	<b>(15,7)</b>	<b>14,8%</b>	<b>(80,9)</b>	<b>(40,2)</b>	<b>101,3%</b>

O Resultado Financeiro Líquido do 4T22 foi uma despesa de R\$18,1 milhões, um aumento de 55,4% ou R\$6,4 milhões em relação ao 4T21, e aumento de 14,8% ou R\$2,3 milhões em relação ao 3T22. Em 2022, o Resultado Financeiro foi uma despesa de R\$80,9 milhões, um aumento de 101,3% ou R\$10,7 milhões na comparação com 2021. As oscilações são explicadas pelos fatores abaixo:

- A Variação Cambial Líquida e Ajuste a valor justo de instrumentos derivativos reflete a exposição cambial da Companhia sobre seus ativos e passivos em moeda estrangeira, líquido das proteções

contratadas via instrumentos financeiros derivativos. No 4T22, foi observada perda cambial referente à depreciação da moeda nacional frente a outras moedas estrangeiras no montante total de -R\$5,3 milhões, sendo: (i) variação cambial de empréstimos em moeda estrangeira de -R\$0,8 milhão; (ii) ajustes a valor justo de instrumentos derivativos (SWAP dos empréstimos em moeda estrangeira) de -R\$2,2 milhões; e (iii) variação cambial dos ativos (passivos) em moeda estrangeira de -R\$2,3 milhão.

(R\$ milhões)	31/12/2020	31/12/2021	30/03/2022	30/06/2022	30/09/2022	31/12/2022
Taxa Câmbio Dólar Ptax	5,1961	5,5799	4,7372	5,2374	5,4060	5,2171
Estoque em Trânsito	31,7	83,1	51,6	33,3	26,7	40,7
Adiantamento a Fornecedores	25,9	69,8	109	40,3	51,1	40,6
Fornecedores Internacionais	-82,9	-133,0	-64,9	-43,7	-36,8	-86,4
Ativos (Passivos) em moeda estrangeira	-25,3	19,9	95,7	29,9	40,9	-5,1
Equivalente em US\$	-4,9	3,6	20,2	5,7	7,6	-1,0

- A Receita Financeira do 4T22 totalizou R\$23,5 milhões, um aumento de 86,3% ou R\$10,9 milhões em relação ao 4T21, e redução de 17,8% ou R\$5,1 milhões em relação ao 3T22. Em 2022, a Receita Financeira foi de R\$71,7 milhões, um aumento de 187,1% ou R\$46,7 milhões. As variações foram decorrentes principalmente: i) dos rendimentos de investimentos em função da aplicação dos recursos provenientes da 2ª emissão de debêntures, as quais são remunerados por CDI; e ii) dos juros ativos advindos do reconhecimento de ajuste a valor presente da receita operacional de vendas a prazo, como receita financeira.

- A Despesa Financeira do 4T22 totalizou R\$36,2 milhões, um aumento de 54,8% ou R\$12,8 milhões em relação ao 4T21, e uma redução de 17,4% ou R\$7,6 milhões em relação ao 3T22. Em 2022, a despesa financeira foi de R\$123,8 milhões, um aumento de 69,4% ou R\$50,8 milhões em relação a 2021. As variações ocorreram em função principalmente: i) dos juros sobre empréstimos, financiamentos e debêntures, decorrentes de maior captação ocorrida no período, e maior custo de remuneração das dívidas novas e vigentes; e ii) de ajustes a valor presente do contas a receber e fornecedores, impactado principalmente pelos aumentos da taxa SELIC observados no decorrer do ano de 2022.



## Lucro Líquido Ajustado e Margem Líquida Ajustada

Lucro Líquido (R\$ milhões, exceto quando indicado)	4T22	4T21	Δ %	3T22	Δ %	2022	2021	Δ %
<b>EBIT</b>	<b>17,3</b>	<b>37,1</b>	<b>-53,5%</b>	<b>20,3</b>	<b>-14,9%</b>	<b>88,8</b>	<b>134,5</b>	<b>-34,0%</b>
<i>Margem EBIT (% Receita Líquida)</i>	<i>6,2%</i>	<i>13,4%</i>	<i>-7,2 p.p.</i>	<i>7,6%</i>	<i>-1,3 p.p.</i>	<i>8,3%</i>	<i>12,6%</i>	<i>-4,3 p.p.</i>
(+/-) Resultado Financeiro	(18,1)	(11,6)	55,4%	(15,7)	14,8%	(80,9)	(40,2)	101,3%
(-) Provisão para IR e CSLL	2,3	(1,3)	-277,7%	10,7	-78,4%	15,3	(21,9)	-169,9%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>1,5</b>	<b>24,2</b>	<b>-93,8%</b>	<b>15,2</b>	<b>-90,2%</b>	<b>23,2</b>	<b>72,5</b>	<b>-68,0%</b>
<i>Margem Líquida (% Receita Líquida)</i>	<i>0,5%</i>	<i>8,8%</i>	<i>-8,2 p.p.</i>	<i>5,7%</i>	<i>-5,1 p.p.</i>	<i>2,2%</i>	<i>6,8%</i>	<i>-4,6 p.p.</i>
(+) Despesas de IPO	0,0	0,2	-100,0%	0,0	n.a.	0,0	6,9	n.a.
(+) Despesas de Fusões e Aquisições (M&A)	0,1	0,0	n.a.	0,0	298,7%	0,2	0,0	n.a.
(+) Despesas Rem. Variável Baseado em Ações	0,0	0,0	n.a.	0,0	n.a.	0,0	7,3	-100,0%
(-) Excl. Crédito ICMS Base PIS/COFINS (17-20)	0,0	0,0	n.a.	0,0	n.a.	0,0	(7,7)	-100,0%
(-) Excl. Subvenção ICMS Base IRPJ/CSLL (17-20)	0,0	0,0	n.a.	(13,0)	-100,0%	(13,0)	0,0	n.a.
(+) Despesas Pré-Operacionais	0,0	0,0	n.a.	0,0	n.a.	0,0	0,0	n.a.
(-) Reversão IR e CSLL	(0,0)	(0,1)	-47,1%	(0,0)	298,7%	(0,1)	(2,2)	-97,7%
<b>(+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL</b>	<b>0,1</b>	<b>0,2</b>	<b>-47,1%</b>	<b>(13,0)</b>	<b>-100,6%</b>	<b>-12,9</b>	<b>4,3</b>	<b>-403,0%</b>
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>1,6</b>	<b>24,3</b>	<b>-93,5%</b>	<b>2,2</b>	<b>-28,7%</b>	<b>10,3</b>	<b>76,7</b>	<b>-86,6%</b>
<i>Margem Lucro Líquido Ajustada (% Receita Líquida)</i>	<i>0,6%</i>	<i>8,8%</i>	<i>-8,2 p.p.</i>	<i>0,8%</i>	<i>-0,3 p.p.</i>	<i>1,0%</i>	<i>7,2%</i>	<i>-6,2 p.p.</i>

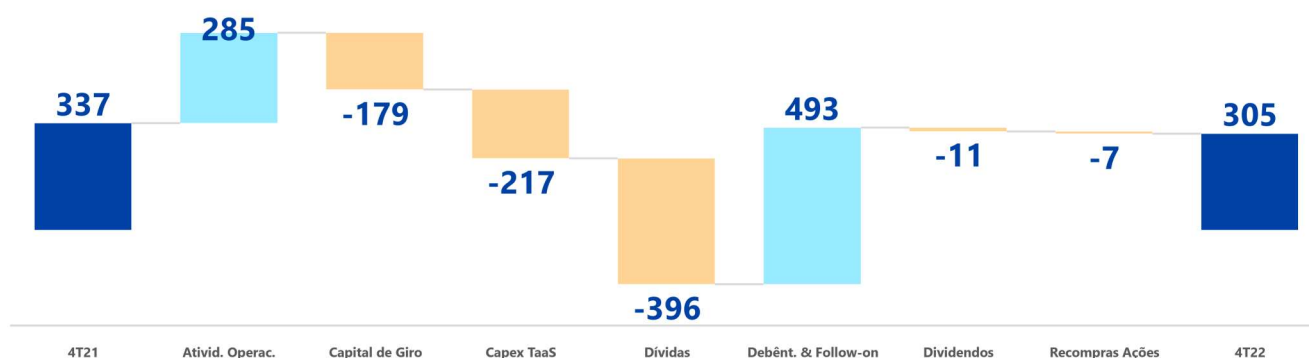
(1) Excl. Crédito ICMS Base IRPJ/CSLL (17-20): A companhia, baseada na opinião de seus assessores legais, realizou o levantamento dos créditos extemporâneos de IRPJ/CSLL no montante consolidado de R\$ 13,0 milhões, os quais foram apurados considerando o efeito retroativo de 2017 a 2020 e reconhecidos no período findo em 30 de setembro de 2022. Esse montante reflete o efeito tributário da exclusão da subvenção do ICMS na base de cálculo da apuração do IRPJ/CSLL.

No 4T22, o Lucro Líquido Ajustado foi de R\$1,6 milhão, redução de 93,5% ou R\$22,8 milhões em relação ao 4T21, e redução de 28,7% ou R\$0,6 milhão em relação ao 3T22. Em 2022, o Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$10,3 milhões, redução de 86,6% ou R\$66,5 milhões na comparação com 2021. A margem líquida ajustada ficou em 0,6% no 4T22 e em 1,0% em 2022.

As variações do Lucro Líquido Ajustado e da Margem Líquida Ajustada ocorreram em decorrência: i) da queda da receita líquida ocasionada pelo maior mix de locações no 4T22 e alongamento dos prazos dos contratos TaaS em curso desde junho de 2020; (ii) maiores depreciações de ativos locados em linha com o crescimento do backlog de receitas; (iii) menores margens praticadas; e (iv) efeitos negativos do resultado financeiro comentados acima.

## Fluxo de Caixa

R\$ Milhões



Em 2022, a Companhia apresentou robusta geração operacional de caixa de R\$285 milhões. Foi necessário incrementar o Capital de Giro Operacional em R\$179 milhões, sendo: (i) Aumento do contas a receber de clientes em R\$92 milhões; (ii) Maiores estoques em R\$51 milhões; e (iii) Redução dos fornecedores a pagar, líquido dos adiantamentos a fornecedores, em R\$37 milhões. O Capex – aquisição de imobilizado e intangível, principalmente relacionado ao modelo TaaS – *technology as a service*, consumiu R\$217 milhões. Amortização de dívidas (principal) foi de R\$299 milhões, e pagamento de juros e variação cambial foi de R\$97 milhões. Foi contratado novo empréstimo via emissão de debenturês, que resultou em ingresso líquido no caixa da Companhia de R\$489 milhões.

O caixa e equivalentes da Companhia foi de R\$337 milhões em 2021 para R\$305 milhões em 2022.

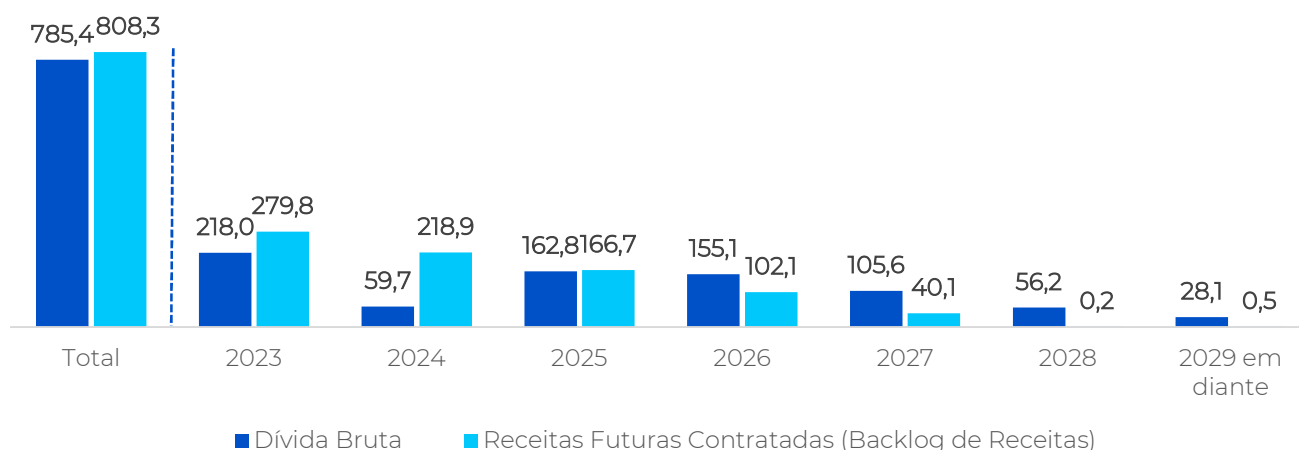
## Endividamento

Endividamento (R\$ milhões exceto quando indicado)	4T22	4T21	Δ %	3T22	Δ %
(+) Empréstimos, financiamentos e debêntures	785,9	596,5	31,7%	905,0	-13,2%
Circulante	218,8	326,7	-33,0%	280,9	-22,1%
Não Circulante	567,1	269,9	110,1%	624,2	-9,1%
(+/-) Instrumentos Financeiros Derivativos Líquidos	7,6	(8,4)	-190,5%	8,5	-11,0%
Ativo	(0,6)	(15,6)	-96,3%	(1,7)	-65,2%
Passivo	8,2	7,2	14,0%	10,2	-19,8%
<b>Dívida Bruta</b>	<b>793,5</b>	<b>588,1</b>	<b>34,9%</b>	<b>913,6</b>	<b>-13,1%</b>
(-) Disponibilidades (Caixa e Equiv.) e Investimentos de CP	(304,6)	(337,0)	-9,6%	(464,5)	-34,4%
<b>Dívida Líquida</b>	<b>488,8</b>	<b>251,2</b>	<b>94,6%</b>	<b>449,0</b>	<b>8,9%</b>
EBITDA UDM ajustado	257,4	278,3	-7,5%	270,5	-4,8%
<b>Dívida Líquida / EBITDA UDM ajustado</b>	<b>1,74</b>	<b>0,90</b>	<b>93,3%</b>	<b>1,66</b>	<b>5,1%</b>

A Dívida Líquida sobre o EBITDA Ajustado (UDM) ficou em 1,74x no 4T22, decorrente principalmente: i) dos recursos da 2ª emissão de debêntures simples no valor de R\$500,0 milhões realizado no final do 2T22; ii) da quitação antecipada facultativa da 2ª série da 1ª emissão de debêntures ocorrido em dezembro de 2022 no montante total de R\$47,2 milhões, que reduziu a dívida bruta; e iii) do nível de caixa sustentável, no montante de R\$304,6 milhões. Esse nível reflete um patamar saudável na visão da administração, considerando ainda que a Receita Futura Contratada (*Backlog de Receitas*) no valor de

R\$808,3 milhões representa uma cobertura de 1,65x sobre o total da Dívida Líquida, ou 1,02x sobre o total da Dívida Bruta.

**Cronograma de Amortização da Dívida Bruta e  
Cobertura das Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receita)**  
(R\$ milhões)



## ROIC

ROIC (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2022	2021	Δ %	3T22 UDM	Δ %
EBIT (UDM)	88,8	134,5	-34,0%	108,6	-18,3%
(-) Provisão para IR e CSLL (UDM)	15,3	(21,9)	-169,9%	11,7	30,9%
Lucro Operacional depois de impostos (NOPAT) = (A)	104,1	112,6	-7,6%	120,3	-13,5%
Capital Investido	1.136,6	880,6	29,1%	1.096,9	3,6%
Capital Investido Média 2022 e 2021 = (B)	945,3	715,6	32,1%	988,8	-4,4%
ROIC = (A/B)	11,0%	15,7%	-4,7 p.p.	12,2%	-1,2 p.p.

Em 2022, o Retorno Sobre o Capital Investido (ROIC<sup>1</sup>) foi de 11,0% vs. 12,2% no 3T22 UDM, e 15,7% em 2021.

<sup>1</sup> O capital investido (ROIC) é a somatória do capital investido nas atividades operacionais da Companhia composto pelo Patrimônio Líquido e Dívida Bruta, Caixa e equivalentes de caixa e Investimentos de curto prazo. Entendemos que a média do capital investido entre o período corrente e anterior reflete melhor o desempenho da Companhia em função do crescimento acelerado

## Perspectivas

Seguimos focados em nosso planejamento estratégico de longo prazo, principalmente através do modelo de negócios do TaaS – technology as a service, que aumenta a previsibilidade de resultados e caixa futuros. O alongamento dos prazos dos contratos tem demandado esforços nos resultados presentes da Companhia, mas garante um horizonte futuro positivo que pode ser demonstrado pelas Receitas Futuras Contratadas (Backlog de Receitas).

A conectividade das pessoas e empresas é algo que seguirá demandando novas infraestruturas e suas renovações tecnológicas. A Companhia segue atenta para antecipar tendências de novas tecnologias, como por exemplo, novas gerações de roteadores wi-fi 6 e 7, redes 5G privadas, digital signage (painéis de LED), cyber segurança, sistemas de baterias BESS (Battery Energy Storage Systems), dentre outras.

O cenário esperado para 2023 ainda é desafiador, pois as taxas de juros ainda continuam elevadas, e criam dificuldades de obtenção de linhas de capital de giro por parte das empresas, o que nos fortalece considerando nosso modelo de negócios, baseado em boa estrutura de capital, governança corporativa, planejamento, e proximidade dos nossos clientes e parceiros.

 Anexos

## Demonstrativo de Resultado do Exercício

Demonstração Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	4T22	4T21	Δ %	3T22	Δ %	2022	2021	Δ %
Receita Bruta Vendas	248.897	251.797	-1,2%	239.959	3,7%	965.271	975.509,37	-1,0%
Vendas Totais TaaS (VGV Locações)	130.819	99.638	31,3%	194.461	-32,7%	515.631	480.886	7,2%
<b>Vendas Totais</b>	<b>379.715</b>	<b>351.435</b>	<b>8,0%</b>	<b>434.419</b>	<b>-12,6%</b>	<b>1.480.902</b>	<b>1.456.396</b>	<b>1,7%</b>
Receita Bruta Vendas	248.897	251.797	-1,2%	239.959	3,7%	965.271	975.509	-1,0%
Receita Bruta Locação	78.825	72.936	8,1%	73.280	7,6%	293.447	288.930	1,6%
<b>Receita Bruta</b>	<b>327.721</b>	<b>324.733</b>	<b>0,9%</b>	<b>313.239</b>	<b>4,6%</b>	<b>1.258.718</b>	<b>1.264.439</b>	<b>-0,5%</b>
(-) Impostos Incidentes sobre Receita	(41.450)	(44.078)	-6,0%	(38.060)	8,9%	(155.510)	(175.682)	-11,5%
(-) Devoluções	(8.787)	(4.526)	94,1%	(7.273)	20,8%	(32.304)	(22.175)	45,7%
<b>Receita Líquida</b>	<b>277.485</b>	<b>276.128</b>	<b>0,5%</b>	<b>267.906</b>	<b>3,6%</b>	<b>1.070.904</b>	<b>1.066.582</b>	<b>0,4%</b>
(-) CMV	(218.794)	(200.012)	9,4%	(208.508)	4,9%	(823.246)	(771.722)	6,7%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>58.690</b>	<b>76.116</b>	<b>-22,9%</b>	<b>59.398</b>	<b>-1,2%</b>	<b>247.658</b>	<b>294.860</b>	<b>-16,0%</b>
<i>Margem Bruta (% Receita Líquida)</i>	<i>21,2%</i>	<i>27,6%</i>	<i>-6,4 p.p.</i>	<i>22,2%</i>	<i>-1,0 p.p.</i>	<i>23,13%</i>	<i>27,6%</i>	<i>-4,5 p.p.</i>
(-) Despesas c/ Pessoal	(14.360)	(12.542)	14,5%	(13.172)	9,0%	(52.933)	(58.808)	-10,0%
(-) Despesas Comercial	(22.180)	(17.278)	28,4%	(19.151)	15,8%	(81.271)	(72.340)	12,3%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(2.895)	(6.300)	-54,0%	(4.967)	-41,7%	(17.457)	(27.817)	-37,2%
(+/-) Outras receitas/despesas operacionais	(1.997)	(2.890)	-30,9%	(1.834)	8,9%	(7.205)	(1.396)	416,1%
(-) Despesas Operacionais	(41.432)	(39.010)	6,2%	(39.125)	5,9%	(158.866)	(160.362)	-0,9%
<b>EBIT</b>	<b>17.259</b>	<b>37.106</b>	<b>-53,5%</b>	<b>20.273</b>	<b>-14,9%</b>	<b>88.792</b>	<b>134.499</b>	<b>-34,0%</b>
<i>Margem EBIT (% Receita Líquida)</i>	<i>6,2%</i>	<i>13,4%</i>	<i>-7,2 p.p.</i>	<i>7,6%</i>	<i>-1,3 p.p.</i>	<i>8,3%</i>	<i>12,6%</i>	<i>-4,3 p.p.</i>
(+) Depreciação & Amortização	44.719	37.797	18,3%	42.351	5,6%	168.507	137.382	22,7%
<b>EBITDA</b>	<b>61.977</b>	<b>74.904</b>	<b>-17,3%</b>	<b>62.624</b>	<b>-1,0%</b>	<b>257.298</b>	<b>271.880</b>	<b>-5,4%</b>
<i>Margem EBITDA (% Receita Líquida)</i>	<i>22,3%</i>	<i>27,1%</i>	<i>-4,8 p.p.</i>	<i>23,4%</i>	<i>-1,0 p.p.</i>	<i>24,0%</i>	<i>25,5%</i>	<i>-1,5 p.p.</i>
(+) Despesas de IPO	0	228	-100,0%	0	n.a.	0	6.903	-100,0%
(+) Despesas de Fusões e Aquisições (M&A)	121	0	n.a.	30	298,7%	151	0	n.a.
(+) Despesas Rem. Variável Baseado em Ações	0	0	n.a.	0	n.a.	0	7.253	-100,0%
(-) Excl. Crédito ICMS na Base PIS/COFINS (17-20)	0	0	n.a.	0	n.a.	0	(7.698)	-100,0%
(+) Rev. Despesas não recorrentes	121	228	-47,1%	30	298,7%	151	6.457	-97,7%
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>62.098</b>	<b>75.132</b>	<b>-17,3%</b>	<b>62.654</b>	<b>-0,9%</b>	<b>257.449</b>	<b>278.338</b>	<b>-7,5%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)</i>	<i>22,4%</i>	<i>27,2%</i>	<i>-4,8 p.p.</i>	<i>23,4%</i>	<i>-1,0 p.p.</i>	<i>24,0%</i>	<i>26,1%</i>	<i>-2,1 p.p.</i>
(+/-) Resultado Financeiro	(18.067)	(11.629)	55,4%	(15.744)	14,8%	(80.896)	(40.193)	101,3%
(-) Provisão para IR e CSLL	2.305	(1.297)	-277,7%	10.678	-78,4%	15.273	(21.852)	-169,9%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>1.497</b>	<b>24.180</b>	<b>-93,8%</b>	<b>15.207</b>	<b>-90,2%</b>	<b>23.169</b>	<b>72.454</b>	<b>-68,0%</b>
<i>Margem Líquida (% Receita Líquida)</i>	<i>0,5%</i>	<i>8,8%</i>	<i>-8,2 p.p.</i>	<i>5,7%</i>	<i>-5,1 p.p.</i>	<i>2,2%</i>	<i>6,8%</i>	<i>-4,6 p.p.</i>
(+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL	80	151	-47,1%	(12.995)	-100,6%	(12.915)	4.262	-403,0%
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>1.577</b>	<b>24.331</b>	<b>-93,5%</b>	<b>2.212</b>	<b>-28,7%</b>	<b>10.254</b>	<b>76.715</b>	<b>-86,6%</b>
<i>Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)</i>	<i>0,6%</i>	<i>8,8%</i>	<i>-8,2 p.p.</i>	<i>0,8%</i>	<i>-0,3 p.p.</i>	<i>1,0%</i>	<i>7,2%</i>	<i>-6,2 p.p.</i>

## Balanço Patrimonial

Balanço Patrimonial Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	2022	2021	Δ %	3T22	Δ %
<b>Ativo</b>					
<b>Ativo Circulante</b>					
Caixa e equivalentes de caixa	152.470	38.465	296%	179.686	-15%
Investimentos de curto prazo	152.170	298.522	-49%	284.854	-47%
Contas a receber, líquidas	195.944	163.719	20%	142.971	37%
Impostos a recuperar	64.470	49.010	32%	62.723	3%
Instrumentos financeiros derivativos	0	6.480	-100%	584	-100%
Estoques	310.034	259.361	20%	251.135	23%
Adiantamentos a fornecedores	53.104	73.721	-28%	68.892	-23%
Despesas Antecipadas	927	1.113	-17%	1.085	-15%
<b>Total do Ativo Circulante</b>	<b>929.119</b>	<b>890.391</b>	<b>4%</b>	<b>991.930</b>	<b>-6%</b>
<b>Ativo Não Circulante</b>					
Contas a receber, líquidas	155.312	95.691	62%	146.443	6%
Depósitos Judiciais	109	109	0%	109	0%
Instrumentos financeiros derivativos	581	9.091	-94%	1.085	-46%
Impostos diferidos	26.635	17.496	52%	27.785	-4%
Ativo de direito de uso	1.832	3.001	-39%	2.342	-22%
Imobilizado, líquido	444.839	419.205	6%	445.610	0%
Intangível, líquido	80.196	56.852	41%	77.304	4%
<b>Total do Ativo Não Circulante</b>	<b>709.504</b>	<b>601.445</b>	<b>18%</b>	<b>700.678</b>	<b>1%</b>
<b>Total do Ativo</b>	<b>1.638.623</b>	<b>1.491.836</b>	<b>10%</b>	<b>1.692.608</b>	<b>-3%</b>
<b>Passivo</b>					
<b>Passivo Circulante</b>					
Fornecedores	142.112	199.444	-29%	90.787	57%
Pessoal, encargos e benefícios sociais	4.825	8.318	-42%	6.372	-24%
Impostos a recolher	6.435	2.050	214%	11.490	-44%
Empréstimos, financiamentos e debêntures	218.820	326.680	-33%	280.853	-22%
Dividendos a pagar	862	11.252	-92%	0	
Instrumentos financeiros derivativos	7.674	7.175	7%	9.120	-16%
Arrendamentos mercantis	969	2.228	-57%	1.284	-25%
Partes relacionadas	125	232	-46%	124	1%
Outras obrigações	40.149	33.488	20%	17.955	124%
<b>Total do Passivo Circulante</b>	<b>421.971</b>	<b>591.304</b>	<b>-29%</b>	<b>417.985</b>	<b>1%</b>
<b>Passivo Não Circulante</b>					
Empréstimos, financiamentos e debêntures	567.067	269.856	110%	624.166	-9%
Instrumentos financeiros derivativos	507	0		1.087	-53%
Provisões para demandas judiciais	378	362	4%	374	1%
Arrendamentos mercantis	906	844	7%	1.096	-17%
<b>Total do Passivo Não Circulante</b>	<b>568.858</b>	<b>271.062</b>	<b>110%</b>	<b>626.723</b>	<b>-9%</b>
<b>Patrimônio Líquido</b>					
Capital social	301.397	297.591	1%	301.397	0%
Ações em tesouraria	-7.044	0		-6.749	4%
Reservas de capital	236.632	236.632	0%	236.632	0%
Reservas de lucro	116.734	94.427	24%	94.427	24%
Prejuízo acumulado	0	0		0	
Lucro acumulado	0	0		21.672	-100%
Outros resultados abrangentes	75	820	-91%	521	-86%
<b>Total do Patrimônio Líquido</b>	<b>647.794</b>	<b>629.470</b>	<b>3%</b>	<b>647.900</b>	<b>0%</b>
<b>Total do Passivo e Patrimônio Líquido</b>	<b>1.638.623</b>	<b>1.491.836</b>	<b>10%</b>	<b>1.692.608</b>	<b>-3%</b>

## Demonstrativo de Fluxo de Caixa

Demonstrações dos Fluxos de Caixa Consolidado (R\$ milhões, exceto quando indicado)	2022	2021	Δ %	9M22	Δ %
<b>Fluxo de Caixa das Atividades Operacionais</b>	<b>(10.520)</b>	<b>(29.546)</b>	<b>-64%</b>	<b>7.664</b>	<b>-237%</b>
Lucro líquido do período	23.169	72.454	-68%	21.672	7%
Ajuste para conciliar o resultado do período com o caixa das atividades operacionais	304.462	235.511	29%	225.073	35%
Depreciação e amortização	168.507	137.382	23%	123.787	36%
Perda esperada com créditos de liquidação duvidosa	27.642	25.949	7%	20.304	36%
Provisão para obsolescência de estoques	1.846	(701)	-363%	3.235	-43%
Provisão para processos judiciais e outros, líquida	16	(7)	-329%	12	33%
Marcação a mercado de derivativos	28.397	(13.047)	-318%	26.171	9%
Receita de aplicação financeira em investimentos de curto prazo	(23.618)	(8.102)	192%	(15.697)	50%
Despesas de juros e variação cambial	100.324	56.458	78%	65.280	54%
Despesas de ajuste a valor presente	15.069	8.345	81%	13.789	9%
Baixa de ativo imobilizado e intangível	1.554	361	330%	1.160	34%
Despesas com remuneração baseada em ações	0	7.253	-100%	0	
Imposto de renda e contribuição social	(6.187)	24.061	-126%	(2.714)	128%
Impostos de renda e contribuição social diferidos	(9.088)	(2.265)	301%	(10.254)	-11%
Redução (aumento) dos ativos	(194.859)	(267.820)	-27%	(73.752)	164%
Contas a receber	(134.968)	(87.637)	54%	(63.717)	112%
Impostos a recuperar	(15.460)	(26.248)	-41%	(13.713)	13%
Estoques	(49.603)	(120.765)	-59%	9.224	-638%
Adiantamentos a fornecedores e depósitos judiciais	17.387	(37.067)	-147%	3.663	375%
Despesas antecipadas	186	(930)	-120%	28	564%
Liquidação de derivativos	(12.401)	4.651	-367%	(9.237)	34%
Aumento (redução) dos passivos	(143.292)	(69.691)	106%	(165.329)	-13%
<b>Fluxo de Caixa das Atividades de Investimentos</b>	<b>(46.543)</b>	<b>(465.423)</b>	<b>-90%</b>	<b>(140.423)</b>	<b>-67%</b>
Mútuo ativo com partes relacionadas	0	0		0	
Aquisição de ativo imobilizado e intangível	(216.513)	(227.049)	-5%	(169.788)	28%
Aumento de capital em investida	0	0		0	
Aplicação em investimento de curto prazo	(863.250)	(564.209)	53%	(668.847)	29%
Resgates dos investimentos de curto prazo	1.033.220	325.835	217%	698.212	48%
<b>Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades de investimento:</b>	<b>(46.543)</b>	<b>(465.423)</b>	<b>-90%</b>	<b>(140.423)</b>	<b>-67%</b>
<b>Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamento</b>	<b>171.812</b>	<b>494.897</b>	<b>-65%</b>	<b>274.279</b>	<b>-37%</b>
Ingresso de novos empréstimos e debêntures	488.008	275.461	77%	488.008	0%
Custo captação	0	0		0	
Pagamento de empréstimos e financiamentos (principal)	(299.126)	(200.040)	50%	(197.490)	51%
Pagamento de obrigações por arrendamento mercantil	(2.579)	(3.075)	-16%	(2.044)	26%
Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	(11.252)	(15.006)	-25%	(11.252)	0%
Aumento de capital e reservas - IPO, líq. dos gastos com emissão	3.806	210.925	-98%	3.806	0%
Aumento de reservas de capital	0	226.632	-100%	0	
Recuperação de ações	(7.044)	0		(6.749)	4%
<b>Caixa líquido gerado pelas nas atividades de financiamento</b>	<b>171.813</b>	<b>494.897</b>	<b>-65%</b>	<b>274.279</b>	<b>-37%</b>
<b>Efeito de Variação Cambial Sobre o Caixa e Equivalentes de Caixa</b>	<b>(745)</b>	<b>752</b>	<b>296%</b>	<b>(299)</b>	<b>-15%</b>
<b>Variação no Caixa Líquido da Companhia</b>	<b>114.005</b>	<b>680</b>	<b>16665%</b>	<b>141.221</b>	<b>-19%</b>
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	38.465	37.785	2%	38.465	0%
Caixa e equivalentes de caixa no fim do período	152.470	38.465	296%	179.686	-15%

# #Descomplica

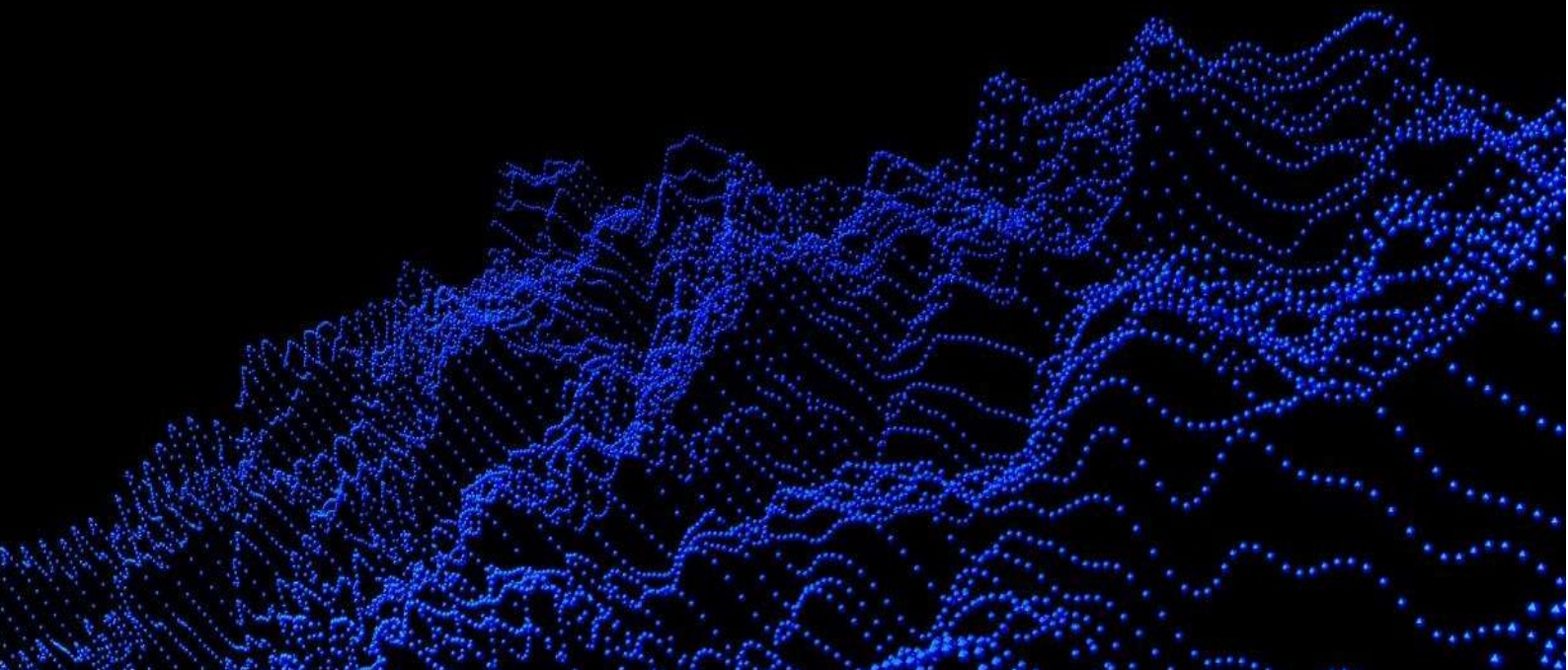
## Fale com o RI



[ri@wdcnet.com.br](mailto:ri@wdcnet.com.br)



[www.ri.wdcnet.com.br](http://www.ri.wdcnet.com.br)







**WDC**  
NETWORKS



4Q22 and 2022  
**EARNINGS**  
RELEASE

**LVTC**  
B3 LISTED NM

Conference Call  
March 2, 2023 – Thursday  
2:00 p.m. (Brasília time) | 12:00 p.m. (EST)

Portuguese: [click here](#)  
English: [click here](#)  
(simultaneously translated)

**IGC-NM B3**

**IGC B3**

**ITAG B3**



## HIGHLIGHTS | 4Q22 and 2022 (consolidated)

- ⇒ **Total sales of R\$379.7 million in 4Q22** (+8.0% vs. 4Q21) and **R\$1.5 billion** in 2022 (+1.7% vs. 2021)
- ❖ **Strong Penetration of TaaS**, which reached a **record R\$515.6 million in 2022**, accounting for 34.8% of Total Sales
- ⇒ **Record Backlog Revenue of R\$808.3 million in 4Q22** (+36.6% vs. 4Q21)

**R\$808**

million revenue backlog

**R\$516**

million total TaaS sales in 2022 (34.8% of Total)

**R\$257**

million Adjusted EBITDA in 2022

### Summary of Consolidated Results and Financial Indicators

Highlights (In R\$ million, except when indicated)	4Q22	4Q21	Δ %	3Q22	Δ %	2022	2021	Δ %
<b>Consolidated Financial Income</b>								
Total Sales	379.7	351.4	8.0%	434.4	-12.6%	1,480.9	1,456.4	1.7%
Net Revenue	277.5	276.1	0.5%	267.9	3.6%	1,070.9	1,066.6	0.4%
				0				
Gross Income	58.7	76.1	-22.9%	59.4	-1.2%	247.7	294.9	-16.0%
<i>Gross Margin (% Net Revenue)</i>	<i>21.2%</i>	<i>27.6%</i>	<i>-6.4 p.p.</i>	<i>22.2%</i>	<i>-4.6%</i>	<i>23.1%</i>	<i>27.6%</i>	<i>-4.5 p.p.</i>
Adjusted EBITDA	62.1	75.1	-17.3%	62.7	-0.9%	257.4	278.3	-7.5%
<i>Adjusted EBITDA Margin (% Net Revenue)</i>	<i>22.4%</i>	<i>27.2%</i>	<i>-4.8 p.p.</i>	<i>23.4%</i>	<i>-4.3%</i>	<i>24.0%</i>	<i>26.1%</i>	<i>-2.1 p.p.</i>
Adjusted Net Income	1.6	24.3	-93.5%	2.2	-28.7%	10.3	76.7	-86.6%
<i>Adjusted Net Margin (% Net Revenue)</i>	<i>0.6%</i>	<i>8.8%</i>	<i>-8.2 p.p.</i>	<i>0.8%</i>	<i>-31.2%</i>	<i>1.0%</i>	<i>7.2%</i>	<i>-6.2 p.p.</i>
<b>Main Financial Indicators</b>								
Deferred Revenue Backlog	808.3	591.9	36.6%	757.9	6.6%	808.3	591.9	36.6%
Investment in Property, Plant and Equipment for Lease (CAPEX TaaS)	46.7	44.7	4.5%	85.1	-45.1%	214.7	225.2	-4.6%
Net Debt / Adjusted LTM EBITDA (x)	1.74	0.90	93.3%	1.66	5.1%	1.74	0.90	93.3%
<b>Main Operating Indicators</b>								
	0							
% Produced Internally (% Total Sales)	56%	59%	-2.8 p.p.	57%	-0.7%	59%	57%	2.1 p.p.
% TaaS (% Total Sales)	34%	28%	6.1 p.p.	45%	-23.0%	35%	33%	1.8 p.p.
% TaaS (% Gross Revenue)	24%	22%	1.6 p.p.	23%	2.8%	23%	23%	0.5 p.p.
New TaaS Agreements' (sic) Term (average in months)	55	45	22.6%	55	0.0%	53	46	14.9%
Quantity of New TaaS Agreements	279	309	-9.7%	340	-17.9%	1,214	1,593	-23.8%
New TaaS Agreements' Value (average R\$ thousand/agreement)	469	322	45.4%	572	-18.0%	425	302	40.7%



The consolidated quarterly information has been prepared under CVM and CPC rules and complies with the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB). Operating and financial information is presented based on consolidated figures in Brazilian reais (R\$). Due to rounding, the sums may differ. Non-financial data was not audited by independent auditors.

## Message from Management

2022 was a year of formidable challenges for WDC, yet we operated efficiently and executed our sales strategy, focusing on TaaS (Technology as a Service) and broke our record of Contracted Future Revenues, accumulating a total of R\$808 million in 2022, ensuring the sustainability and resilience of our business in the following years. We emphasize that regarding to contracted future revenue, we have already incurred 100% of the capex and costs/expenses related to such revenue, which means that approximately 90% of this future revenue directly generates EBITDA.

We ended the 4<sup>th</sup> quarter with **Total Sales of R\$379.7 million**, an increase of 8.0% from 4Q21, which, despite the macroeconomy challenges, ensured the continued growth of TaaS during the year, with the delivery of technology "as a service" to our customers, and maximizing the recurrence of the Company's revenues and operating results.

In the quarter, Net Revenue totaled R\$277.5 million, Adjusted EBITDA was R\$62.1 million and Adjusted EBITDA Margin stood at 22.4%. Net Income was R\$1.5 million and Adjusted Net Income was R\$1.6 million. In 2022, **Net Revenue totaled R\$1.1 billion**, Adjusted EBITDA was R\$257.4 million and Adjusted EBITDA Margin stood at 24.0%. Net Income was R\$23.2 million and Adjusted Net Income was R\$10.3 million. The Backlog of Future Revenues from TaaS reached a record R\$808.3 million, growing 36.6% in relation to 4Q21, with an average term of 53 months and 1,214 agreements signed in the year.

**Telecom** continued to be flagship segment, accounting for **49% of Total Sales in 4Q22 (R\$186.0 million)** and, in the the year, **sales in the segment totaled R\$725.4 million**. These numbers show that, despite the Telecom segment having slowed its growth rate (the fiber optic broadband subscriber base in Brazil, according to Anatel, grew by 4.9 million subscribers in 2022, while in 2021 this same base grew 9.1 million subscribers), WDC closed large supply contracts with some of the largest ISPs in Brazil in the TaaS leasing model, achieving an increase in ONUs market share from 13.6% in 2021 to 20.4 % in 2022. In addition, we evolved in the implementation of our new strategic positioning, through which we have sought to stop supplying only products and start selling projects, adding engineering and execution capacity through our partners, and leveraging our business model of TaaS, such as TurnKey projects (involving network construction and activation of new subscribers) and Datacenter projects (edges and hubs).

The **Enterprise segment** faced greater customer demand for data security solutions, and post-pandemic resumption of volumes related to professional audio and video. On the other hand, we still face adversities related to the unavailability of stocks of high-performance cameras, impacting the electronic security vertical. Total sales in 4Q22 were R\$92.7 million and in 2022 amounted to R\$340.2 million.

The **Solar Energy segment** reached R\$415.2 million of Total Sales in 2022, an increase of 24.6% from 2021, despite the entry of many new distributors In the segment, increasing competitiveness and pressuring margins. In addition, the macroeconomic scenario caused an increase in financing rates (reflecting the increase in the SELIC rate) reflecting on the cost and availability of banks' credit to end customers. We continue to implement new projects in agribusiness, using off-grid systems and BESS (Battery Energy Storage System), which have required profitable turn-key solutions in the TaaS model and which will guarantee us revenue in the coming years.

We have a lot to thank our employees, clients and investors for going with us through so many adversities in the economy, the sector and global supply chains in 2022. We were able to optimize the Company's debt profile, combined with significant growth in contracted future revenues (backlog of lease revenues), which will allow greater future recognition of EBITDA, providing a better scenario for cash generation and a reduction in the level of indebtedness in the coming quarters and years.

We continue to pursue opportunities for creating value for the Company by delivering solid operational performance in all segments, and by streamlining our processes and systems, while maintaining our discipline and resilience in executing our business plan. Thank you very much and let's jointly overcome the challenges coming ahead!

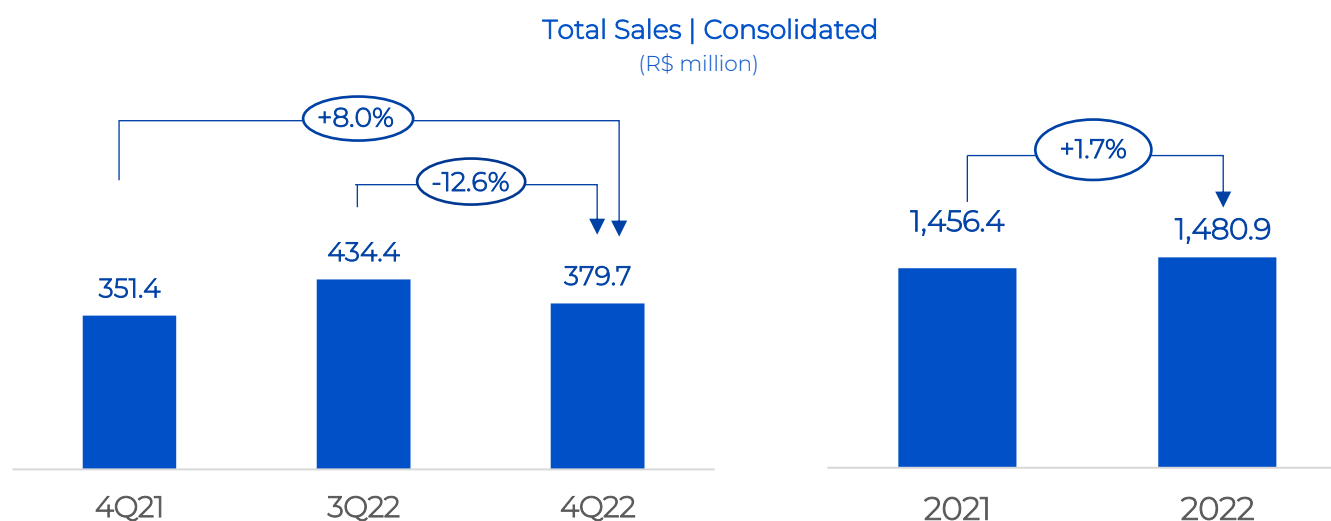
## WDC Networks

## Total Sales

Total Sales in 4Q22 stood at R\$379.7 million, up 8.0% (R\$28.3 million) from 4Q21, mainly due to the expansion of the Telecom segment, whose sales rose 30.5% in the period. The decline of the Brazilian real against the US dollar had a negative impact of 5.4% on selling prices, consequently reducing the growth of Total Sales (R\$5.27/US\$ in 4Q22 vs. R\$5.58/US\$ in 4Q21). Compared to 3Q22, sales decreased 12.6% (R\$54.7 million), impacted by the Telecom and Solar segments, but were partially offset by the performance of the Enterprise segment.

In 2022, Total Sales came to R\$1.5 billion, up 1.7% (R\$24.5 million) from 2021. The star performer was the Solar segment, which grew 24.6% (R\$82.0 million), chiefly due to the recovery of the consumer market and the normalization of imports of boards and inverters after the pandemic. The weaker Brazilian real vs. the US dollar had a negative impact of 4.1% on selling prices, reducing the growth of Total Sales in 2022 (R\$5.16/US\$ in 2022 vs. R\$5.38/US\$ in 2021).

Total Sales (In R\$ million, except when indicated)	4Q22	4Q21	Δ %	3Q22	Δ %	2022	2021	Δ %
Telecom	186.0	142.5	30.5%	245.0	-24.1%	725.4	756.8	-4.1%
Enterprise	92.7	106.2	-12.7%	82.8	+11.9%	340.2	366.4	-7.1%
Solar	101.1	102.8	-1.7%	106.6	-5.2%	415.2	333.2	24.6%
<b>Consolidated Total Sales</b>	<b>379.7</b>	<b>351.4</b>	<b>8.0%</b>	<b>434.4</b>	<b>-12.6%</b>	<b>1,480.9</b>	<b>1,456.4</b>	<b>1.7%</b>



### Telecom

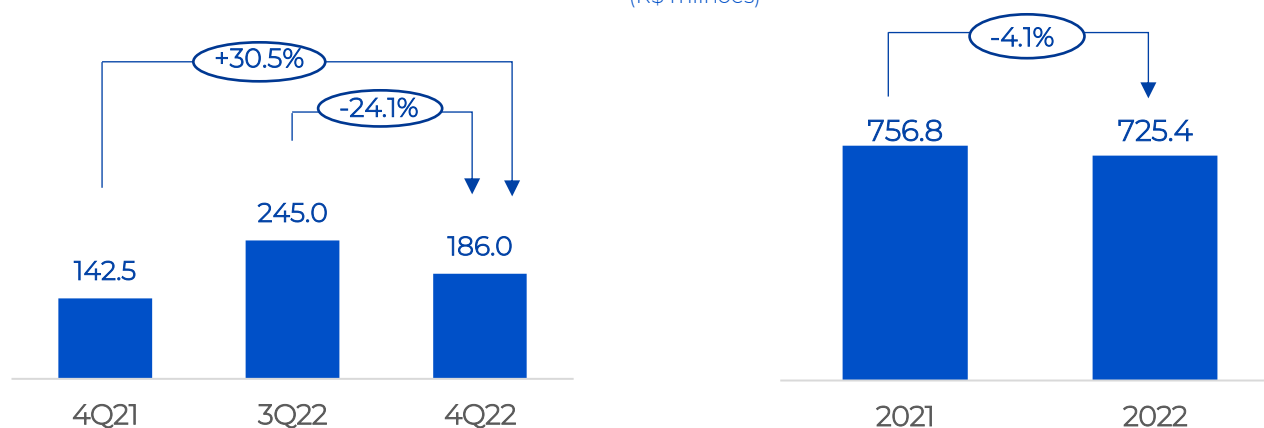
In the Telecom segment, sales totaled R\$186.0 million, increasing 30.5% (R\$43.5 million) from 4Q21, mainly due to the largest supply agreement in the TaaS model, signed in 3Q22 with one of Brazil's largest ISPs, amounting to R\$189 million, of which R\$87.8 million were recognized as sales in 3Q22 and R\$54.2 million in 4Q22.

Compared to 3Q22, sales decreased 24.1% (R\$59.0 million), chiefly due to the lower growth of the subscriber base in the ISP market, from 1.7 million new subscribers in 3Q22 to 0.6 million in 4Q22.

In 2022, Telecom sales totaled R\$725.4 million, down 4.1% (R\$31.4 million) from 2021, primarily to the slower growth of new fiber optic broadband connections. In 2021, a total of 9.1 million access points were added, of which 1.2 million (13.6%) ONU were supplied by the Company. In 2022, new accesses declined to 4.9 million, of which 1.0 million (20.4%) ONU were supplied by the Company.

### Vendas Totais | Telecom

(R\$ milhões)



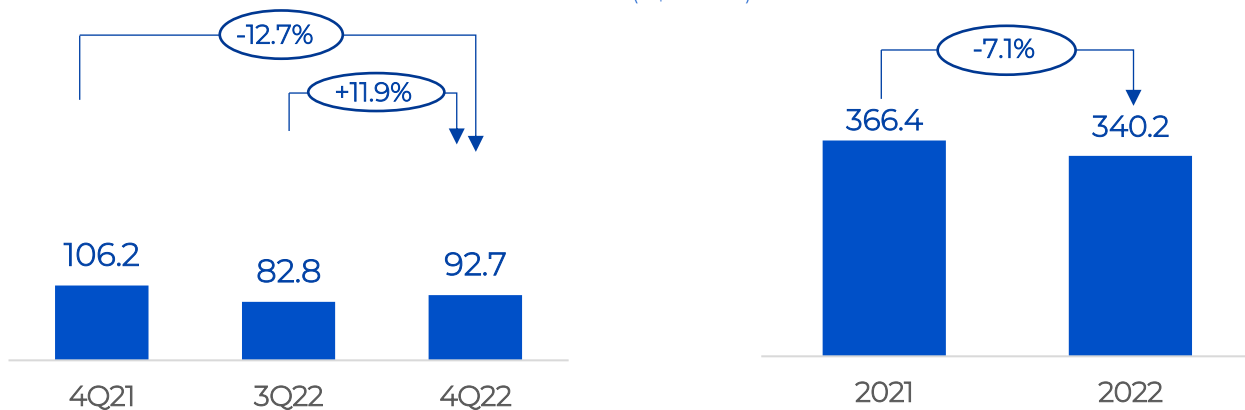
### Enterprise

In the Enterprise segment, sales came to R\$92.7 million in 4Q22, down 12.7% (R\$13.5 million) from 4Q21, due to: (i) the shortage of high-performance cameras in stock, impacting the Electronic Security vertical; and (ii) lower sales of fulfillment agreements.

Compared to 3Q22, growth stood at 11.9% (R\$9.8 million), mainly driven by the supply of corporate IP telephones in the final quarter.

In 2022, Enterprise sales amounted to R\$340.2 million, declining 7.1% (R\$26.2 million) from 2021, due to the same factors explained above.

**Total Sales | Enterprise**  
(R\$ million)



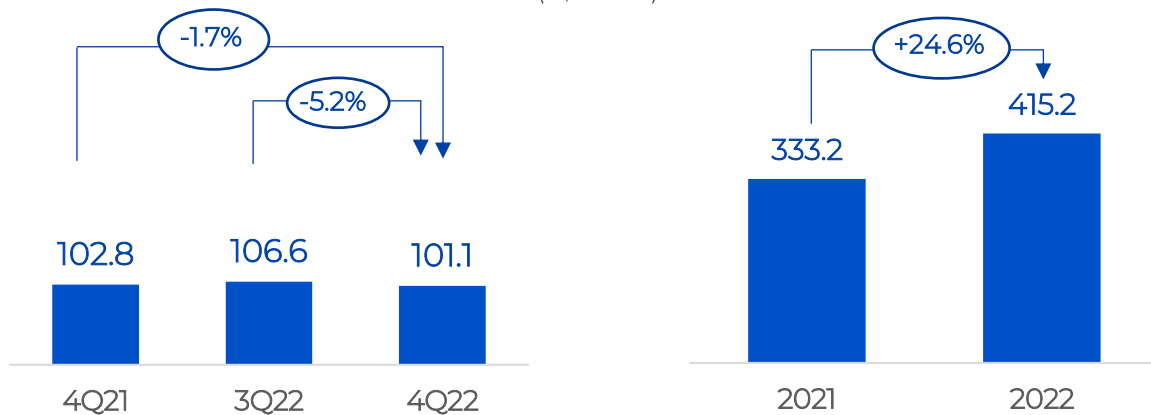
**Solar**

In the Solar segment, sales totaled R\$101.1 million in 4Q22, down 1.7% (R\$1.7 million) from 4Q21. Compared to 3Q22, sales decreased 5.2% (R\$5.5 million).

In 2022, sales totaled R\$415.2 million, up 24.6% (R\$82.0 million) from 2021, driven by the growth in sales in the TaaS model during the year.

These changes were mainly caused by market fluctuations, due to: i) the general economic situation in the country, marked by high interest rates and greater restrictions on lending by banks; ii) the uncertainties regarding the political scenario and changes to Law 14,300 on the Legal Framework on Distributed Generation. and iii) stiffer competition in the sector.

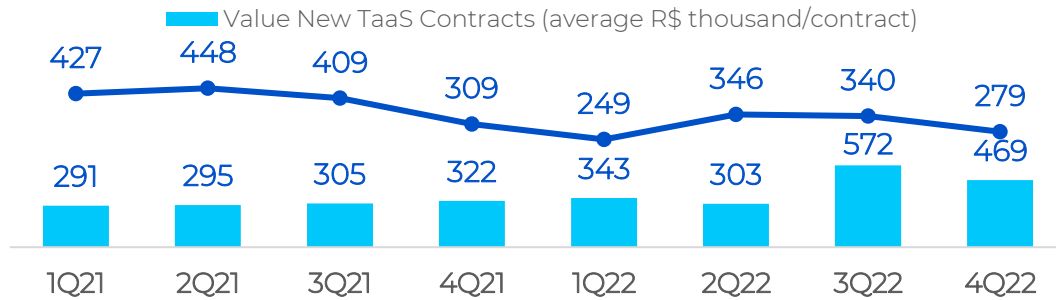
**Total Sales | Solar**  
(R\$ million)



**TaaS (Technology as a Service) – Technology Lease**

In 4Q22, average ticket of TaaS agreements was R\$469 thousand per agreement, while average ticket per agreement in the Telecom segment was R\$526 thousand. A total of 279 new TaaS agreements were added in the period. In 2022, we secured 1,593 new TaaS agreements at an average ticket of R\$302 thousand. In 2021, we added 1,214 new agreements at an average ticket of R\$425 thousand, up 40.7% from the previous year.

### TaaS Agreements

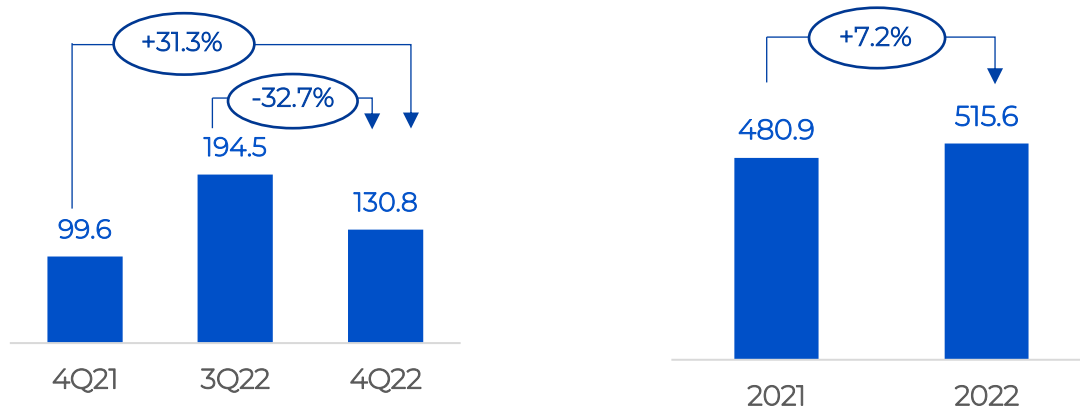


In 4Q22, Total TaaS Sales (VGV lease) totaled R\$130.8 million, growing 31.3% (R\$5.9 million) from 4Q21, mainly due to the continuous supply under a TaaS agreement to one of Brazil’s largest ISP providers, for the total amount of R\$189 million, of which R\$87.8 million were recognized as sales in 3Q22 and R\$54.2 million in 4Q22.

Compared to the previous quarter, the decrease of 32.7% (R\$63.6 million), due to: i) the lower amount recognized under the agreement with one of the largest ISPs mentioned above; and ii) the slower pace of growth of new fiber-optic broadband connections.

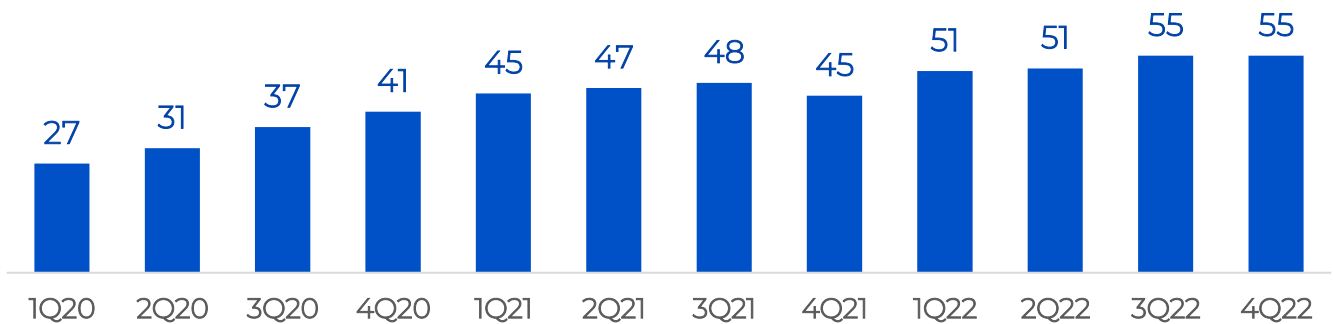
In 2022, Total TaaS Sales (VGV leases) stood at R\$515.6 million, growing 7.2% (R\$34.7 million), mainly due to new agreements in the Telecom segment and the start of the Solar segment in TaaS this year.

### TaaS (VGV Leases) | Consolidated (R\$ million)





**Term of New TaaS Agreements**  
(average in months)

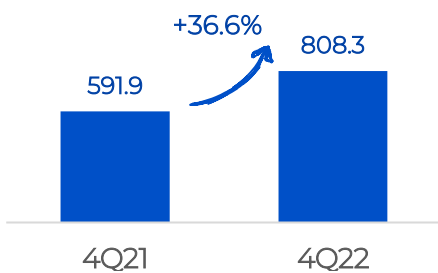


The average term of new TaaS agreements was 55 months in 4Q22, as against 45 months in 4Q21, in line with the strategy of extending the terms defined by the Company since July 2020.

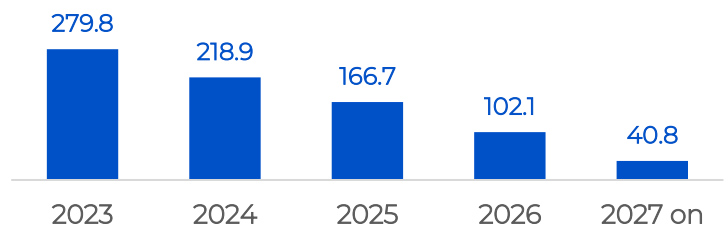
**Revenue Backlog**

In 4Q22, Revenue Backlog was R\$808.3 million, increasing 36.6% from 4Q21. Revenue Backlog represents the portion of the Company’s sales that will translate into revenue and guaranteed results in the future without the need for fresh investments, given that Capex was already incurred in earlier periods. This aspect shows the resilience of the Company’s business model and places it in a comfortable position regarding payment of debts and other obligations in the short and medium terms.

**Contracted Future Revenues**  
*(Revenue Backlog)*  
(R\$ milhões)



**Future Revenues Schedule**  
(R\$ milhões)

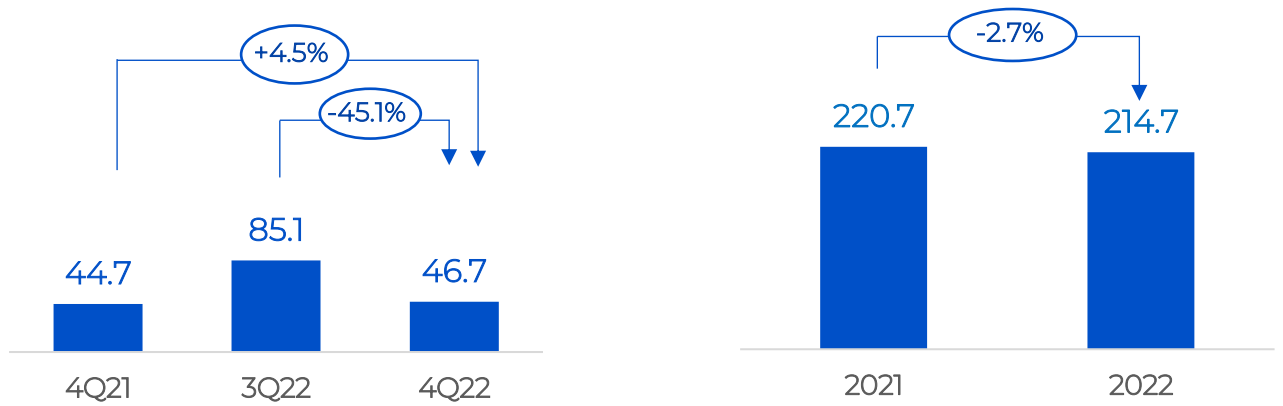


The receivables timeframe indicates the amount of Future Revenue to be recognized by the Company starting from 2023.

**Investment in TaaS Assets – Capex**

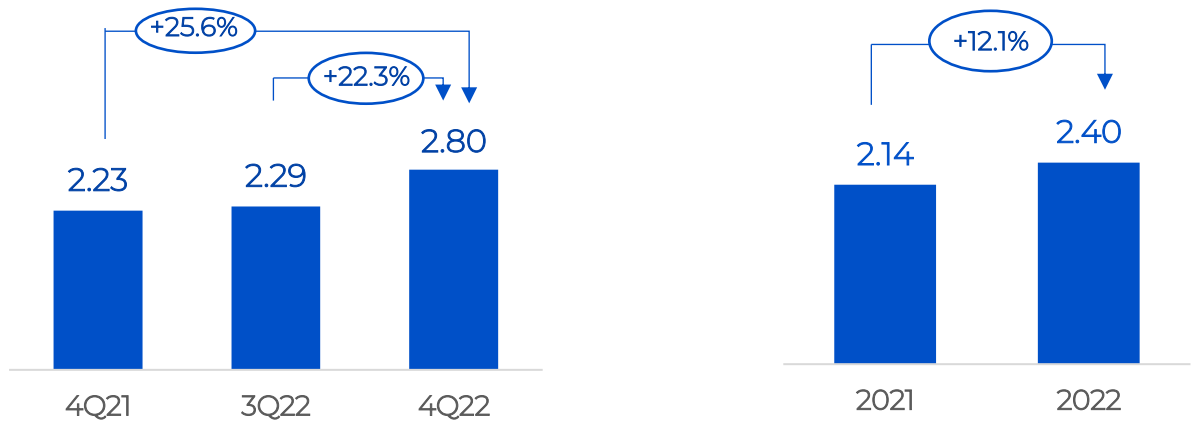
In 4Q22, total investment in TaaS Assets came to R\$46.7 million, down 45.1% from 3Q22 and up 4.5% from 4Q21. In the year, investment totaled R\$214.7 million, declining slightly 2.7% (R\$6.0 million) from 2021.

Investment in TaaS Assets – Capex  
(R\$ million)



The return on TaaS Capex is calculated as follows: for each R\$1 invested in TaaS, R\$ x is generated in Total Sales (VGV Leases), which will be booked over the term of the lease agreements by the accrual method. In 4Q22, this indicator stood at 2.80x, reflecting higher profitability in relation to both 4Q21 and 3Q22. In 2022, the indicator stood at 2.40x, increasing 12.1% from 2021, as shown below.

Mark-up TaaS  
(# Total TaaS Sales / Investments in TaaS Assets - Capex)

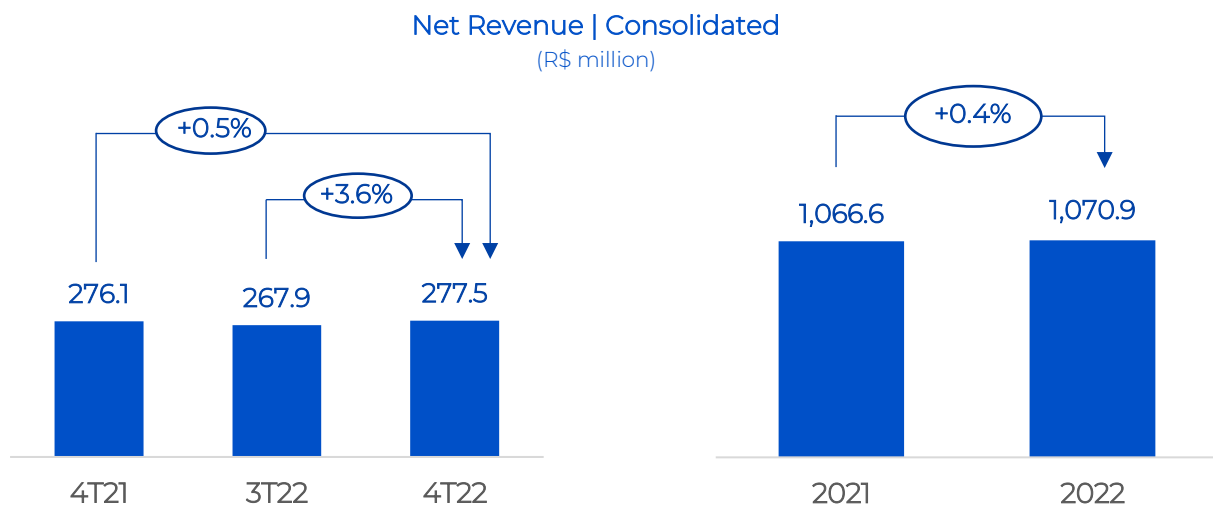


## Discussion of 4Q22 and 2022 Results

### Net Revenue

In 4Q22, Consolidated Net Revenue totaled R\$277.5 million, growing 0.5% (R\$1.4 million) from 4Q21, primarily driven by: (i) the change in the sales mix between Total Sales and TaaS (65.6% sales and 34.4% leases in 4Q22 vs. 71.6% sales and 28.4% leases in 4Q21); and (ii) the lengthening of terms of new TaaS agreements to 55 months in 4Q22, from 45 months in 4Q21. Compared to 3Q22, the increase was 3.6% (R\$9.6 million).

In 2022, Net Revenue was R\$1.1 billion, up 0.4% (R\$4.3 million) from the previous year, mainly due to the above factors: change in the mix between sales and TaaS, and extension of the average term of TaaS agreements.



In 4Q22, net revenue from the Telecom segment totaled R\$127.5 million, increasing 19.2% (R\$20.5 million) from 4Q21, chiefly due to the recognition of installments of TaaS-model agreements and new agreements. Compared to 3Q22, growth was 4.9% (R\$5.9 million), reflecting the increase of sales in the mix of sales and installments of lease agreements.

In 2022, net revenue from the Telecom segment was R\$467.3 million, down 7.2% (R\$36.3 million) from 2021, primarily due to the change in the mix between total sales and TaaS.

In 4Q22, net revenue from the Enterprise segment was R\$68.4 million, declining 12.6% (R\$9.9 million) from 4Q21, reflecting the drop in sales caused by: i) the shortage of high-performance cameras in stock, impacting the Electronic Security vertical; and (ii) lower sales of fulfillment agreements. Compared to 3Q22, growth was 12.7% (R\$7.7 million), mainly driven by sales revenue resulting from the larger supply of corporate IP telephony services in the final quarter.

In 2022, net revenue from the Enterprise segment totaled R\$255.8 million, down 4.1% (R\$11.0 million) from 2021, chiefly due to: i) the shortage of high-performance cameras in stock, impacting the Electronic Security vertical; and (ii) lower sales of fulfillment agreements.

In 4Q22, net revenue from the Solar segment totaled R\$81.6 million, down 10.2% (R\$9.3 million) from 4Q21 and 4.7% (R\$4.1 million) from 3Q22. The changes resulted primarily from the mix between total sales and TaaS.

In 2022, net revenue from the Solar segment was R\$347.9 million, up 17.4% (R\$51.6 million) from 2021, reflecting the growth in total sales in the year and positively impacted by the start of the TaaS model in the segment.

## Gross Income and Gross Margin

Gross Income (In R\$ million, except when indicated)	4Q22	4Q21	Δ %	3Q22	Δ %	2022	2021	Δ %
Telecom	32.3	35.9	-10.1%	31.2	3.5%	127.9	176.7	-27.6%
<i>Gross Margin (% Telecom Net Revenue)</i>	<i>25.3%</i>	<i>33.6%</i>	<i>-8.2 p.p.</i>	<i>25.7%</i>	<i>-0.3 p.p.</i>	<i>27.4%</i>	<i>35.1%</i>	<i>-7.7 p.p.</i>
Enterprise	18.0	21.5	-16.5%	18.6	-3.4%	76.4	72.3	5.7%
<i>Gross Margin (% Enterprise Net Revenue)</i>	<i>26.3%</i>	<i>27.5%</i>	<i>-1.2 p.p.</i>	<i>30.6%</i>	<i>-4.4 p.p.</i>	<i>29.9%</i>	<i>27.1%</i>	<i>2.8 p.p.</i>
Solar	8.4	18.7	-54.9%	9.6	-12.1%	43.4	45.9	-5.5%
<i>Gross Margin (% Solar Net Revenue)</i>	<i>10.3%</i>	<i>20.6%</i>	<i>-10.2 p.p.</i>	<i>11.2%</i>	<i>-0.9 p.p.</i>	<i>12.5%</i>	<i>15.5%</i>	<i>-3.0 p.p.</i>
<b>Consolidated Gross Income</b>	<b>58.7</b>	<b>76.1</b>	<b>-22.9%</b>	<b>59.4</b>	<b>-1.2%</b>	<b>247.7</b>	<b>294.9</b>	<b>-16.0%</b>
<i>Gross Margin (% Consolidated Net Revenue)</i>	<i>21.2%</i>	<i>27.6%</i>	<i>-6.4 p.p.</i>	<i>22.2%</i>	<i>-1.0 p.p.</i>	<i>23.1%</i>	<i>27.6%</i>	<i>-4.5 p.p.</i>

In 4Q22, Consolidated Gross Income was R\$58.7 million, decreasing 22.9% (R\$17.4 million) from 4Q21 and 1.2% (R\$0.7 million) from 3Q22, mainly due to the following: (i) increase in depreciation of leased assets in line with the increase in Revenue Backlog caused by the extension of the term of New TaaS Agreements, especially in the Telecom segment; and ii) pressure on sales margins from greater competition in retail prices, especially in the Solar segment. Gross margin stood at 21.2%, declining 6.4 p.p. from 4Q21 and 1.0 p.p. from 3Q22.

In 2022, Consolidated Gross Income totaled R\$247.7 million, down 16.0% (R\$47.2 million) from 2021, mainly due to depreciation costs, especially in the Telecom segment, due to the lengthening of TaaS lease terms. Gross margin was 23.1%, down 4.5 p.p. from 2021.

In 4Q22, Gross Income from the Telecom segment was R\$32.3 million, decreasing 10.1% (R\$3.6 million) from 4Q21. In relation to 3Q22, Gross Income from the Telecom segment rose 3.5% (R\$1.1 million), reflecting net revenue growth. Gross margin stood at 25.3% in 4Q22, down 8.2 p.p. from 4Q21 and 0.3 p.p. from 3Q22.

In the year, Gross Income from the Telecom segment was R\$127.9 million, decreasing 27.6% (R\$48.8 million) from 2021. Gross margin was 27.4% in 2022, down 7.7 p.p. from 2021.

In 4Q22, Gross Income from the Enterprise segment amounted to R\$18.0 million, down 16.5% (R\$3.6 million) from 4Q21, and 3.4% (R\$0.6 million) from 3Q22. Gross margin stood at 26.3% in 4Q22, decreasing 1.2 p.p. from 4Q21 and 4.4 p.p. from 3Q22.

In 2022, Gross Income from the Enterprise segment totaled R\$76.4 million, growing 5.7% (R\$4.1 million) from 2021. Gross margin stood at 29.9%, expanding 2.8 p.p. from the prior year.

In 4Q22, Gross Income from the Solar segment was R\$8.4 million, down 54.9% (R\$10.3 million) from 4Q21, and 12.1% (R\$1.2 million) from 3Q22. Gross margin in 4Q22 stood at 10.3%, declining 10.2 p.p. from 4Q21 and 0.9 p.p. from 3Q22.

In 2022, Gross Income from the Solar segment was R\$43.4 million, down 5.5% (R\$2.5 million) from 2021. Gross margin in 2022 was 12.5%, down 3.0 p.p. from 2021.

## Adjusted EBITDA and Adjusted EBITDA Margin

Adjusted EBITDA (In R\$ million, except when indicated)	4Q22	4Q21	Δ %	3Q22	Δ %	2022	2021	Δ %
<b>Consolidated Adjusted EBITDA</b>	<b>62.1</b>	<b>75.1</b>	<b>-17.3%</b>	<b>62.7</b>	<b>-0.9%</b>	<b>257.4</b>	<b>278.3</b>	<b>-7.5%</b>
<i>Adjusted EBITDA Margin (% Net Revenue)</i>	<i>22.4%</i>	<i>27.2%</i>	<i>-4.8 p.p.</i>	<i>23.4%</i>	<i>-1 p.p.</i>	<i>24.0%</i>	<i>26.1%</i>	<i>-2.1 p.p.</i>

In 4Q22, Adjusted Consolidated EBITDA was R\$62.1 million, down 0.9% (R\$0.6 million) from 3Q22. Adjusted EBITDA Margin stood at 22.4%, declining 1.0 p.p. from 3Q22. Compared to 4Q21, Adjusted Consolidated EBITDA decreased 17.3% (R\$13.0 million). Adjusted EBITDA Margin declined 4.8 p.p. in relation to 4Q21.

In 2022, Adjusted Consolidated EBITDA was R\$257.4 million, down 7.5% (R\$20.9 million) from 2021. Adjusted EBITDA Margin stood at 24.0%, down 2.1 p.p. from 2021.

This result was mainly impacted by the following:

- Net Revenue grew 0.5% (R\$1.4 million) in relation to 4Q21 and expanded 0.4% (R\$4.3 million) from 2021;
- Costs, excluding depreciation, grew 6.4% (R\$10.4 million) in relation to 4Q21 and expanded 2.7% (R\$17.4 million) from 2021;
- Operating Expenses, excluding depreciation, grew 10.8% (R\$3.9 million) in relation to 4Q21 and expanded 5.4% (R\$7.8 million) from 2021.

	Total	Telecom	Solar	Enterprise	Mix
<b>Adjusted EBITDA 4Q21</b>	<b>75.1</b>				
Volumes	0.5	12.6	(1.9)	(3.4)	(6.7)
Gross Margin	(9.6)	(8.4)	(8.2)	0.3	6.7
Gross Income	(9.1)	4.2	(10.2)	(3.1)	0.0
Operational Expenses	(3.9)				
Total Variation	(13.0)				

<b>Adjusted EBITDA 4Q22</b>	<b>62.1</b>				
(1) Gross Income excluding depreciation and amortization.					
(2) The amount listed as "Mix" refer to the variations in volumes tha occurred between the different segments, which also have different margins.					

	Total	Telecom	Solar	Enterprise	Mix
<b>Adjusted EBITDA 2021</b>	<b>278.3</b>				
Volumes	1.7	(20.5)	8.0	(3.8)	18.0
Margem Bruta	(14.8)	3.6	(10.3)	9.9	(18.0)
Lucro Bruto	(13.1)	(16.8)	(2.3)	6.0	0.0
Despesas Op.	(7.8)				
Variação Total	(20.9)				

<b>Adjusted EBITDA 2022</b>	<b>257.4</b>				
(1) Gross Income excluding depreciation and amortization.					
(2) The amount listed as "Mix" refer to the variations in volumes tha occurred between the different segments, which also have different margins.					

## Adjusted EBITDA Reconciliation

Adjusted EBITDA Reconciliation (In R\$ million, except when indicated)	4Q22	4Q21	Δ %	3Q22	Δ %	2022	2021	Δ %
<b>Consolidated EBITDA</b>	<b>62.0</b>	<b>74.9</b>	<b>-17.3%</b>	<b>62.6</b>	<b>-1.0%</b>	<b>257.3</b>	<b>271.9</b>	<b>-5.4%</b>
<i>EBITDA Margin (% Net Revenue)</i>	<i>22.3%</i>	<i>27.1%</i>	<i>-4.8 p.p.</i>	<i>23.4%</i>	<i>-1.0 p.p.</i>	<i>24.0%</i>	<i>25.5%</i>	<i>-1.5 p.p.</i>
(+) IPO expenses	-	0.2	n.a	-	n.a	-	6.9	n.a
(+) Rem. Expenses Share-Based Variable	-	-	n.a	-	n.a	-	7.3	-100.0%
(-) Excluding ICMS Credit on PIS/COFINS Base (17-20)	-	-	n.a	-	n.a	-	(7.7)	n.a
<b>(+) Non-recurring Expenses and Revenues</b>	<b>0.1</b>	<b>0.2</b>	<b>-47.1%</b>	<b>-</b>	<b>298.7%</b>	<b>-</b>	<b>6.5</b>	<b>-97.7%</b>
<b>Consolidated Adjusted EBITDA</b>	<b>62.1</b>	<b>75.1</b>	<b>-17.3%</b>	<b>62.7</b>	<b>-0.9%</b>	<b>257.4</b>	<b>278.3</b>	<b>-7.5%</b>
<i>Adjusted EBITDA Margin (% Net Revenue)</i>	<i>22.4%</i>	<i>27.2%</i>	<i>-4.8 p.p.</i>	<i>23.4%</i>	<i>-1.0 p.p.</i>	<i>24.0%</i>	<i>26.1%</i>	<i>-2.1 p.p.</i>

Non-recurring expenses in the periods:

**IPO expenses:** With the IPO in 2021, we recognized expenses of R\$ 0.2 million in 4Q21 and R\$6.9 million in 2021. All the estimated expenses were reported in the preliminary and final prospectus. The expenses were forecast for 2021, with no other expenses to be recognized afterwards.

**Mergers and Acquisitions (M&A) Expenses** Non-recurring expenses arising from expenditures with mergers and acquisitions (M&A).

**Expense with Share-Based Variable Compensation:** As mentioned in Note 20 to the quarterly financial statements (ITR) for the 2<sup>nd</sup> quarter of 2021 and in the financial statements from 2017 to 2021, WDC maintained a share-based variable compensation program until the IPO. After the IPO was held, the program was paid and concluded.

**Exclusion of ICMS Credit on PIS/COFINS Base:** In 4Q22, there was no exclusion from the credit base, as the said adjustment was made in 2Q21, with impacts exclusively on the 2021 result.

## Financial Results

Resultado Financeiro (R\$ milhões, exceto quando indicado)	4Q22	4Q21	Δ %	3Q22	Δ %	2022	2021	Δ %
Varição Cambial Líq. & Ajuste a valor justo Inst. Der.	(5.3)	(0.8)	549.3%	(3.5)	50.9%	(28.8)	7.9	-463.1%
Receita Financeira	23.5	12.6	86.3%	28.5	-17.8%	71.7	25.0	187.1%
Despesa Financeira e Instrumentos Derivativos	(36.2)	(23.4)	54.8%	(43.8)	-17.4%	(123.8)	(73.1)	69.4%
<b>(+/-) Resultado Financeiro</b>	<b>(18.1)</b>	<b>(11.6)</b>	<b>55.4%</b>	<b>(15.7)</b>	<b>14.8%</b>	<b>(80.9)</b>	<b>(40.2)</b>	<b>101.3%</b>

Net Financial Result in 4Q22 was an expense of R\$18.1 million, increasing 55.4% (R\$6.4 million) from 4Q21 and 14.8% (R\$2.3 million) from 3Q22. In 2022, the Financial Result was an expense of R\$80.9 million, increasing 101.3% (R\$10.7 million) from 2021. The changes are explained by the following factors:

- The Net Exchange Variation and Fair Value Adjustment of derivatives reflects the Company's foreign exchange exposure on its assets and liabilities in foreign currencies, net of any hedges contracted through financial derivatives. In 4Q22, a foreign exchange loss was recorded due to the depreciation of the Brazilian real against other currencies that the Company is exposed to, in the total amount of R\$5.3 million, of which: (i) exchange variation on foreign currency loans: -R\$0.8 million; (ii) fair value adjustments of derivatives (swaps of foreign currency loans): -R\$2.2 million; and (iii) exchange variation on Assets (Liabilities) in foreign currency: -R\$2.3 million.

(R\$ million)	12/31/2020	12/31/2021	03/31/2022	06/30/2022	09/30/2022	12/31/2022
Exchange Rates Dollar Ptax	5.1961	5.5799	4.7372	5.2374	5.4060	5.2171
Inventory in transit	31.7	83.1	51.6	33.3	26.7	40.7
Advances to International Suppliers	25.9	69.8	109	40.3	51.1	40.6
International Suppliers	-82.9	-133.0	-64.9	-43.7	-36.8	-86.4
Assets (Liabilities) in foreign currency	-25.3	19.9	95.7	29.9	40.9	-5.1
Equivalent to US\$	-4.9	3.6	20.2	5.7	7.6	-1.0

- Financial Income in 4Q22 amounted to R\$23.5 million, up 86.3% (R\$10.9 million) from 4Q21 but down 17.8% (R\$5.1 million) from 3Q22. In 2022, Financial Income was R\$71.7 million, an increase of 187.1% (R\$46.7 million). The changes primarily reflected: i) the returns on investments of the proceeds from the 2<sup>nd</sup> issue of debentures, which are remunerated at the CDI rate; and ii) interest income, arising from the recognition of the adjustment to present value of operating income from installment sales, as financial income.

- Financial Expenses in 4Q22 amounted to R\$36.2 million, up 54.8% (R\$12.8 million) from 4Q21 but down 817.4% (R\$7.6 million) from 3Q22. In 2022, financial expenses totaled R\$123.8 million, increasing 69.4% (R\$50.8 million) from 2021. The changes were mainly due to the following factor: i) interest on loans, financing and debentures, resulting from higher funding during the period and the higher interest cost of new and existing debt; and ii) the present value adjustments of accounts receivable and suppliers, chiefly impacted by the increase in the basic interest rate (SELIC) during the course of 2022.

## Adjusted Net Income and Adjusted Net Margin

Net Income (In R\$ million, except when indicated)	4Q22	4Q21	Δ %	3Q22	Δ %	2022	2021	Δ %
<b>EBIT</b>	<b>17.3</b>	<b>37.1</b>	<b>-53.5%</b>	<b>20.3</b>	<b>-14.9%</b>	<b>88.8</b>	<b>134.5</b>	<b>-34.0%</b>
<i>EBIT Margin (% Net Revenue)</i>	<i>6.2%</i>	<i>13.4%</i>	<i>-7.2 p.p.</i>	<i>7.6%</i>	<i>-1.3 p.p.</i>	<i>8.3%</i>	<i>12.6%</i>	<i>-4.3 p.p.</i>
(+/-) Financial Income	(18.1)	(11.6)	55.4%	(15.7)	14.8%	(80.9)	(40.2)	101.3%
(-) Provision for IR and CSLL	2.3	(1.3)	-277.7%	10.7	-78.4%	15.3	(21.9)	-169.9%
<b>Net Income</b>	<b>1.5</b>	<b>24.2</b>	<b>-93.8%</b>	<b>15.2</b>	<b>-90.2%</b>	<b>23.2</b>	<b>72.5</b>	<b>-68.0%</b>
<i>Net Margin (% Net Revenue)</i>	<i>0.5%</i>	<i>8.8%</i>	<i>-8.2 p.p.</i>	<i>5.7%</i>	<i>-5.1 p.p.</i>	<i>2.2%</i>	<i>6.8%</i>	<i>-4.6 p.p.</i>
(+) IPO expenses	-	0.2	-100.0%	0.0	n.a.	-	6.9	n.a.
(+) Mergers and Acquisitions (M&A) Expenses	0.1	-	n.a.	0.0	298.7%	0.2	-	n.a.
(+) Rem. Expenses Share-Based Variable	-	-	n.a.	0.0	n.a.	-	7.3	-100.0%
(-) Exclu. ICMS Credit PIS/COFINS Base (17-20)	-	-	n.a.	0.0	n.a.	-	7.7	-100.0%
(-) Exclu. ICMS Subsidy IRPJ/CSLL Base (17-20)	-	-	n.a.	(13.0)	-100.0%	13.0	-	n.a.
(+) Pre-Operating Expenses	-	-	n.a.	0.0	n.a.	-	-	n.a.
(-) IR and CSLL Reversal	0.0	0.1	-47.1%	(0.0)	298.7%	0.1	2.2	-97.7%
<b>(+) Non-recurring Expenses and Revenues and IR and CSLL</b>	<b>0.1</b>	<b>0.2</b>	<b>-47.1%</b>	<b>(13.0)</b>	<b>-100.6%</b>	<b>-12.9</b>	<b>4.3</b>	<b>-403.0%</b>
<b>Adjusted Net Income</b>	<b>1.6</b>	<b>24.3</b>	<b>-93.5%</b>	<b>2.2</b>	<b>-28.7%</b>	<b>10.3</b>	<b>76.7</b>	<b>-86.6%</b>
<i>Adjusted Net Income Margin (% Net Revenue)</i>	<i>0.6%</i>	<i>8.8%</i>	<i>-8.2 p.p.</i>	<i>0.8%</i>	<i>-0.3 p.p.</i>	<i>1.0%</i>	<i>7.2%</i>	<i>-6.2 p.p.</i>

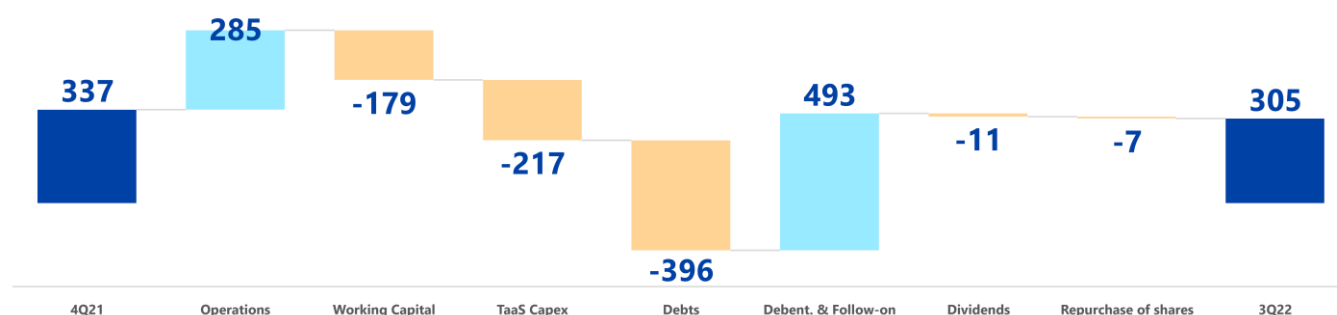


(1) Excl. ICMS Credit Base IRPJ/CSLL (17-20): The company, based on the opinion of its legal advisors, conducted a survey of extemporaneous IRPJ/CSLL credits in the consolidated amount of R\$ 13.0 million, which were calculated taking into account the retroactive effect between 2017 and 2020 and recognized in the period ended on September 30, 2022. This amount reflects the tax effect of the exclusion of the ICMS subsidy from the IRPJ/CSLL calculation base.

In 4Q22, Adjusted Net Income amounted to R\$1.6 million, decreasing 93.5% (R\$22.8 million) from 4Q21 and 28.7% (R\$0.6 million) from 3Q22. In 2022, Adjusted Net Income was R\$10.3 million, down 86.6% (R\$66.5 million) from 2021. Adjusted net margin was 0.6% in 4Q22 and 1.0% in 2022.

Changes in Adjusted Net Income and Adjusted Net Margin were caused by these factors: i) decrease in net revenue caused by the lengthening of the terms of these TaaS agreements in effect since June 2020; (ii) higher depreciation of leased assets in line with the growth in revenue backlog; (iii) lower margins; and (iv) negative effects of the financial result, as mentioned above.

## Cash Flow



In 2022, the Company presented a robust operating cash generation of R\$285 million. It was necessary to increase Operating Working Capital by R\$179 million, as follows: (i) Increase in accounts receivable from customers by R\$92 million; (ii) R\$51 million higher inventories; and (iii) Reduction in suppliers payable, net of advances to suppliers, by R\$37 million. Capex – acquisition of fixed and intangible assets, mainly related to the TaaS model – technology as a service, consumed R\$217 million. Debt amortization (principal) was R\$299 million, and payment of interest and exchange variation was R\$97 million. A new loan was contracted through the issuance of debentures, which resulted in a net inflow of R\$489 million into the Company's cash.

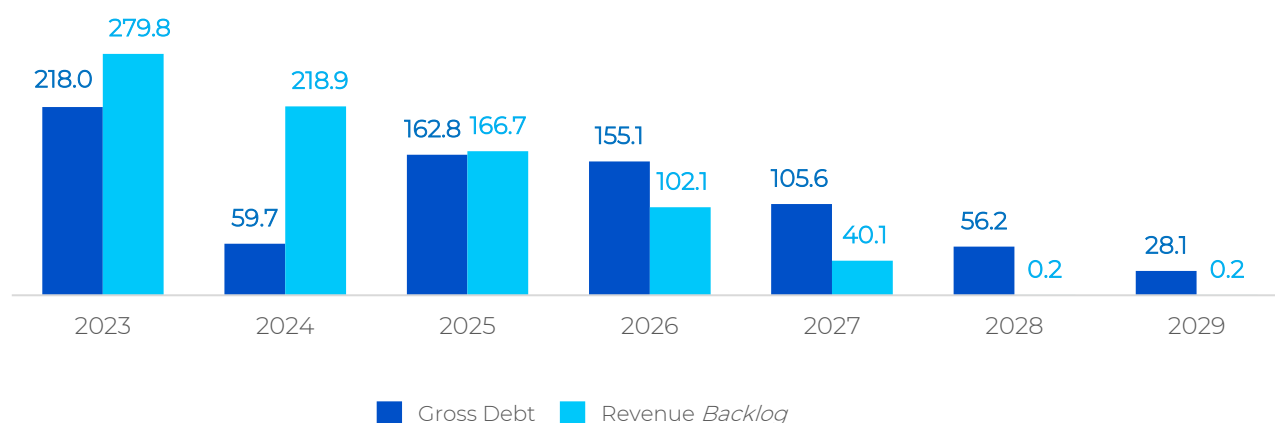
The Company's net cash position in 2022 was R\$337 million in 2021 to R\$305 million in 2022.

## Debt

Indebtedness (In R\$ million, except when indicated)	4Q22	4Q21	Δ %	3Q22	Δ %
(+) Loans, financing and debentures	785.9	596.5	31.7%	905.0	-13.2%
Current	218.8	326.7	-33.0%	280.9	-22.1%
Non-Current	567.1	269.9	110.1%	624.2	-9.1%
(+/-) Net derivative financial instruments	7.6	(8.4)	-190.5%	8.5	-11.0%
Assets	(0.6)	(15.6)	-96.3%	(1.7)	-65.2%
Liabilities	8.2	7.2	14.0%	10.2	-19.8%
<b>Gross Debt</b>	<b>793.5</b>	<b>588.1</b>	<b>34.9%</b>	<b>913.6</b>	<b>-13.1%</b>
(-) Disp. (Cash and Equiv.) and Invest. of CP	(304.6)	(337.0)	-9.6%	(464.5)	-34.4%
<b>Net Debt</b>	<b>488.8</b>	<b>251.2</b>	<b>94.6%</b>	<b>449.0</b>	<b>8.9%</b>
Adjusted LTM EBITDA	257.4	278.3	-7.5%	270.5	-4.8%
Net Debt / Adjusted LTM EBITDA	1.74	0.90	93.3%	1.66	5.1%

In 4Q22, Net Debt to Adjusted EBITDA (LTM) ratio stood at 1.74x, primarily due to: i) the proceeds from the 2<sup>nd</sup> issue of simple debentures in the amount of R\$500.0 million, at the end of 2Q22; ii) the optional early redemption of the 2<sup>nd</sup> series of the 1<sup>st</sup> issue of debentures in December 2022, in the total amount of R\$47.2 million, which reduced gross debt; and iii) the sustainable cash position of R\$303.0 million. Management considers this cash position healthy, considering the Future Revenue Backlog of R\$ R\$808.3 million represents a coverage of 1.02x of total Net Debt.

Gross Debt Payment Schedule and  
Revenue Backlog Coverage  
(R\$ million)



## ROIC

ROIC (In R\$ million, except when indicated)	2022	2021	Δ %	3Q22	Δ %
EBIT (LTM)	88.8	134.5	-34.0%	108.6	-18.3%
(-) Provision for IR and CSLL (LTM)	15.3	(21.9)	-169.9%	11.7	30.9%
Operating Income after Taxes (NOPAT) = (A)	104.1	112.6	-7.6%	120.3	-13.5%
Invested Capital	1,136.6	880.6	29.1%	1,096.9	3.6%
Average Invested Capital of 2022 and 2021 = (B)	945.3	715.6	32.1%	988.8	-4.4%
ROIC = (A/B)	11.0%	15.7%	-4.7 p.p.	12.2%	

In 2022, Return on Invested Capital (ROIC<sup>1</sup>) was 11.0%, as against 12.2% in 3Q22, and 15.7% in 2021.

<sup>1</sup> The return on invested capital (ROIC) is the sum of capital invested in the Company's operating activities, comprising the Equity and Gross Debt, Cash and cash equivalents and short-term Investments. We understand that the average invested capital between the current and the previous period better reflects the Company's performance due to its accelerated growth

## Appendices

### Statement of Income

Demonstração Consolidado (R\$ milhares, exceto quando indicado)	4Q22	4Q21	Δ %	3Q22	Δ %	2022	2021	Δ %
Receita Bruta Vendas	248,897	251,797	-1.2%	239,959	3.7%	965,271	975,509.37	-1.0%
Vendas Totais TaaS (VGV Locações)	130,819	99,638	31.3%	194,461	-32.7%	515,631	480,886	7.2%
<b>Vendas Totais</b>	<b>379,715</b>	<b>351,435</b>	<b>8.0%</b>	<b>434,419</b>	<b>-12.6%</b>	<b>1,480,902</b>	<b>1,456,396</b>	<b>1.7%</b>
Receita Bruta Vendas	248,897	251,797	-1.2%	239,959	3.7%	965,271	975,509	-1.0%
Receita Bruta Locação	78,825	72,936	8.1%	73,280	7.6%	293,447	288,930	1.6%
<b>Receita Bruta</b>	<b>327,721</b>	<b>324,733</b>	<b>0.9%</b>	<b>313,239</b>	<b>4.6%</b>	<b>1,258,718</b>	<b>1,264,439</b>	<b>-0.5%</b>
(-) Impostos Incidentes sobre Receita	(41,450)	(44,078)	-6.0%	(38,060)	8.9%	(155,510)	(175,682)	-11.5%
(-) Devoluções	(8,787)	(4,526)	94.1%	(7,273)	20.8%	(32,304)	(22,175)	45.7%
<b>Receita Líquida</b>	<b>277,485</b>	<b>276,128</b>	<b>0.5%</b>	<b>267,906</b>	<b>3.6%</b>	<b>1,070,904</b>	<b>1,066,582</b>	<b>0.4%</b>
(-) CMV	(218,794)	(200,012)	9.4%	(208,508)	4.9%	(823,246)	(771,722)	6.7%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>58,690</b>	<b>76,116</b>	<b>-22.9%</b>	<b>59,398</b>	<b>-1.2%</b>	<b>247,658</b>	<b>294,860</b>	<b>-16.0%</b>
<i>Margem Bruta (% Receita Líquida)</i>	<i>21.2%</i>	<i>27.6%</i>	<i>-6.4 p.p.</i>	<i>22.2%</i>	<i>-1.0 p.p.</i>	<i>23.13%</i>	<i>27.6%</i>	<i>-4.5 p.p.</i>
(-) Despesas c/ Pessoal	(14,360)	(12,542)	14.5%	(13,172)	9.0%	(52,933)	(58,808)	-10.0%
(-) Despesas Comercial	(22,180)	(17,278)	28.4%	(19,151)	15.8%	(81,271)	(72,340)	12.3%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(2,895)	(6,300)	-54.0%	(4,967)	-41.7%	(17,457)	(27,817)	-37.2%
(+/-) Outras receitas/despesas operacionais	(1,997)	(2,890)	-30.9%	(1,834)	8.9%	(7,205)	(1,396)	416.1%
(-) Despesas Operacionais	(41,432)	(39,010)	6.2%	(39,125)	5.9%	(158,866)	(160,362)	-0.9%
<b>EBIT</b>	<b>17,259</b>	<b>37,106</b>	<b>-53.5%</b>	<b>20,273</b>	<b>-14.9%</b>	<b>88,792</b>	<b>134,499</b>	<b>-34.0%</b>
<i>Margem EBIT (% Receita Líquida)</i>	<i>6.2%</i>	<i>13.4%</i>	<i>-7.2 p.p.</i>	<i>7.6%</i>	<i>-1.3 p.p.</i>	<i>8.3%</i>	<i>12.6%</i>	<i>-4.3 p.p.</i>
(+) Depreciação & Amortização	44,719	37,797	18.3%	42,351	5.6%	168,507	137,382	22.7%
<b>EBITDA</b>	<b>61,977</b>	<b>74,904</b>	<b>-17.3%</b>	<b>62,624</b>	<b>-1.0%</b>	<b>257,298</b>	<b>271,880</b>	<b>-5.4%</b>
<i>Margem EBITDA (% Receita Líquida)</i>	<i>22.3%</i>	<i>27.1%</i>	<i>-4.8 p.p.</i>	<i>23.4%</i>	<i>-1.0 p.p.</i>	<i>24.0%</i>	<i>25.5%</i>	<i>-1.5 p.p.</i>
(+) Despesas de IPO	0	228	-100.0%	0	n.a.	0	6,903	-100.0%
(+) Despesas de Fusões e Aquisições (M&A)	121	0	n.a.	30	298.7%	151	0	n.a.
(+) Despesas Rem. Variável Baseado em Ações	0	0	n.a.	0	n.a.	0	7,253	-100.0%
(-) Excl. Crédito ICMS na Base PIS/COFINS (17-20)	0	0	n.a.	0	n.a.	0	(7,698)	-100.0%
(+) Rev. Despesas não recorrentes	121	228	-47.1%	30	298.7%	151	6,457	-97.7%
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>62,098</b>	<b>75,132</b>	<b>-17.3%</b>	<b>62,654</b>	<b>-0.9%</b>	<b>257,449</b>	<b>278,338</b>	<b>-7.5%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustada (% Receita Líquida)</i>	<i>22.4%</i>	<i>27.2%</i>	<i>-4.8 p.p.</i>	<i>23.4%</i>	<i>-1.0 p.p.</i>	<i>24.0%</i>	<i>26.1%</i>	<i>-2.1 p.p.</i>
(+/-) Resultado Financeiro	(18,067)	(11,629)	55.4%	(15,744)	14.8%	(80,896)	(40,193)	101.3%
(-) Provisão para IR e CSLL	2,305	(1,297)	-277.7%	10,678	-78.4%	15,273	(21,852)	-169.9%
<b>Lucro Líquido</b>	<b>1,497</b>	<b>24,180</b>	<b>-93.8%</b>	<b>15,207</b>	<b>-90.2%</b>	<b>23,169</b>	<b>72,454</b>	<b>-68.0%</b>
<i>Margem Líquida (% Receita Líquida)</i>	<i>0.5%</i>	<i>8.8%</i>	<i>-8.2 p.p.</i>	<i>5.7%</i>	<i>-5.1 p.p.</i>	<i>2.2%</i>	<i>6.8%</i>	<i>-4.6 p.p.</i>
(+) Rev. Desp. não recorrentes e IR e CSLL	80	151	-47.1%	(12,995)	-100.6%	(12,915)	4,262	-403.0%
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>1,577</b>	<b>24,331</b>	<b>-93.5%</b>	<b>2,212</b>	<b>-28.7%</b>	<b>10,254</b>	<b>76,715</b>	<b>-86.6%</b>
<i>Margem Líquida Ajustada (% Receita Líquida)</i>	<i>0.6%</i>	<i>8.8%</i>	<i>-8.2 p.p.</i>	<i>0.8%</i>	<i>-0.3 p.p.</i>	<i>1.0%</i>	<i>7.2%</i>	<i>-6.2 p.p.</i>

## Balance Sheet

Consolidated Balance Sheet					
(In R\$ million, except when indicated)					
	2022	2021	Δ %	3Q22	Δ %
<b>Assets</b>					
<b>Current Assets</b>					
Cash and cash equivalents	152,470	38,465	296%	179,686	-15%
Short-term investments	152,170	298,522	-49%	284,854	-47%
Trade receivables, net	195,944	163,719	20%	142,971	37%
Recoverable taxes	64,470	49,010	32%	62,723	3%
Derivative financial instruments	0	6,480	-100%	584	-100%
Inventories	310,034	259,361	20%	251,135	23%
Advances to suppliers	53,104	73,721	-28%	68,892	-23%
Prepaid Expenses	927	1,113	-17%	1,085	-15%
<b>Total Current Assets</b>	<b>929,119</b>	<b>890,391</b>	<b>4%</b>	<b>991,930</b>	<b>-6%</b>
<b>Non-Current Assets</b>					
Trade receivables, net	155,312	95,691	62%	146,443	6%
Judicial Deposits	109	109	0%	109	0%
Derivative financial instruments	581	9,091	-94%	1,085	-46%
Deferred taxes	26,635	17,496	52%	27,785	-4%
Right-of-use assets	1,832	3,001	-39%	2,342	-22%
Property, plant and equipment, net	444,839	419,205	6%	445,610	0%
Net intangible assets	80,196	56,852	41%	77,304	4%
<b>Total Non-Current Assets</b>	<b>709,504</b>	<b>601,445</b>	<b>18%</b>	<b>700,678</b>	<b>1%</b>
<b>Total Assets</b>	<b>1,638,623</b>	<b>1,491,836</b>	<b>10%</b>	<b>1,692,608</b>	<b>-3%</b>
<b>Liabilities</b>					
<b>Current Liabilities</b>					
Suppliers	142,112	199,444	-29%	90,787	57%
Personnel, social charges and benefits	4,825	8,318	-42%	6,372	-24%
Taxes payable	6,435	2,050	214%	11,490	-44%
Loans, financing, and debentures	218,820	326,680	-33%	280,853	-22%
Dividends Payable	862	11,252	-92%	0	
Derivative financial instruments	7,674	7,175	7%	9,120	-16%
Lease Liabilities	969	2,228	-57%	1,284	-25%
Related Parts	125	232	-46%	124	1%
Other liabilities	41,136	45,409	-9%	18,079	128%
<b>Total Current Liabilities</b>	<b>421,971</b>	<b>591,304</b>	<b>-29%</b>	<b>417,985</b>	<b>1%</b>
<b>Non-Current Liabilities</b>					
Loans, financing, and debentures	567,067	269,856	110%	624,166	-9%
Derivative Financial Instruments	507	0		1,087	-53%
Provisions for lawsuits	378	362	4%	374	1%
Leases	906	844	7%	1,096	-17%
<b>Total Non-Current Liabilities</b>	<b>568,858</b>	<b>271,062</b>	<b>110%</b>	<b>626,723</b>	<b>-9%</b>
<b>Equity</b>					
Share capital	301,397	297,591	1%	301,397	0%
Treasury Stock	-7,044	0		-6,749	4%
Capital reserves	236,632	236,632	0%	236,632	0%
Retained earnings	116,734	94,427	24%	94,427	24%
Accumulated Loss	0	0		0	
Retained Earnings	0	0		21,672	-100%
Other Comprehensive Results	75	820	-91%	521	-86%
<b>Total Equity</b>	<b>647,794</b>	<b>629,470</b>	<b>3%</b>	<b>647,900</b>	<b>0%</b>
<b>Total Liabilities and Equity</b>	<b>1,638,623</b>	<b>1,491,836</b>	<b>10%</b>	<b>1,692,608</b>	<b>-3%</b>



## Statement of Cash Flows

Demonstrações dos Fluxos de Caixa Consolidado (R\$ milhões, exceto quando indicado)	4T22	4T21	Δ %	3T22	Δ %
<b>Fluxo de Caixa das Atividades Operacionais</b>	<b>(10,520)</b>	<b>(29,546)</b>	<b>-64%</b>	<b>7,664</b>	<b>-237%</b>
Lucro líquido do período	23,169	72,454	-68%	21,672	7%
Ajuste para conciliar o resultado do período com o caixa das atividades operacionais	304,462	235,687	29%	225,073	35%
Depreciação e amortização	168,507	137,382	23%	123,787	36%
Perda esperada com créditos de liquidação duvidosa	27,642	25,949	7%	20,304	36%
Provisão para obsolescência de estoques	1,846	(701)	-363%	3,235	-43%
Provisão para processos judiciais e outros, líquida	16	(7)	-329%	12	33%
Marcação a mercado de derivativos	28,397	(13,047)	-318%	26,171	9%
Receita de aplicação financeira em investimentos de curto prazo	(23,618)	(8,102)	192%	(15,697)	50%
Despesas de juros e variação cambial	100,324	56,458	78%	65,280	54%
Despesas de ajuste a valor presente	15,069	8,345	81%	13,789	9%
Baixa de ativo imobilizado e intangível	1,554	361	330%	1,160	34%
Despesas com remuneração baseada em ações	0	7,253	-100%	0	
Imposto de renda e contribuição social	(6,187)	24,061	-126%	(2,714)	128%
Impostos de renda e contribuição social diferidos	(9,088)	(2,265)	301%	(10,254)	-11%
Redução (aumento) dos ativos	(194,859)	(267,996)	-27%	(73,752)	164%
Contas a receber	(134,968)	(87,637)	54%	(63,717)	112%
Impostos a recuperar	(15,460)	(26,248)	-41%	(13,713)	13%
Estoques	(49,603)	(120,765)	-59%	9,224	-638%
Adiantamentos a fornecedores e depósitos judiciais	17,387	(37,067)	-147%	3,663	375%
Despesas antecipadas	186	(930)	-120%	28	564%
Liquidação de derivativos	(12,401)	4,651	-367%	(9,237)	34%
Aumento (redução) dos passivos	(143,292)	(69,691)	106%	(165,329)	-13%
Fornecedores	(71,465)	56,296	-227%	(122,454)	-42%
Impostos a recolher	15,034	(13,227)	-214%	15,016	0%
Pessoal, encargos e benefícios sociais	(3,493)	(23,204)	-85%	(1,946)	79%
Receita diferida	(437)	(7,545)	-94%	(437)	0%
Partes relacionadas	(107)	(77)	39%	(108)	-1%
Outras obrigações	6,661	(11,679)	-157%	(15,533)	-143%
Pagamento de juros	(84,972)	(52,454)	62%	(36,970)	130%
Pagamento de imposto de renda e contribuição social	(4,513)	(17,691)	-74%	(2,897)	56%
<b>Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades operacionais</b>	<b>(10,520)</b>	<b>(29,546)</b>	<b>-64%</b>	<b>7,664</b>	<b>-237%</b>
<b>Fluxo de Caixa das Atividades de Investimentos</b>	<b>(46,543)</b>	<b>(465,423)</b>	<b>-90%</b>	<b>(140,423)</b>	<b>-67%</b>
Mútuo ativo com partes relacionadas	0	0		0	
Aquisição de ativo imobilizado e intangível	(216,513)	(227,049)	-5%	(169,788)	28%
Aplicação em investimento de curto prazo	(863,250)	(564,209)	53%	(668,847)	29%
Resgates dos investimentos de curto prazo	1,033,220	325,835	217%	698,212	48%
<b>Caixa líquido gerado (aplicado) nas atividades de investimento:</b>	<b>(46,543)</b>	<b>(465,423)</b>	<b>-90%</b>	<b>(140,423)</b>	<b>-67%</b>
<b>Fluxo de Caixa das Atividades de Financiamento</b>	<b>171,813</b>	<b>494,897</b>	<b>-65%</b>	<b>274,279</b>	<b>-37%</b>
Ingresso de novos empréstimos e debêntures	488,008	275,461	77%	488,008	0%
Pagamento de empréstimos e financiamentos (principal)	(299,126)	(200,040)	50%	(197,490)	51%
Pagamento de obrigações por arrendamento mercantil	(2,579)	(3,075)	-16%	(2,044)	26%
Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	(11,252)	(15,006)	-25%	(11,252)	0%
Aumento de capital e reservas - IPO, líq. dos gastos com emissão	3,806	210,925	-98%	3,806	0%
Recompra de ações	(7,044)	0		(6,749)	4%
<b>Caixa líquido gerado pelas nas atividades de financiamento</b>	<b>171,813</b>	<b>494,897</b>	<b>-65%</b>	<b>274,279</b>	<b>-37%</b>
<b>Efeito de Variação Cambial Sobre o Caixa e Equivalentes de Caixa</b>	<b>(745)</b>	<b>752</b>	<b>296%</b>	<b>(299)</b>	<b>-15%</b>
<b>Variação no Caixa Líquido da Companhia</b>	<b>114,005</b>	<b>680</b>	<b>16665%</b>	<b>141,221</b>	<b>-19%</b>
Caixa e equivalentes de caixa no início do período	38,465	37,785	2%	38,465	0%
Caixa e equivalentes de caixa no fim do período	152,470	38,465	296%	179,686	-15%

# #Descomplica

## Talk to IR



[ri@wdcnet.com.br](mailto:ri@wdcnet.com.br)



[www.ri.wdcnet.com.br](http://www.ri.wdcnet.com.br)

